

# Årsrapport '17



# Indhold

## Selskabsoplysninger

- 2 Koncernoverblik

## Ledelsesberetning

- 3 SP Group kort fortalt
- 4 Hoved- og nøgletal
- 6-7 Brev til aktionærene
- 8-13 Året i hovedtræk og forventninger til 2018
- 14-23 Forretningsområder
  - 14-15 Belægning
  - 16-23 Plast
- 24-25 Placering af SP Groups lokationer og opkøb i 2014-2017
- 26-27 Risikostyring
- 28-32 Virksomhedsledelse
  - 28-29 Virksomhedsledelse
  - 30-31 Bestyrelsens ledelseshverv
- 33-34 Aktionærforhold
- 35 Kvalitetsstyring
- 36-44 CSR rapportering

## Påtegninger

- 45 Ledelsespåtegning
- 46-47 Den uafhængige revisors påtegning

## Koncernregnskab og årsregnskab for moderselskabet

- 49 Resultatopgørelse
- 50 Totalindkomstopgørelse
- 51-52 Balance
- 53-54 Egenkapitalopgørelse
- 55 Pengestrømsopgørelse
- 56-103 Noter

Billedet på forsiden viser **DivibaX**® – en unik blandingsenhed med fokus på personale og patientsikkerhed.

Enheden giver en 100 % sikker blanding af pulver og væsker mellem hætteglas og beholderen produceret af MedicoPack A/S.

# Selskabsoplysninger

## Selskabsoplysninger

### Selskabet

SP Group A/S  
Snavevej 6-10  
DK-5471 Sønderød  
Telefon: 70 23 23 79  
Telefax: 70 23 23 52

CVR-nr.: 15 70 13 15  
Regnskabsår: 1. januar – 31. december  
Hjemstedskommune: Nordfyns Kommune  
Hjemmeside: [www.sp-group.dk](http://www.sp-group.dk)  
E-mail: [info@sp-group.dk](mailto:info@sp-group.dk)

### Bestyrelse

Niels Kristian Agner (formand)  
Erik Preben Holm (næstformand)  
Hans Wilhelm Schur  
Hans-Henrik Eriksen  
Bente Overgaard

### Direktion

Frank Gad, adm. direktør  
Jørgen Hønnerup Nielsen, økonomidirektør

### Revision

Ernst & Young  
Godkendt Revisionspartnerselskab  
Osvold Helmut's Vej 4  
DK-2000 Frederiksberg

### Generalforsamling

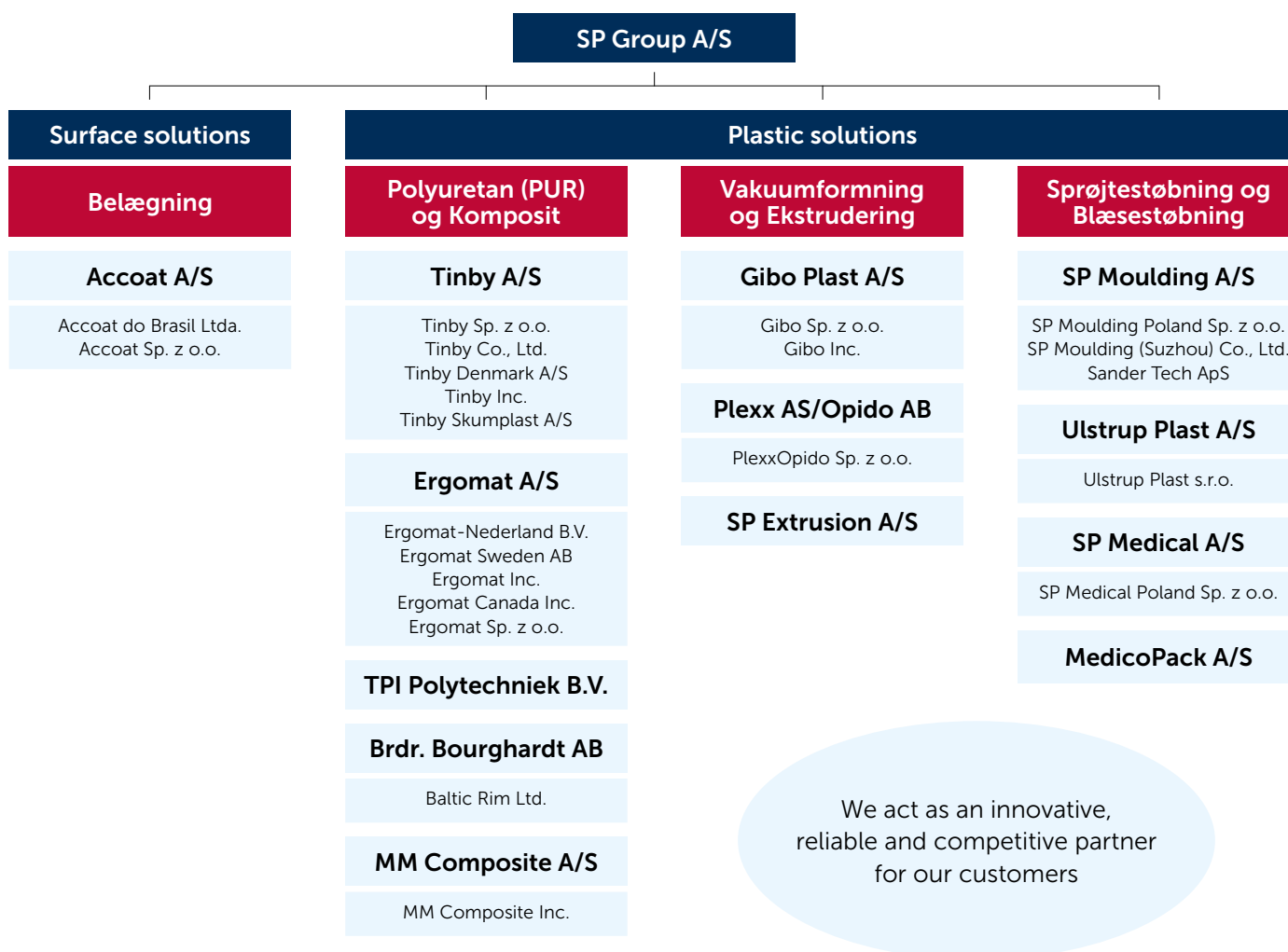
Den ordinære generalforsamling afholdes torsdag den 26. april 2018  
kl. 12.00 hos MedicoPack A/S, Industrivej 6, 5550 Langeskov

# Koncernoverblik

## Aktiviteter

SP Group producerer formstøbte emner i plast og komposit samt udfører overfladebelægning på plast- og metalemner.

SP Group er en førende leverandør af plastforarbejdede emner til dansk industri og har et stigende salg og voksende produktion fra egne fabrikker i Danmark, Kina, Brasilien, USA, Letland, Slovakiet, Sverige og Polen. SP Group har desuden salgs- og serviceselskaber i Sverige, Norge, Holland, og Canada. SP Group er noteret på NASDAQ Copenhagen A/S og havde ultimo 2017 1.934 medarbejdere og ca. 2.000 navnenoterede aktionærer.



SP Group arbejder med følgende aktiviteter: Plast- og kompositløsninger samt belægningsløsninger:

**Belægning:** Udvikler og producerer belægninger i fluorplast (Teflon®), PTFE og andre ædle materialer til en række kunders produkter og produktionsanlæg. Kunderne er primært i healthcare, cleantech og food-related industrier.

**Plast- og kompositløsninger:** Skabes ved anvendelse af en eller flere af følgende teknologier: Reaction injection moulding (Polyuretan og Telene), vakuumformning, sprøjtetøbning og blæsestøbning – disse uddybes nedenfor.

- Polyuretan (PUR): Fremstiller formstøbte produkter i massivt, opskummet, fleksibelt og letskummet PUR til en række industrier, heriblandt cleantech industrien. Hertil kommer ventilationsudstyr, ergonomiske måtter og afstrøbningsprodukter.
- Vakuum og Ekstrudering: Producerer via traditionel vakuumformning, High-pressure og Twinsheet termoformede plastemner til brug i bl.a. køle- og fryseskabe, biler, busser og andet rullende materiel (automotive), cleantech og medico industrierne.
- Sprøjtetøbning: Producerer sprøjtetøbte præcisionskomponenter i plast til en bred vifte af industrier. Forretningsområdet er også producent af FDA-registrerede produkter til medico-kunder.
- Blæsestøbning: Producerer blæsestøbte præcisionskomponenter i plast til medico-kunder. Forretningsområdet er også producent af emballage til FDA-registrerede produkter indenfor pharma og medicinal branchen.
- Komposit: Løsninger, hvor flere forskellige råvarer indgår, typisk glasfiber eller kulfiber i kombination med andre materialer.

# SP Group kort fortalt

Hovedkvarter i Danmark

etableret  
i 1972



Produkterne markedsføres og sælges i

88 lande



Dattervirksomheder i

11 lande  
på  
4 kontinenter



Gennemsnitligt antal medarbejdere  
steg i 2017 fra 1.559 til

1.852  
engagerede  
medarbejdere



Omsætningen steg 24,0 %  
i 2017 til

DKK 1.884 mio.



Omsætningen af egne varemærker  
steg 61,7 % i 2017 til

DKK 407 mio.



EBITDA steg 35,6 %  
i 2017 til

DKK 275 mio.



EBITDA-margin steg 1,2 procentpoint  
i 2017 til

14,6 %



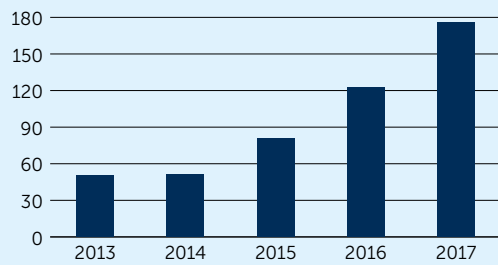
# Hoved- og nøgletal for Koncernen

DKK '000	2017	2016	2015	2014	2013
<b>RESULTATOPGØRELSE</b>					
Omsætning	1.884.144	1.519.044	1.319.768	1.164.942	1.102.053
Resultat før afskrivninger (EBITDA)	274.994	202.857	162.788	113.496	114.180
Af- og nedskrivninger	-81.477	-69.442	-72.011	-53.329	-48.838
Resultat før finansielle poster (EBIT)	193.517	133.415	90.777	60.167	65.342
Resultat af finansielle poster	-17.801	-10.799	-10.122	-8.691	-15.180
Resultat før skat og minoriteter	175.716	122.616	80.655	51.476	50.162
Årets resultat	132.259	93.387	61.112	39.809	39.077
SP Group A/S' andel heraf	132.169	92.420	60.584	39.020	39.039
Resultat pr. aktie, DKK pr. styk (EPS)	59,19	41,87	28,98	19,87	19,91
Resultat pr. aktie udvandet, DKK pr. styk (EPS udvandet)	57,12	40,33	28,00	19,25	18,74
<b>BALANCE</b>					
Langfristede aktiver	873.257	669.136	635.072	574.845	538.012
Samlede aktiver	1.515.159	1.200.671	1.077.888	943.421	884.740
Egenkapital majoritetens andel	536.599	427.636	391.098	266.731	243.996
Egenkapital inkl. minoriteter	537.687	428.976	393.561	276.361	252.326
Investeringer i materielle aktiver ekskl. akquisitioner	182.341	107.035	73.238	77.791	67.242
<b>PENGESTRØMSOPGØRELSE</b>					
Pengestrøm fra driftsaktivitet	180.767	140.439	171.743	64.101	66.903
Pengestrøm fra investeringsaktivitet, inkl. akquisitioner	-204.793	-80.126	-116.350	-67.342	-60.135
Pengestrøm fra finansieringsaktivitet	65.426	-124.102	-18.403	9.985	-54.859
Ændring i likvider	41.400	-63.789	36.990	6.744	-48.091
<b>NØGLETAL</b>					
Nettorentebærende gæld (NIBD)	509.123	407.711	403.423	467.197	430.030
NIBD/EBITDA	1,9	2,0	2,5	4,1	3,8
Driftsindtjening (EBITDA-margin), %	14,6	13,4	12,3	9,7	10,4
Overskudsgrad (EBIT-margin), %	10,3	8,8	6,9	5,2	5,9
Resultat før skat og minoriteter i % af omsætningen	9,3	8,1	6,1	4,4	4,6
Afkast af investeret kapital inkl. goodwill, %	18,8	15,5	11,5	8,4	9,8
Afkast af investeret kapital ekskl. goodwill, %	22,3	18,6	13,6	9,8	11,7
Egenkapitalens forrentning (ROE), ekskl. minoriteter, %	27,4	22,6	18,4	15,3	16,6
Egenkapitalandel, ekskl. minoriteter, %	35,4	35,6	36,3	28,3	27,6
Egenkapitalandel, inkl. minoriteter, %	35,5	35,7	36,5	29,3	28,5
Finansiel gearing	0,9	1,0	1,0	1,7	1,7
Cash flow pr. aktie, DKK	78,1	61,3	79,4	31,6	32,1
Årets samlede udbytte pr. aktie, DKK	10,0	6,0	4,0	3,5	3,0
Børskurs, DKK pr. aktie, ultimo	1.095,0	674,0	373,5	219,5	230,0
Indre værdi pr. aktie, DKK pr. aktie, ultimo	240	192	178	135	125
Børskurs/indre værdi, ultimo	4,56	3,52	2,10	1,63	1,84
Gennemsnitligt antal medarbejdere	1.852	1.559	1.452	1.255	1.136
Antal aktier, ultimo	2.278.000	2.278.000	2.224.000	2.024.000	2.024.000
Heraf egne aktier, ultimo	43.492	46.359	22.819	43.993	77.815

Nøgletal er opgjort i overensstemmelse med Finansforeningens "Anbefalinger og Nøgletal". Definitioner kan findes på side 64.

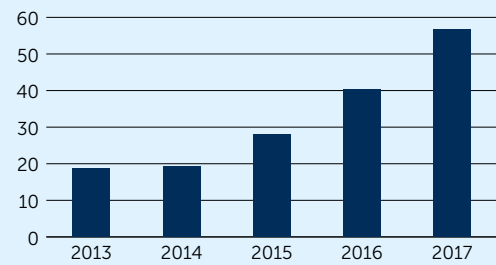
Resultat før skat og minoriteter steg 43,3 % i 2017 til DKK 176 mio.

DKK mio.



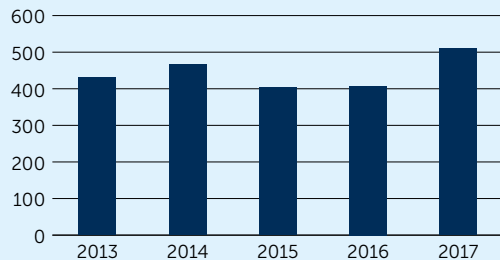
EPS resultat pr. aktie, udvandet, steg 41,6 % til DKK 57,12

DKK



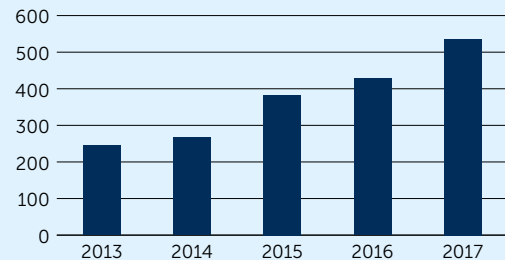
Nettorentebærende gæld (NIBD) steg DKK 101 mio. til DKK 509 mio.

DKK mio.

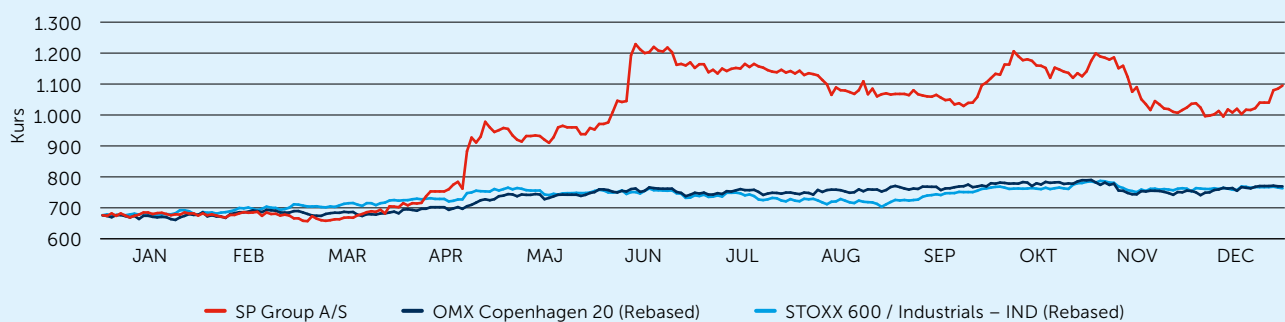


Egenkapital tilhørende SP Groups aktionærer steg til DKK 537 mio.

DKK mio.



## Aktiekursudviklingen i 2017



# Et spændende og fremgangsrigt år

## Kære aktionærer og andre interessenter

2017 blev et spændende år med betydelige omvæltninger i verden. Væksten i den globale økonomi var højere end ventet ved årets start, blandt andet som følge af fortsat historisk lave renter og forholdsvis stabile råvarepriser.

Den lidt større vækst i økonomien har naturligvis præget udviklingen for vore kunder og for os i SP Group, og vi formåede at skabe fornufte resultater.

Salget af vore egne varemærker steg med 61,7 % og udgør nu 21,6 % af omsætningen.

Salget til vore kunder i udlandet voksede med 50,6 % og udgør nu 61,9 % af det samlede salg. Salget i udlandet er fordoblet på 3 år.

Omsætningen i Danmark faldt med 3,6 %, korrigeret for ændret logistikaftale med en stor kunde steg salget i Danmark med 3,1 %.

Den samlede omsætning blev DKK 1.884 mio., hvilket er 24,0 % mere end i 2016. Den organiske vækst var 7,6 % i lokale valutaer og korrigeret for den ændrede logistikaftale. Målt i danske kroner og målt med de faktiske logistikaftaler var den organiske vækst 4,3 %.

EBITDA steg med 35,6 % til DKK 275,0 mio. EBIT steg med 45,1 % til DKK 193,5 mio.

Resultatet før skat og minoriteter steg 43,3 % til DKK 175,7 mio., hvilket er det hidtil bedste resultat. Det er anden gang, at resultatet før skat og minoriteter overstiger DKK 100 mio.

Resultatet pr. aktie, udvandet, steg med 41,6 % til DKK 57,12 pr. aktie.

Pengestrømmene fra driften var positive med DKK 180,8 mio.

Den nettorentebærende gæld steg med DKK 101,4 mio. til DKK 509,1 mio. ultimo 2017, hvilket svarer til 1,9 gange årets EBITDA. Målt i forhold til EBITDA er gælden faldet fra 2,0 i 2016.

2017 var fremgangsrigt, og her kan nævnes, at:

- Vort salg til healthcare industrien voksede med 4,1 % og udgør nu 33,9 % af omsætningen
- Vort salg til cleantech industrien voksede 61,9 % og udgør nu 33,8 % af omsætningen
- Vort salg til fødevarer industrien voksede 7,0 % og udgør nu 13,2 % af omsætningen
- Vort salg til automotive steg med 95,8 % og udgør nu 4,8 % af omsætningen
- Vi indgik en række kontrakter og partnerskabsaftaler med et godt potentiale for fremtiden
- Vi tilstræber at fremstå som en innovativ, troværdig og konkurrencedygtig partner for vore kunder, også når de vil outsource deres egen produktion
- Den 6. januar 2017 erhvervede Tinby A/S alle aktierne i LM Skumplast A/S, der efterfølgende har ændret navn til Tinby Skumplast A/S. Tinby Skumplast A/S har fabrik i Tjæreborg. Virksomheden har egne produk-

ter, og produkterne anvendes primært til isoleringsformål i byggeindustrien og fødevarerindustrien, der efterspørger isolering af kølehus og køletrailere. Produkterne laves i skumplast (PUR og PIR). Ledelsen og de engagerede medarbejdere fortsætter

- Den 21. marts 2017 erhvervede SP Group alle aktierne i MM Composite, der er førende inden for produktion af kompositdele i høj kvalitet. Produktion og levering over hele verden fra faciliteter i Nr. Aaby og Ejby i Danmark samt Mt. Pleasant i Iowa, USA. Ledelsen og de 65 engagerede medarbejdere fortsætter. Kunderne er i vindmølle- og hydro energi industrien på globalt plan. MM Composite har også egne produkter
- EBITDA udgjorde samlet ca. DKK 14 mio. i seneste regnskabsår før overtagelsen i de overtagne virksomheder
- I juni indgik SP Group en låneaftale med Nordic Investment Bank. Lånet er på DKK 100 mio. Løbetiden er 7 år. Lånet skal finansiere og understøtte selskabets organiske vækst gennem en styrkelse af salget af SP Groups egne produkter, større internationalisering, højere effektivitet og ved at investere massivt i nye procesteknologier og dygtige medarbejdere. Renten er markedsrenten, og marginalen er konkurrencedygtig
- ATP meddelte i august, at ATP har erhvervet 6,20 % af aktierne og stemmerne i SP Group. Vi synes, at det er en stor ære, at vi nu har fået 'alle arbejdende danskere og pensionister' som betydende aktionær, og vil bestræbe os på at leve op til den viste tillid
- I Polen udvidede vi SP Moulding og Gibo Plast med flere kvadrater og nye maskiner
- I Polen har SP Medical udvidet renrum faciliteterne, så vi i fremtiden også kan sprøjtestøbe i renrum i Polen
- Vi fik en række nye, store kunder og mistede ingen større kunder i 2017
- Vi har lanceret en række nye og forbedrede produkter i 2017 (guidewires, ergonomiske måtter, industrielle standard komponenter, medico emballage og staldventilationsudstyr). Der er ligeledes udviklet nye produkter til lancering i 2018. Vi udbygger vore medico kompetencer i Danmark, Polen, Slovakiet, Brasilien og Kina
- Vi har netto investeret DKK 132,3 mio. i nyt udstyr, hvoraf DKK 23,3 mio. er finansieret leaset
- Vi solgte flere nye former til vore kunder end i noget tidligere år
- Vi havde meget travlt i første halvår og mindre travlt i andet halvår. Normalt er det omvendt
- Sidst, men ikke mindst fik vi mange nye aktionærer, så vi nu er næsten 50 % flere aktionærer end ved indgangen til 2017
- Kursen på SPG aktien steg fra 674,0 til 1.095,0 ultimo 2017, hvilket gav vore aktionærer en kursstigning på 62,5 %
- Vi betalte DKK 6,00 pr. aktie i udbytte. Det samlede afkast til aktionærerne blev dermed 63,4 %, hvilket er betydeligt større end markedets generelle afkast
- Markedsværdien ultimo 2017 blev den største blandt Small Cap selskaberne på Nasdaq Copenhagen. Fra den 1. januar 2018 blev SP Group flyttet til Mid Cap

Disse resultater vil vi bygge videre på.

På baggrund af de opnåede finansielle resultater i 2017 (NIBD/EBITDA = 1,9, EBITDA % = 14,6, EBIT % = 10,3 og soliditeten inklusiv minoriteter 35,5 %) samt forventningerne til 2018, indstiller Bestyrelsen til generalforsamlingen, at der udbetales DKK 10,00 pr. aktie i udbytte.





Den 21. marts 2017 underskrev SP Group aftalen om købet af den fynske virksomhed MM Composite A/S

Centralbankernes lavrente politik og de finanspolitiske hjælpepakker har fortsat en positiv og stabiliserende effekt på verdensøkonomien, og vi må håbe, at myndighederne ikke overreagerer, når de atter begynder at 'træde på bremsen'.

I 2017 beløb vore skatteomkostninger sig til DKK 43,5 mio. svarende til en effektiv skatteprocent på 24,7%. Vi betaler skat der, hvor vi tjener pengene i henhold til nationale og internationale regler om afregningspriser, og vi har en målsætning om at være en ansvarlig samfundsborger overalt, hvor vi driver forretning. Vor skattepolitik findes på hjemmesiden under [www.sp-group.dk](http://www.sp-group.dk). I 2017 betalte vi skat i alle de lande, hvor vi driver permanent forretning. Af Note 12 fremgår skattebetalingen i de enkelte lande.

En afvikling af PSO-afgifterne i Danmark, som gennemført af Folketinget, er et vigtigt skridt på vejen mod at genoprette den danske konkurrenceevne. En nedsættelse af selskabsskatten og aktionærbeskatningen bør følge.

Vi fortsætter med at tilpasse kapaciteten, effektivisere – og jagte nye muligheder i medico, cleantech og fødevarerrelaterede industrier – og flytter løntung produktion fra Vesteuropa til Polen, Slovakiet og Letland samt investere massivt i mennesker og teknologi i Europa, USA og Kina.

Plast er fremtidens materiale og kun vor egen manglende kreativitet sætter begrænsningerne for plastens anvendelse i fremtidens samfund.

Tak til vore mange gode og loyale kunder og øvrige samarbejdspartnere. Tak til aktionærerne og långiverne, fordi de bakker os op. Tak til medarbejderne for deres engagerede bidrag og vilje til omstilling. Vi vil fortsat bruge al vor kreativitet på at skabe endnu bedre løsninger til gavn for kunder, aktionærer og medarbejdere.

Frank Gad  
Adm. Direktør

# Året i hovedtræk

## 2017 i hovedtræk

Koncernens omsætning steg 24,0 % til DKK 1.884,1 mio. fra DKK 1.519,0 mio. i 2016. Den væsentligste del af ændringen i omsætningen skyldes højere volumen. Den organiske vækst i lokale valutaer blev 7,6 %. Ændrede valutakurser, specielt faldet i RMB og USD, har reduceret omsætningen. Valutaeffekten udgør ca. -0,7 % af omsætningsvæksten på 24,0 %. Ændrede logistikaftaler med en stor kunde har reduceret omsætning med ca. 3,6 %, så den faktiske organiske vækst blev 4,3 %. Tilkøbte aktiviteter og virksomheder bidrager med 19,2 %.

Salget i udlandet steg 50,6 % og udgør nu 61,9 % (50,9 % i 2016). Der har især været høj vækst i USA, Europa, Asien, Afrika og i Australien. Det er første år, at vort direkte salg i udlandet udgør over 60 % af omsætningen. Salget uden for Europa er øget fra 18,2 % til 23,4 % af omsætningen.

Afsætningen til vore kunder i Danmark faldt med 3,6 %. Korrigeret for ændret logistikaftale med en stor kunde steg salget i Danmark med 3,1 %.

Salget til healthcare industrien steg med 4,1 % og var bredt funderet på kunder, produkter, geografi og teknologi. Salget til healthcare industrien udgør nu 33,9 % af vort salg (40,4 % i 2016).

Salget af egne varemærker steg 61,7 %. Der var vækst i salget af ergonomiprodukter (+15,7 %), guide wires (+13,5 %) og staldventilationskomponenter (+11,1 %). MedicoPack sælger også egne produkter. Disse bidrog med DKK 41,9 mio. til årets omsætning svarende til en vækst på ca. 22 %. Industrielle standard komponenter bidrog med DKK 98,1 mio.

Koncernens driftsindtjening – EBITDA – steg 35,6 % til DKK 275,0 mio. EBITDA margin blev 14,6 %, hvilket er en forbedring på 1,2 procentpoint i forhold til 2016. I årets løb er der anvendt betydelige ressourcer på at indkøre nye produktionsanlæg, hvilket har påvirket driftsindtjeningen negativt. Investeringerne i materielle anlægsaktiver udgjorde netto DKK 182,3 mio., hvilket er DKK 75,3 mio. mere end i 2016.

Af- og nedskrivninger blev DKK 81,5 mio., hvilket er DKK 12,0 mio. højere end i 2016.

EBIT blev DKK 193,5 mio. svarende til 10,3 % af omsætningen. EBIT steg med DKK 60,1 mio. i forhold til 2016.

Koncernens finansielle nettoudgifter steg fra DKK 10,8 mio. i 2016 til DKK 17,8 mio. i 2017 som følge af valutakursreguleringer og lidt større gæld. Lånemarginalerne var lidt lavere end i 2016.

Resultat pr. aktie, udvandet, blev DKK 57,12, hvilket er en stigning på 41,6 % i forhold til 2016.

Ultimo 2017 var den nettorentebærende gæld valutarisk sammensat på følgende måde:

DKK	DKK	401 mio.
EUR	DKK	133 mio.
PLN	DKK	3 mio.
USD	DKK	-19 mio.
SEK	DKK	-2 mio.
BRL	DKK	0 mio.
RMB	DKK	-7 mio.
I alt	DKK	509 mio.

## Pengestrømme

Pengestrømmene fra driften steg til DKK 180,8 mio. (fra DKK 140,4 mio. i 2016), primært som følge af øget driftsindtjening og ændring i nettoarbejdskapitalen.

Pengestrømmene til investeringer blev DKK 204,8 mio. (heraf finansielt leaset DKK 23,3 mio.), som gik til kapacitets- og kompetenceudbygning inden for health care (ca. DKK 60 mio.) og cleantech (ca. DKK 60 mio.), fødevarerrelaterede (ca. DKK 5 mio.), Automotive (ca. DKK 7 mio.), andet (ca. DKK 10 mio.) og køb af to ejendomme (DKK 41 mio.). Endvidere blev der købt 100 % af aktierne i Tinby Skumplast A/S og 100 % af aktierne i MM Composite A/S for samlet DKK 44,5 mio. kontant.

Der blev afdraget DKK 83,7 mio. på den langfristede gæld. Der blev optaget nye lån for DKK 221,4 mio., hvoraf DKK 23,3 mio. er finansiell leasing.

Der blev betalt DKK 13,8 mio. i udbytte til aktionærerne og anvendt DKK 35,1 mio. på køb af egne aktier, netto.

Ændringen i likviditeten var positiv med DKK 41,4 mio.

## Balance

Balancen blev øget fra DKK 1.200,7 mio. til DKK 1.515,2 mio., hvilket primært skyldes købet af nye maskiner, køb af virksomheder og en forøgelse af bruttoarbejdskapitalen.

Den nettorentebærende gæld (NIBD) steg til DKK 509,1 mio. fra DKK 407,7 mio. og udgjorde 1,9 gange årets EBITDA. Gælden steg ganske vist med ca. DKK 100 mio., men faldt fra 2,0 til 1,9 gange årets EBITDA.

Det er ledelsens opfattelse, at selskabet fortsat har et forsvarligt kapitalberedskab og tilstrækkelig likviditet i forhold til selskabets planer og drift. Selskabet har et langvarigt og godt samarbejde med sine finansielle samarbejdspartnere, hvilket forventes at fortsætte.

Kapitalstrukturen er ændret, således at den korte rentebærende gæld er faldet fra 23,6 % til 19,0 % af balancen, og den lange rentebærende gæld er steget fra 14,9 % til 19,6 % af balancen. Egenkapitalandelen er faldet fra 35,7 % til 35,5 %, og den ikke rentebærende gæld er steget fra 25,8 % til 25,9 %.

Den nettorentebærende gæld er således faldet fra 33,9 % til 33,6 % af balancen.

Egenkapitalen er i 2017 negativt påvirket af køb af egne aktier for netto DKK 35,1 mio. og betaling af DKK 13,8 mio. i udbytte. Værdireguleringer af finansielle instrumenter indgået til sikring af fremtidige pengestrømme, primært terminkontrakter (PLN mod EUR), har påvirket totalindkomsten og dermed egenkapitalen positivt med DKK 24,4 mio. Valutaregulering af de udenlandske virksomheder har påvirket egenkapitalen negativt med DKK 2,8 mio.

## 4. kvartal 2017

I 4. kvartal 2017 omsatte SP Group for DKK 462,4 mio., hvilket er 9,7 % mere end i samme periode året før.

EBITDA blev DKK 58,0 mio., hvilket er 11,3 % større end i samme periode året før.

EBIT blev DKK 38,9 mio, hvilket er DKK 5,5 mio. større end i samme periode året før.

Resultatet før skat og minoriteter blev DKK 36,4 mio., hvilket er DKK 5,1 mio. større end i samme periode året før.

EBITDA margin i kvartalet blev 12,5 %, og resultatet før skat og minoriteter blev 7,9 % af omsætningen.

Af- og nedskrivninger blev DKK 19,1 mio., hvilket er DKK 0,4 mio. højere end i samme periode året før.

I 4. kvartal blev pengestrømmene fra driften DKK 72,1 mio. (2016: DKK 26,6 mio.). Pengestrømmene vedrørende investering og finansiering blev negative med DKK 83,2 mio. (2016: DKK 102,6 mio.). Ændringen i likviditeten var derfor negativ med DKK 11,1 mio. (2016: negativ DKK 75,9 mio.).

## Opfølgning på tidligere udmeldte forventninger

Årets resultat på DKK 175,7 mio. før skat og minoriteter svarer til de senest udmeldte forventninger af 16. november 2017 om "et resultat før skat og minoriteter i niveauet DKK 170-190 mio.". Omsætningen blev DKK 1.884,1 mio., hvilket svarer til seneste udmeldte forventninger af 16. november 2017 om "en omsætning for hele 2017 i niveauet DKK 1,8-1,9 mia.".

### Tidligere udmeldinger:

30. marts 2017: Der forventes et resultat før skat og minoriteter i 2017 i niveauet DKK 140-160 mio. og en omsætning i niveauet DKK 1,7 mia.
24. april 2017: Der forventes nu et resultat før skat og minoriteter i niveauet DKK 150-170 mio. og en omsætning i niveauet DKK 1,7-1,8 mia.
13. juni 2017: SP Group forventer nu en omsætning for hele 2017 i niveauet DKK 1,8-1,9 mia. og et resultat før skat og minoriteter i niveauet DKK 170-190 mio.
23. august 2017: Som ovenfor.
16. november 2017: Som ovenfor.

## Begivenheder efter regnskabsårets afslutning

Der er ikke fra balancedagen og frem til offentliggørelsen af denne årsrapport indtruffet væsentlige begivenheder, der ikke allerede er indarbejdet i denne årsrapport, og som ændrer væsentligt ved vurderingen af Koncernens og selskabets finansielle stilling.

## Forventninger til 2018

Den globale økonomi forventes også at vokse i 2018, men den er fortsat skrøbelig og mærket af politisk og økonomisk uvished. Nærmarkederne i Europa har bekymrende store underskud på de offentlige finanser og stor gæld.

Brexit forventes kun at have marginal indflydelse på udviklingen for SP Group direkte, men påvirker en række af vore kunder negativt, og dermed os indirekte.

Eventuelle nye handelshindringer mellem USA og EU kan have stærk negativ indflydelse på udviklingen i SP Group. En permanent svag USD vil ligeledes have negativ indflydelse på udviklingen i SP Group.

Vi vil lancere en række nye produkter og løsninger til kunder inden for specielt healthcare, cleantech og den fødevarerrelaterede industri. Disse nye løsninger forventes at bidrage til vækst og indtjening.

I forbindelse med indgåelse af ny logistikaftale i 2017 med en kunde opførte vi med at købe komponenter og sælge dem igen uden margin. Dette reducerer den helårige omsætning med ca. DKK 70 mio. Effekten i 2018 vurderes at være ca. DKK 20 mio.



Projektleder Henrik Skov, Gibo Plast A/S

Vi forventer som vanligt en højere aktivitet og indtjening i andet halvår end i første halvår.

Der opretholdes et højt investeringsniveau i 2018. Den største enkelte investering forventes foretaget i medico aktiviteterne.

Afskrivningerne forventes realiseret på et højere niveau end i 2017.

De finansielle udgifter forventes realiseret på et lavere niveau end i 2017.

Dette kombineret med stram omkostningsstyring og hurtig kapacitetstilpasning samt fortsat stærk fokus på risiko-, likviditets- og kapitalstyring medvirker til, at Koncernen har et godt fundament for fremtiden.

Der forventes et resultat før skat og minoriteter i 2018 i niveauet DKK 200 mio. og en omsætning i niveauet DKK 2,0 mia.

## Frem mod 2022

Med afsæt i de resultater vi opnåede i perioden 2010-2015, formulerede vi vor 2020 ambition, som var en omsætning i niveauet DKK 2 mia. og en EBITDA margin i niveauet 14-15 % i 2020. Resultatet før skat skulle op på 8-10 % af omsætningen fra de 6,1 %, vi opnåede i 2015.

Med resultaterne i 2017 (omsætning DKK 1,9 mia. EBITDA margin 14,6 % og resultat før skat og minoriteter på 9,3 % af omsætningen) nærmer vi os 2020 målene, som vi tror, vi kan indfri allerede i 2018.

Frem mod 2022 er vor ambition, at vi ved fortsat kundefokus og organisk vækst kombineret med akquisitioner ('buy and build' strategi gerne med egne produkter og varemærker) kan nå en omsætning i niveauet DKK 3,3-4,0 mia. i 2022. Vi skal i så fald nå en årlig vækst (CAGR på 12-16 % p.a.) i perioden 2018-2022. I perioden 2010-2017 voksede vi 12 % p.a., og i perioden 2014-2017 voksede vi 16 %.

Den organiske vækst har ret konstant været 6-7 % i de senere år. Det tror vi også vi kan opnå i fremtiden, hvis vi har velfungerende markeder.

Ved at øge andelen af egne produkter i det samlede salg fra de nuværende 21,6 % til 25-30 % i 2022, fortsætte internationaliseringen og øge effektiviteten yderligere samt ved massive investeringer i ny teknologi og mennesker, er det vor ambition at øge EBITDA margin til 16-17 % i 2022 og øge resultatet før skat og minoriteter til 10-12 % af omsætningen, idet andelen af egne produkter og avancerede løsninger forventes at vokse relativt mere end resten af omsætningen.

På underleverandørogaver er det uændret målet at opnå et resultat før skat og minoriteter svarende til 5 % af omsætningen.

Det er derfor ambitionen at øge resultatet før skat og minoriteter til niveauet DKK 400 mio. i 2022 (12 % af DKK 3,3 mia. eller 10 % af DKK 4,0 mia., idet høj vækst ved akquisitioner risikerer at reducere margin).

Alt dette forudsætter, at der er generelt velfungerende markeder.

Det er ledelsens mål, at forholdet mellem den rentebærende nettogæld og EBITDA er 2-3,5, og at dette niveau fastholdes, så længe renteniveauet er historisk lavt. I denne målsætning er der plads til aktivitetsudvidelser ud over det planlagte frem til 2022. SP Group vil fortsat nedbringe den rentebærende nettogæld ved at styrke pengestrømmene fra driften samt ved at sælge ikke-værdiskabende aktiver for at frigøre kapital.

Soliditeten (inklusive minoriteters andel af egenkapitalen) vil blive fastholdt på 25-45 %. Bliver soliditeten lavere, fordi aktiviteterne udvides, vil Selskabet overveje at bede aktionærerne om yderligere kapital. Bliver soliditeten modsat højere, forventes overskydende kapital ledt tilbage til aktionærerne.

SP Group tilstræber at give aktionærerne et fornuftigt afkast gennem kursstigninger. Det er ambitionen, at resultatet pr. aktie (EPS) over en 5-årig periode i gennemsnit stiger med 20 % p.a. I 2016 voksede EPS 44,0 %. I 2017 voksede EPS 41,6 %.

Udbyttet har de seneste år udgjort mellem 15 % og 20 % af resultatet efter skat. Forud for de årlige generalforsamlinger vurderer ledelsen, om niveauet er passende.

## Kunderne

Et serviceniveau, der er tilpasset den enkelte kundes behov og forventninger, er altafgørende for, at kunderne oplever os som en konkurrencedygtig, innovativ, troværdig og ordentlig leverandør.

Kundernes krav og forventninger vokser hele tiden, da udviklingen giver flere og flere valgmuligheder, og en række områder synes i stigende grad komplekse. Kunderne drager derfor fordel af SP Groups kompetencer, når de skal tage beslutninger om plast- og kompositløsninger samt overfladebelægninger. SP Groups tilbud til kunderne tager udgangspunkt i ambitionen om at være den bedste lokale partner inden for plast, komposit og belægning – både når det gælder produktudbud, konkurrencedygtighed, tilgængelighed og værdiskabelse. Ofte lykkes det at løse kundernes

globale behov gennem den lokale tilstedeværelse eller ved at skabe en global konkurrencedygtig løsning fra én fabrik. I 2010 blev den lokale tilstedeværelse i Brasilien etableret. I Nordamerika har vi placeret salgs- og serviceaktiviteter, der i 2013 er udbygget med produktionsaktiviteter.

I 2014 har vi med købet af Bröderna Bourghardt AB øget den lokale tilstedeværelse i Sverige og Letland, hvor vi nu har henholdsvis salg og produktion af Telene produkter og komposit løsninger.

I 2015 har vi med købet af Ulstrup Plast A/S øget den lokale tilstedeværelse i Slovakiet med produktion, montage og salg af sprøjtestøbte komponenter og -løsninger.

I 2016 har vi øget den lokale tilstedeværelse i Norge og Sverige med købet af Plexx AS / Opido AB.

Plexx AS / Opido AB bringer også nye kompetencer med sig i form af

- Laserskæring i akryl
- Bukning i akryl
- Kompositteknologien ORS (Opido Reinforced System)

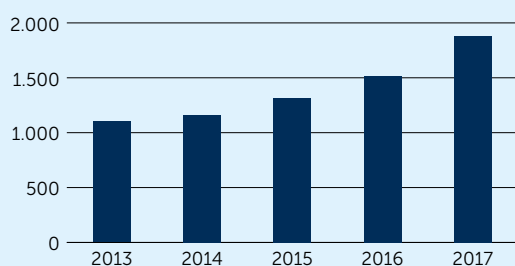
Vi har endvidere øget produktudbuddet med blæsestøbning ved købet af MedicoPack A/S i 2016.

Med købet af Tinby Skumplast A/S og MM Composite A/S i 2017 har vi øget produktudbuddet med 'blokskum' i PUR og PIR samt med en række avancerede kompositløsninger. Vor lokale tilstedeværelse i USA er øget.

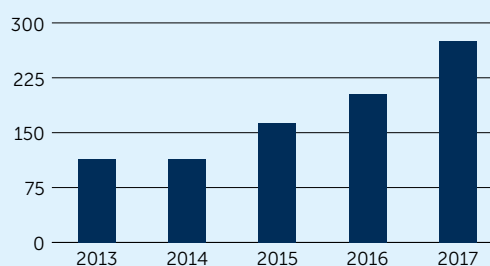
Rådgivning inden for plast, komposit og overfladebehandling bliver stadig vigtigere, og SP Group udnytter Koncernens kompetencer og teknologier til at tilføre kundernes produkter merværdi. I 2017 blev samarbejdet med førende universiteter i EU og samarbejdet med en række leverandørers forskningscentre og laboratorier udbygget. Blandt vore leverandører findes verdens førende kemikoncerner.

Salget under egne varemærker skal fortsat øges. SP Group kontrollerer i en række globale niches en stor del af værdikæden med egne produkter, som har højere marginer end mange af de produkter, SP Group fremstiller som underleverandør. Det samlede salg af ventilationsudstyr fra TPI, ergonomisk arbejdspladsudstyr fra Ergomat, guidewires under SP Medical varemærket, egne produkter fra MedicoPack og industrielle standard komponenter fra andre dele af Gruppen, er fra 2016 til 2017 øget med 61,7 % til DKK 407 mio. Der er udviklet en række nye produkter, som er blevet markedsført i 2017. Ud over at øge afsætningen af de nuværende produkter vil Koncernen fortsætte med at udvikle flere nye produkter under egne varemærker.

Koncernomsætning 2013-2017 (DKK mio.)



Driftsindtjening EBITDA 2013-2017 (DKK mio.)



Væksten skal ligeledes skabes hos kunder og industrier i vækst. Et oplagt eksempel er healthcareindustrien. Salget til denne industri beløb sig i 2017 til DKK 638 mio. Væksten i healthcaresalget skal udbygges med de dedikerede forretningsenheder SP Medical og MedicoPack som de primære drivkræfter. Nederst på siden er vist udviklingen i den samlede healthcare afsætning, som udgjorde 33,9 % af omsætningen i 2017. Salget til healthcare industrien steg med 4,1 % i 2017.

SP Group har endvidere skabt en international position som leverandør af løsninger til cleantech, og den position skal udbygges.

På næste side er vist udviklingen i afsætningen til cleantech, der udgjorde 33,8 % af omsætningen i 2017. Afsætningen til cleantech industrien steg med 61,9 % i 2017.

En række af vore kunder er fødevarereproducenter eller leverandører til producenter af fødevarer. Dette område betegnes "fødevarerelaterede industrier". Salget til fødevarerelaterede industrier udgjorde 13,2 % af omsætningen i 2017 og beløb sig til DKK 248 mio. På næste side er vist udviklingen i afsætningen til fødevarerelaterede industrier. I 2017 steg afsætningen til den fødevarerelaterede industri 7,0 %.

Healthcare, cleantech og fødevarerelaterede industrier udgjorde samlet ca. 81 % af omsætningen i 2017.

Vort salg til Automotive steg med 95,8 % til DKK 89,5 mio. og udgør 4,8 % af omsætningen.

Den geografiske ekspansion fortsætter gennem øget salg fra fabrikkerne i Danmark, Sverige, Letland, Slovakiet, Polen, Brasilien, Kina og USA med specielt fokus på markeder i Europa, Americas og Asien. Den internationale afsætning er de seneste 10 år øget fra ca. 40 % til ca. 62 % af omsætningen, og andelen skal øges yderligere.

## Effektivitet og rationalisering

I 2017 blev der foretaget en yderligere rationalisering og effektivisering af Koncernens produktionsstruktur.

Kompetenceudbygningen fortsætter på fabrikkerne i Kina, Polen, Letland, Slovakiet, Sverige, Brasilien, USA og Danmark, så vi kan løse kundernes behov effektivt, bedre og billigere.

I Polen har SP Medical udvidet renrum faciliteterne og øget produktionen af guide wires, plastkomponenter og montageaktiviteter.

I Polen har SP Moulding udvidet faciliteterne til sprøjtestøbning og montage, ligesom man nu tilbyder 2K sprøjtestøbning (to-komponent).

I USA og Polen har Ergomat øget sin produktion af ergonomiske mætter ved forbedret produktivitet og kapacitetsforøgelse.

I Letland og Sverige har Brdr. Bourghardt øget kapaciteten og effektiviteten.

Ulstrup Plast har øget kapaciteten og effektiviteten i Danmark og Slovakiet.

I Danmark har SP Moulding, SP Medical, SP Extrusion, Tinby, MedicoPack og Gibo Plast alle øget effektiviteten og kapaciteten.

I Kina har Tinby og SP Moulding øget kapaciteten og effektiviteten. SP Moulding tilbyder nu også 2K støbning i Kina.

I Brasilien og i Danmark har Acccoat fastholdt kapaciteten og effektiviteten.

I Holland har TPI udvidet forretningen med en større organisation. Dette har øget kapaciteten.

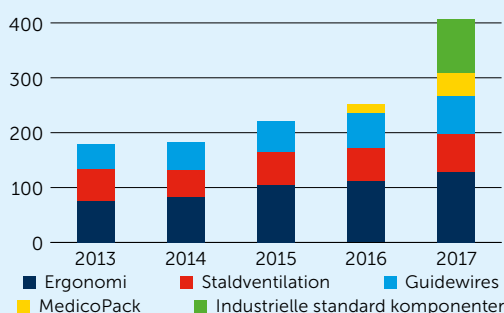
I USA har Gibo Plast etableret et salgsselskab hos MM Composite for at komme tættere på kunderne i Nordamerika. Tinbys nordamerikanske salgsselskab er ligeledes flyttet til MM Composites faciliteter.

Leveringssikkerheden (on time delivery) fra alle fabrikkerne er nu på 98-99 % og skal fortsat forbedres. Kvalitetsniveauet måles løbende, og der arbejdes konstant på at forbedre dette.

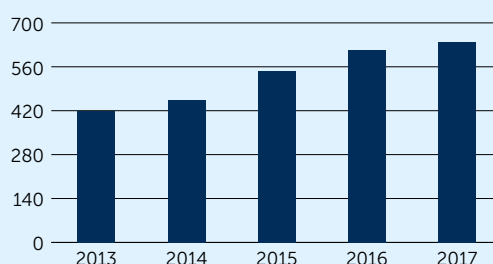
Udover kapacitetstilpasninger fokuserer vi løbende på at tilpasse de generelle omkostninger. Målet i SP Group er, at alle produktionsanlæg skal producere og levere bedre, billigere og hurtigere. Der tages løbende skridt til at reducere forbruget af materialer og ressourcer (CO<sub>2</sub> reduktion mv.) og reducere indkøbs- og omstillingstider i produktionen. Den igangværende LEAN proces fortsætter med fokus på at forbedre processer og flow samt styrke organisationens kompetencer.

Endelig vil SP Group konstant og kritisk analysere Koncernens aktiviteter. Hvis aktiviteter og virksomheder ikke kan bringes op på en fornuftig indtjening, vil de blive afviklet eller solgt.

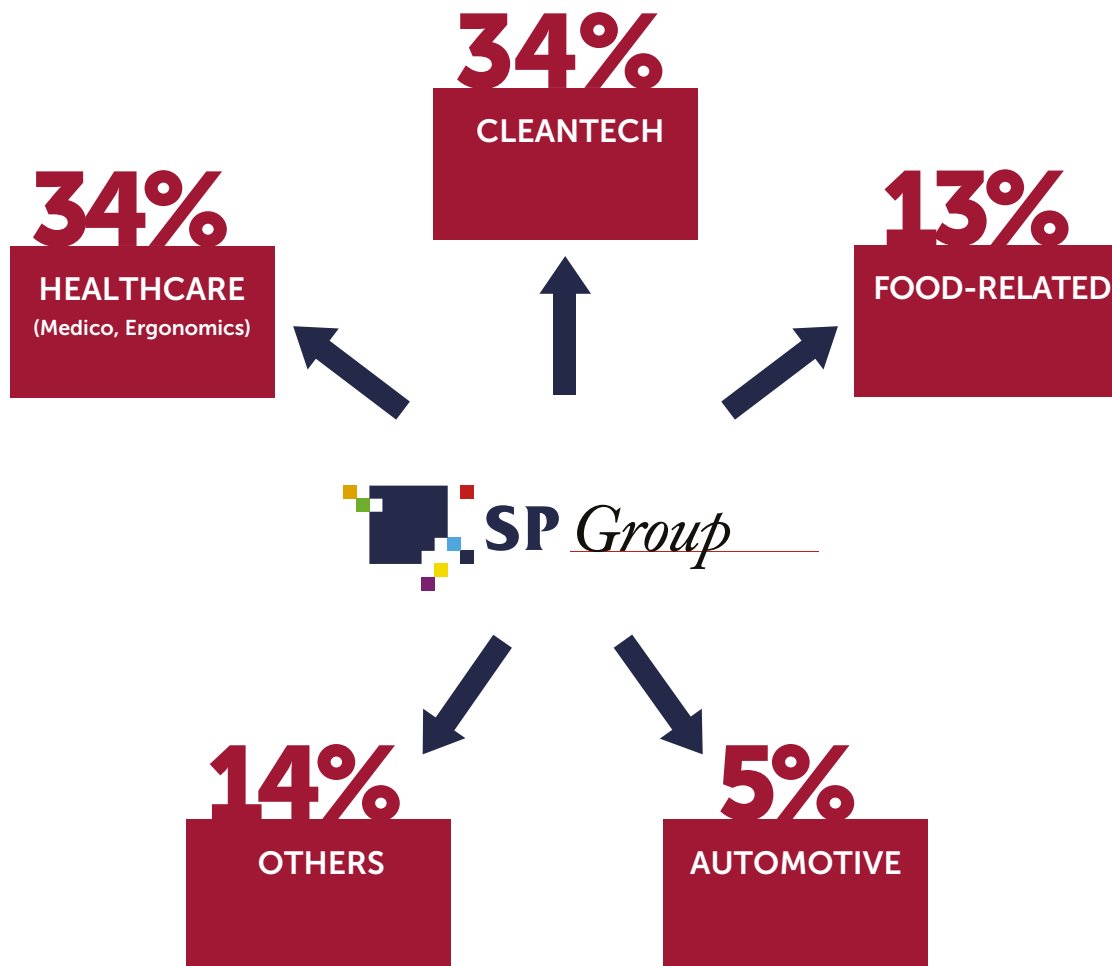
Omsætning under egne varemærker 2013-2017 (DKK mio.)



Omsætning i healthcare produkter 2013-2017 (DKK mio.)

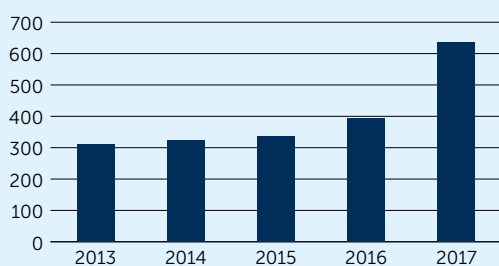


## SP Groups salg i 2017 fordelt på kundegrupper:

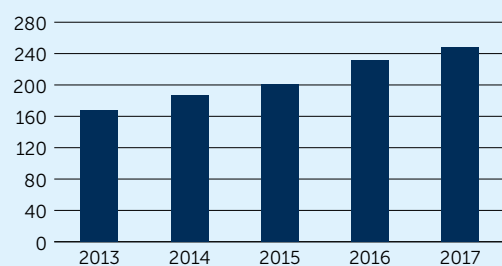



- Mere end 1.000 kunder i alt
- Den største kunde udgør 18 % (2016: 12 %)
- De 10 største kunder udgør 52 % (2016: 50 %)
- De 20 største kunder udgør 61 % (2016: 60 %)

Omsætning i cleantech produkter 2013-2017 (DKK mio.)



Omsætning til fødevarerrelaterede industrier 2013-2017 (DKK mio.)





Plastics drive innovation,  
improve quality of life, facilitate  
resource efficiency and  
climate protection

Accoat, Gibo Plast, SP Moulding, Brdr. Bourghardt,  
Tinby og MM Composite fremstiller emner til  
cleantech industrien

# Belægning

- Nye opgaver i fødevarerindustrien
- Flere opgaver i medico industrien

## 2017 i hovedtræk

Generelt har aktiviteten været stigende som en konsekvens af den generelle økonomiske fremgang.

Accoat vil i 2018 fortsætte med at fokusere markedsføringen på fødevarer-, medico- og den kemiske industri.

Der forventes vækst i de kommende år, men da en stor del af aktiviteten er drevet af projekter, vil vækstraten være påvirket af investeringerne i cleantech i udviklingslandene og i olie- og gasindustrien generelt. Produktionskapaciteten er tilpasset aktivitetsniveauet indenfor de respektive områder. Accoat er således trimmet til at kunne møde efterspørgslen på overfladebehandling med avancerede fluorplastbelægninger på konkurrencedygtige vilkår.

Accoat har i 2017 etableret et coating anlæg i Polen, som fortrinsvist anvendes til at løse opgaver inden for fluorplastbelægninger.

Accoats coating anlæg i Brasilien løser fortsat belægningsopgaver indenfor medico industrien.

Anlægget i Kvistgård er fleksibelt og kan derfor håndtere de fleste former for emner, og det rummer bl.a. en af Europas største ovne til sintring af fluorplastbelægninger. Accoats anlæg i Stoholm er dedikeret til belægning af rør.

<b>Navn:</b>	Accoat A/S
<b>Hjemmeside:</b>	www.accoat.dk
<b>Beliggenhed:</b>	Kvistgård i Nordsjælland, Sieradz i Polen, Stoholm i Jylland og São Paulo i Brasilien
<b>Direktion:</b>	Adm. direktør Mads Juhl
<b>Aktiviteter:</b>	Accoat udfører belægninger til en række industriers produkter og produktionsanlæg. Emnerne, som belægges, spænder fra helt små kanyler til store tank-anlæg
<b>Beskrivelse:</b>	Accoat udvikler og fremstiller miljøvenlige tekniske løsninger til industrielle og medicinske formål, hvori fluorplast (Teflon®), PTFE og andre ædle metaller indgår
<b>Miljø/kvalitet:</b>	Der henvises til oversigten over certifikater på side 35

Med disse anlæg er Accoat en af de mest moderne og miljøvenlige coating virksomheder i Europa.

Accoat har i årets løb løst opgaver for kunder i 18 lande.

## Markedsforhold og produkter

Accoat belagde i 2017 så forskellige produkter som medico-udstyr, kemiske reaktorer, tanke, termofølere, ovne, bagermaskiner, fyldemaskiner, motordele, ventilationsudstyr samt udstyr til olie- og gasindustrien. Accoat kan i princippet belægge alle slags emner, men har valgt at fokusere på high-build (flerlags) korrosionsbeskyttende belægninger og belægninger med non-stick og low-friction egenskaber. På disse områder er Accoat førende i Norden og blandt de fire største aktører i Europa.

Indtrængningsbarriererne på high-build coatingmarkedet er høje, da det kræver stor ekspertise og kostbare anlæg at fremstille belægninger i miljøvenlige kunststoffer. Accoat udvikler og tester belægninger i eget laboratorium for at kunne dokumentere egenskaber og holdbarhed. Markedet drives af, at belægninger med fluorplast kan forbedre en række produkters anvendelsesmuligheder, styrke og levetid. Accoat skaber værdi for sine kunder.

Belægning kan eksempelvis gøre overflader nemmere at rengøre, hvilket både reducerer brugen af rengøringsmidler samt vand og tid, herudover kortere produktionsstop under rengøring. Belægninger kan også gøre produkter og produktionsudstyr vand- og olieafvisende, varmeisolerende, elektrisk isolerende eller resistente over for kemikalier. Samtidig er belægninger i nogle industrier nødvendige for at opfylde sikkerhedskrav.

Kunderne oplever endvidere, at de kan erstatte dyre materialer som f.eks. titanium med andre og billigere overfladebehandlede materialer. Derfor forventes den samlede efterspørgsel efter belægninger, herunder nano-belægninger, at ville vokse.

Accoat A/S er godkendt af Fødevarestyrelsen til fremstilling af fødevarer-kontaktmaterialer og lever dermed op til kravene til fødevarer-godkendte belægninger.





Accoat – belægning med Accoshield pulver

Jens Lundsgård udfører kvalitetskontrol



Produktionsudstyr til osteproduktion belagt med Accolan W98



Tanktop belagt med Accotron BF

## Strategi

Accoat styrker fortsat produktudviklingen, forbedrer belægningernes egenskaber samt udvikler og afprøver nye produkter og processer sammen med kunderne og førende universiteter.

Desuden engagerer virksomheden sig i forskningsprægede projekter. Accoat deltager i et projekt bl.a. støttet af Innovationsfonden.

Markedsføringen fokuseres på udvalgte kunder og kundegrupper. Vi vil blive endnu bedre til det, vi allerede er rigtig gode til. Vi har stor erfaring med at levere produktionsoptimerende belægninger til fødevarerindustrien, at forbedre egenskaberne af medical devices, samt ikke mindst at levere unikke korrosionsbeskyttende belægninger til kemisk industri og cleantech.

Accoat leverer globalt, men koncentrerer sit opsøgende salgsarbejde til det europæiske marked.

Afsætningen styrkes ved mere systemsalg, hvor Accoat rådgiver kunder om emners konstruktion og materialevalg, før coatingen sker. Totalløsninger skaber værdi for kunderne, og vi tilbyder og leverer løsninger.

Accoats arbejde med at udvikle kundespecifikke processer og produkter sker i et tæt samarbejde med kunder og leverandører.

ClearVial™ er et transparent alternativ til glas til flydende såvel som frysetørret medicin – produceret af MedicoPack A/S

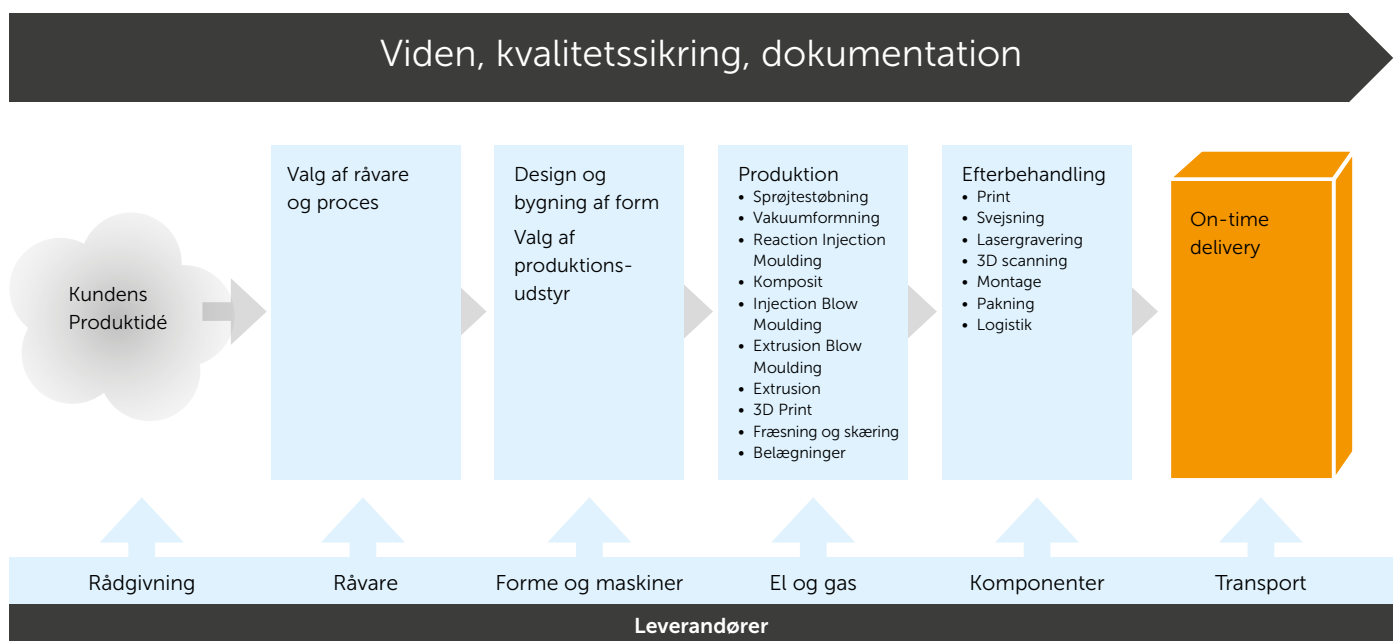


# Plast

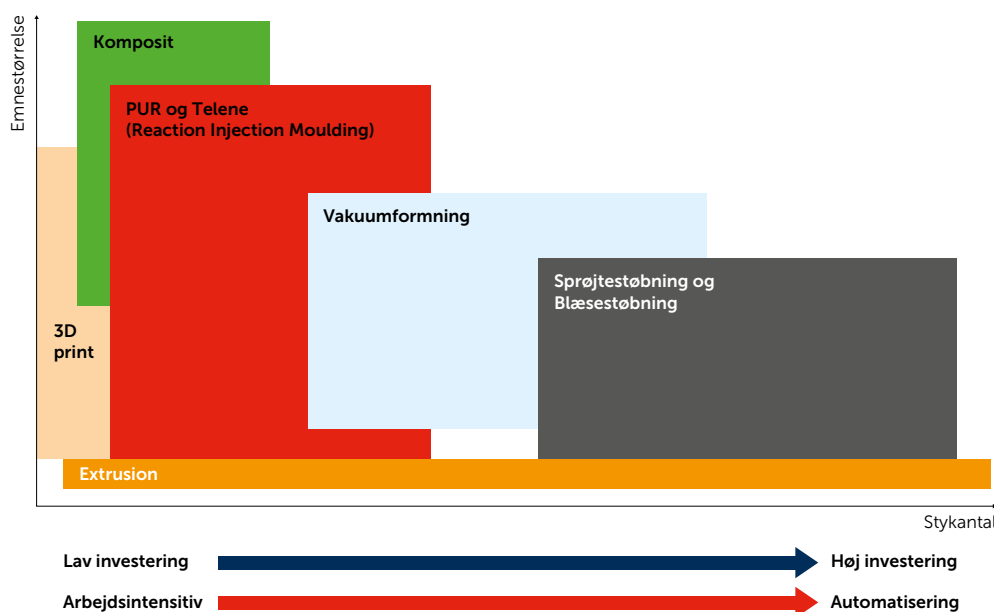
- Nye opgaver i healthcare industrien
- Nye opgaver i cleantech industrien
- Flere opgaver i fødevarerrelaterede industrier

Plastvirksomhederne i SP Group laver alle kundespecifikke løsninger i tæt samarbejde med kunderne.

## SP Groups værdiskabelse



Valg af produktionsteknologi afhænger blandt andet af emnestørrelse og styktal:



Ofte starter et produkt sin livscyklus i PUR. Når produktet har opnået en vis markedsindtrængning, laves 'Mark II' i vakuum og endnu senere, når produktet når høje styktal, laves 'Mark III' i sprøjtstøbning.

Der er i 2017 gennemført meget store investeringer, der har belastet indtjeningen. Investeringerne forventes at bidrage positivt til resultaterne fra og med 2018.

## Sprøjttestøbning og Blæsestøbning

- Fremgang globalt
- Mange nye opgaver

### 2017 i hovedtræk

De forbedrede konjunkturer kombineret med en række nye løsninger samt salg af en række nye forme bevirkede, at aktiviteten og driftsindtjeningen steg.

<b>Navn:</b>	SP Moulding A/S, Sander Tech ApS, Ulstrup Plast A/S, SP Medical A/S og MedicoPack A/S
<b>Hjemmeside:</b>	www.sp-moulding.dk, www.up.dk, www.sp-medical.dk og www.medicopack.com
<b>Beliggenhed:</b>	Juelsminde, Stoholm, Karise, Lyngø, Langeskov, Sieradz (Polen), Zdunska Wola (Polen), Pobedim (Slovakiet) og Suzhou (Kina)
<b>Direktion:</b>	Frank Gad, adm. direktør i SP Moulding A/S, Jens Birklund Andersen, adm. direktør i Sander Tech ApS, Søren Ulstrup, adm. direktør i Ulstrup Plast A/S og direktør i SP Moulding, Kenny Rosendahl, direktør i SP Medical A/S og Torben Bruhn, adm. direktør i MedicoPack A/S
<b>Aktiviteter:</b>	SP Moulding, Sander Tech og Ulstrup Plast er førende danske producenter af sprøjttestøbte præcisionskomponenter i plast til en bred vifte af industrivirksomheder. SP Moulding (Suzhou) Co. Ltd. i Kina, SP Moulding Poland Sp. z o.o. og Ulstrup Plast s.r.o. fremstiller teknisk plast og forestår montageopgaver. Forretningsenheden SP Medical producerer i Karise og Zdunska Wola (Polen) til medico-kunder. MedicoPack udvikler, producerer og sælger emballager og medicinsk engangsudstyr inden for injektions- og infusionsterapi til den globale medicinal og healthcare industri
<b>Beskrivelse:</b>	Ud over selve støbningen, der foregår på moderne produktionsanlæg, håndterer forretningsområdet al færdigbearbejdning som 3D scanning, lasergravering, ultralydssvejsning, overfladebehandling og trykning. Desuden står SP Moulding og SP Medical, på vegne af en lang række kunder, for del- eller færdigmontage, emballering og forsendelse. MedicoPacks produktionsteknologi er baseret på blæsestøbning, IBM (Injection Blow Moulding) og EBM (Extrusion Blow Moulding), hvor virksomheden har en førende position inden for emballagefremstilling til medicinsk brug
<b>Miljø/kvalitet:</b>	Der henvises til oversigten over certifikater på side 35

SP Moulding havde pæn tilgang af en række nye industrikunder i Europa, Amerika og Asien, ligesom forretningen med de eksisterende kunder voksede i både Europa og Asien.

SP Medical indgik en række nye aftaler med såvel nye som eksisterende kunder i medico industrien.

Der er i 2017 investeret betydelige beløb i nyt avanceret produktionsudstyr (robotter, specialmaskiner, sprøjttestøbmaskiner, 3D scanning, energibesparelser og IT) samt indkøring af nye projekter.

Både SP Moulding, SP Medical og Ulstrup Plast har indgået kontrakter på køb af sprøjttestøbmaskiner til levering i 2018. Maskinerne skal bruges til at udvide aktiviteterne med eksisterende kunder.

SP Mouldings fabrik i Stoholm har efter flere års forberedelse opnået IATF 16.949 certificering (tidligere TS 16949).

MedicoPack eksporterer ca. 90 % af sin omsætning. Der er igangsat store investeringer i MedicoPack for at følge med udviklingen.

### Markeder og produkter

SP Moulding, SP Medical og Ulstrup Plast råder over mere end 420 sprøjttestøbmaskiner (heriblandt mere end 30 2- og 3-komponents maskiner) og er den største uafhængige sprøjttestøber i Danmark og blandt de 2 største i Norden. Markedet er fortsat præget af mange små udbydere og en vis overkapacitet, ligesom en del kunder udflager til lavtlønsområder. Omvendt vælger flere koncerner med egenproduktion af sprøjttestøbt plast at outsource denne til specialister som SP Moulding, SP Medical og Ulstrup Plast. Markedet udvides desuden ved at substituere andre materialer med plast.

SP Moulding og Ulstrup Plast har klare fordele på det nordeuropæiske marked i kraft af deres størrelse og kompetencer inden for sprøjttestøbning samt design, produktudvikling, international sourcing af forme og råvarer samt tillægsydelser som svejsning, lasergravering, print, 3D print, 3D scanning, færdigmontage, emballering og forsendelse af færdige produkter ofte i tæt samarbejde mellem fabrikkerne i Polen, Slovakiet, Kina og Danmark. Pris er stadig en væsentlig parameter, og derfor er der behov for at gøre produktionen endnu mere effektiv. I Europa og Kina er SP Moulding en mindre udbyder af teknisk plast, men i begge regioner er der basis for betydelig vækst i kraft af virksomhedens samlede knowhow.

SP Medical adresserer et potentielt marked på ca. DKK 15 mia., som vokser 5-7 % årligt. SP Medical er blandt Nordens 2-3 største virksomheder i sprøjttestøbt plast til medico industrien, og i nichen PTFE-belagte



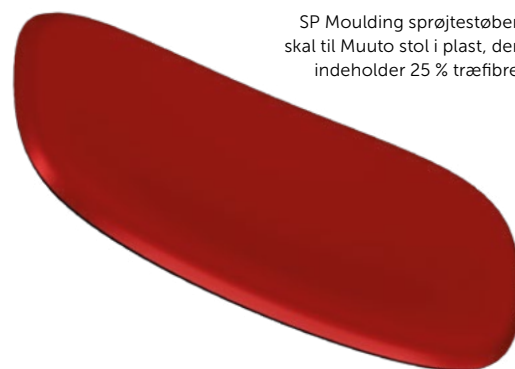
Kathrine Rauhe Baden Sørensen,  
Montageafdelingen i SP Moulding



SP Group blev Årets Leverandør på Danfoss' Leverandørdag i juni 2017. Jens Birklund Andersen modtog prisen på SP Groups vegne



Claus Iversen og Olcay Salar på værkstedet i SP Moulding



SP Moulding sprøjtstøber skal til Muuto stol i plast, der indeholder 25 % træfibre

guidewires til bl.a. urologi og radiologi er SP Medical blandt de 3 største i Europa. SP Medical fremstiller også medicinske komponenter og udstyr og overfladebehandler produkter med funktionsforbedrende belægninger. SP Medical har med sine kompetencer og kvalitetsstandarder gode muligheder for at øge markedsandelene.

MedicoPack udvikler, producerer og sælger emballager og medicinsk engangsudstyr inden for injektions- og infusionsterapi til den globale medicinal og healthcare industri. Produktionen foregår blandt andet i renrum og under hygiejnisk kontrollerede forhold, hvor kvalitetssikring og dokumentation er nøglekompetencer. Produktionsteknologien er baseret på blæsestøbning, IBM (Injection Blow Moulding) og EBM (Extrusion Blow Moulding), hvor virksomheden har en førende position inden for emballagefremstilling til medicinsk brug.

## Strategi

SP Moulding og Ulstrup Plast vil øge eksporten fra de 3 danske fabrikker til de nære markeder, og den polske samt slovakiske fabrik vil markedsføre teknisk plast og montage stærkere på vækstmarkeder i Øst- og Vesteuropa. SP Moulding og Ulstrup Plast vil fortsætte med at overføre løntunge opgaver fra Vesteuropa til Polen, Slovakiet og Kina samt investere massivt i teknologi og mennesker.

På alle markeder skal SP Moulding og Ulstrup Plast vinde markedsandele ved bedre kundeservice, stærkere deltagelse i kundernes produktudvikling og en målrettet indsats mod brancher i vækst. Kompetencerne styrkes løbende, så SP Moulding og Ulstrup Plast også i fremtiden differentierer sig. På alle anlæg fortsætter effektiviseringerne i produktionen, blandt andet ved Lean projekter, mere automatisering og fokus på energi- og råvareforbrug, kassationer samt omstillingstider. SP Moulding vil fortsat deltage i konsolideringen i Nordeuropa, hvor det er relevant.

SP Medical vil fortsat styrke markedsføringen over for nye kunder og specielt drage fordel af, at enheden med den polske fabrik er blevet væsentligt mere konkurrencedygtig på løntunge opgaver. Medico kompetencerne skal løbende styrkes, og renrum produktionen i Danmark og Polen udvides. I Kina er etableret 'white room' produktion.

MedicoPack vil fortsat styrke og udvide samarbejdet med eksisterende såvel som nye kunder på globalt plan. Udviklingsaktiviteter er fokuseret på et tæt samarbejde med kunderne med henblik på løbende at forbedre og optimere eksisterende emballageløsninger samt udvikle nye og banbrydende emballagekoncepter. Clear Vial™ og DivibaX® er de senest lancerede produktserier.

## Polyuretan og Komposit

- Større aktivitet
- Nye produkter
- Udbygning i Holland, Polen, USA, Kina og Letland
- Køb af Tinby Skumplast A/S og MM Composite A/S

<b>Navn:</b>	Fem aktiviteter med polyuretan (PUR) og Komposit som fællesnavne: Ergomat A/S, Tinby A/S, TPI Polytechnik B.V., Brøderna Bourghardt AB og MM Composite A/S
<b>Hjemmeside:</b>	www.ergomat.com, www.tinby.dk, www.tpi-polytechnik.com, www.bourghardt.se, www.mmcomposite.dk
<b>Beliggenhed:</b>	Søndersø, Nørre Aaby, Ejby, Tjæreborg, Zdunska Wola (Polen), 's-Hertogenbosch (Holland), Helsingborg (Sverige), Cleveland og Mt. Pleasant (USA), Montreal (Canada), Suzhou (Kina) og Liepaja (Letland)
<b>Direktion:</b>	Claus Lendal, adm. direktør i Ergomat A/S, Torben Nielsen, adm. direktør i Tinby A/S, Loic van der Heijden, Managing Director i TPI Polytechnik B.V., David Bourghardt, Managing Director i Brøderna Bourghardt AB, Kent B. Madsen, adm. direktør i MM Composite A/S
<b>Ergomat A/S</b>	udvikler og forhandler ergonomiske løsninger under egne varemærker – Ergomat® måtter og DuraStripe® afstribsningstape – til virksomhedskunder globalt. Ergomat har salgsselskaber i Europa og Nordamerika. Produkterne fremstilles i Polen og USA
<b>Tinby A/S</b>	fremstiller formstøbte produkter i massivt, opskummet og fleksibelt PUR samt laminater og vakuumfilm i Sønderød til bl.a. den grafiske industri, medico-, møbel- og cleantech industrierne og blokskumløsninger i Tjæreborg. I Polen fremstiller Tinby Sp. z o.o. udover ovennævnte produkttyper også letskumsprodukter til TPI. I USA og Kina fremstilles letskumsprodukter og andre plastløsninger til primært cleantech industrien
<b>TPI Polytechnik B.V.</b>	udvikler og sælger komponenter til ventilation af industribygninger samt svine- og fjerkræstalde, primært produkter under varemærket TPI, som fremstilles af Tinby i Polen. Det globale salg varetages fra Holland. Salget i Skandinavien varetages fra Danmark
<b>Brdr. Bourghardt AB</b>	er specialist i kompositprocesser – komposit og manuel laminering – og benytter moderne former for lakering. Brdr. Bourghardt er Skandinaviens ledende producent af produkter i Telene®
<b>MM Composite A/S</b>	udvikler og sælger komposit komponenter i høj kvalitet til cleantech og andre industrier. Produkterne fremstilles med forskellige produktionsteknologier, fra håndoptæg til vakuuminfusion. MM Composite har hovedkontor i Danmark, hvor der også er to produktionsfaciliteter. Derudover har MM Composite også en produktionsfacilitet i USA
<b>Beskrivelse:</b>	PUR fremstilles ved, at to specielle væsker blandes, reagerer og støbes, hvorved det ønskede emne fremstilles. Kompetencerne består i at kende variationsmulighederne og få det optimale ud af materialerne. Processen kaldes også Reaction Injection Moulding – eller blot RIM
<b>Miljø/kvalitet:</b>	Der henvises til oversigten over certifikater på side 35

### 2017 i hovedtræk

Ergomat havde et fantastisk 2017, hvor omsætningen steg primært drevet af USA, men også salget på det europæiske marked steg. Salget til det asiatiske marked skuffede.

Tinby oplevede pæn vækst i aktiviteten globalt. Tinby har fabrikker i Polen på i alt ca. 16.000 m<sup>2</sup> samt en fabrik i Kina på 2.400 m<sup>2</sup>. I USA har Tinby etableret en fabrik på 1.000 m<sup>2</sup>, der primært anvendes til cleantech produktion. I Danmark har Tinby ca. 4.500 m<sup>2</sup> produktion i Sønderød.

TPI oplevede i 2017 forsinkelser af projekter i Østeuropa, men oplevede fremgang i salget på de øvrige markeder. Således udviklede det asiatiske marked og markederne i Nordafrika sig positivt. Lageret i Danmark er flyttet til Holland for at bevare en høj grad af fleksibilitet og et fortsat højt serviceniveau.

Brøderna Bourghardt, med salgsorganisation i Sverige og produktion i Letland, havde et godt 2017 med øgede volumener og lancering af nye projekter inden for teknologierne Telene og kompositter på det europæiske og det amerikanske marked. I 2018 forventer vi øgede volumener i begge de nævnte teknologier fra såvel eksisterende som nye kunder.

I marts måned 2017 blev MM Composite en del af SP Group. MM Composite etablerede en ny produktionslinje på den amerikanske fabrik. Den globale konsolidering i vindmølleindustrien gav MM Composite nye udfordringer og muligheder. Der var en god udvikling i egne produkter og processer, hvor MM Composite også formåede at få flere nye kunder i porteføljen.

### Markeder og produkter

Ergomat konsoliderede sin position som en af de 3 største udbydere af ergonomiske måtter og afstribsningsprodukter (DuraStripe®) i Europa og Nordamerika. Ergomat er kendetegnet ved at være banebrydende i arbejdet for et bedre arbejdsmiljø og lean produktion. I 2015 introducerede Ergomat et unikt måtte koncept i USA, Ergomat Deluxe med LED lys indbygget i måtten. Dette produkt er fortsat et hit i specielt bilindustrien.

I 2017 oplevede Ergomat fremgang i Europa, især i Tyskland, Frankrig, Storbritannien, Italien, Sverige og Østeuropa. I Asien svigtede salget, specielt i Japan, hvilket primært skyldtes den svage japanske yen.

Ergomat opererer aktivt i mere end 60 lande gennem egne kontorer og lokale forhandlere.

Tinby er Skandinaviens førende leverandør af formstøbte og blokskums emner i massivt, opskummet, fleksibelt polyuretan og kombinationer heraf. Tinbys emner indgår i cleantech opgaver, medico produkter, instrumenter, møbler, grafiske maskiner, ventilation, belægninger, vindues- og konstruktionsprofiler, isoleringskapper, paneler, plader, lister og kabinetter. Tinby udvikler specialråvarer til snævre og brede produktløsninger og behersker

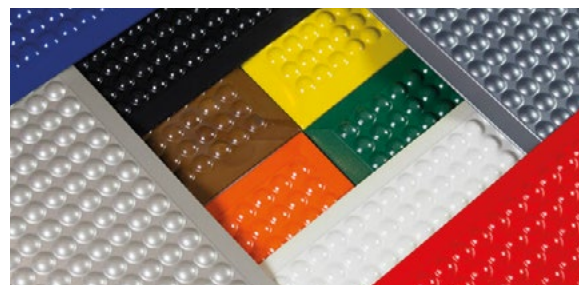


Belagte komposit emner fremstillet af MM Composite

Disse ergonomiske boble-måtter fra Ergomat er blandt de mest holdbare i verden og muliggør rengøring også med stærke kemikalier



DuraStripe® fra Ergomat



TPI's ventilationsventiler til væg og loft i polyuretan til kyllingestalde



Tinby producerer dette bløde og fleksible PUR sæde i moderne farver. Det viste sæde er til Norman Copenhagen's Tap Stool



Tinby støber den farvede, ydre skærm, der omgiver lampens reflektorer. Lampen, LP Grand, er designet af Christian Flindt

en lang række teknologier til forædling af produkterne, herunder kombinationsteknologier, in-mould coating, lakering og belægning. Udover PUR aktiviteterne har Tinby en lang række specialproduktioner til cleantech-industrien. Tinby købte i januar 2017 LM Skumplast, der efterfølgende tog navneændring til Tinby Skumplast, som laver PUR og PIR skum, primært til isoleringsformål. Tinby Skumplast har udviklet sig fint efter købet.

Ved udviklingen af råvarer og teknologi er det lykkedes at tiltrække en lang række opgaver, særligt inden for cleantech, ligesom den geografiske satsning har medført en betydelig vækst.

TPI er Europas førende leverandør af letskummede skorstenene, luftindtag og ventilationskomponenter til landbrug og industri. PUR er særligt velegnet til disse formål, fordi materialet er let, højt isolerende og ikke udvikler kondens ved temperaturskift. De østeuropæiske markeder er fortsat interessante, og salget i Mellemøsten, Asien og Nordamerika forventes at stige i de kommende år. TPI har igen lanceret adskillige nye produkter for at udvide og gøre det samlede program mere bredt. Med de nye produkter vil TPI være i stand til at udvide sin position på det globale marked for ventilationsanlæg i svine- og fjerkræstalde.

Brøderna Bourghardt er Skandinaviens førende producent af emner i Telene (slagfast plast velegnet til store emner) og fremstiller avancerede produkter i komposit materiale. Produkterne afsættes til rullende og sej-lende materiel.

MM Composite A/S er en af Skandinaviens førende leverandører af kompositdele til cleantech og andre industrier og leverer til kunder i Europa, Asien, Afrika og USA. Det nordamerikanske marked serviceres fra produktionsfaciliteten i USA. Komposit er fællesbetegnelsen for et materiale, som er en sammensætning af forskellige materialer, hvilket gør, at produktet får bedre egenskaber. Ofte vil kompositmaterialet være både lettere og stærkere end konventionelle materialer afhængig af materialesammensætningen.

MM Composite A/S vil fortsat fokusere på international tilstedeværelse. MM Composite vil i højere grad bearbejde nye kunder indenfor cleantech samt udvikle kundetilpassede produkter og produktionsprocesser. MM Composite vil fortsætte med at udbrede kendskabet til kompositmaterialets fremragende egenskaber med henblik på at udskifte metal og stål med komposit.

I Danmark har MM Composite produktion på to adresser med i alt 11.000 m<sup>2</sup>. MM Composites fabrik i USA råder over 5.500 m<sup>2</sup>.

## Strategi

Mere direkte salg, intensiveret markedsføring og flere eksterne forhandlere på udvalgte markeder skal øge Ergomats afsætning. Ergomat vil i højere grad bearbejde handels- og servicevirksomheder, kontorer samt sundhedssektoren og forstærke indsatsen i Amerika, Østeuropa og Asien.

Kopiering og øget konkurrence kræver udvikling af nye produkter og koncepter, og Ergomat vil distancere sig ved integrerede løsninger på tværs af de nuværende produkter og ved supplerende services.

I Danmark har Tinby produktion af formstøbte emner i Sønderød og bloksums løsninger i Tjærborg.

I Polen har Tinby i dag produktion på 4 adresser med i alt ca. 16.000 m<sup>2</sup>.

Tinbys fabrik i Kina på i alt 2.400 m<sup>2</sup> etableret i 2010 udvikler sig fortsat positivt. Der er i 2017 igangsat yderligere aktiviteter.

Tinby er i Nordamerika flyttet til MM Composites faciliteter. Her er der produktionsfaciliteter og servicecenter på i alt ca. 1.000 m<sup>2</sup>.

TPI forventer øget salg i Europa i 2018 som følge af lancering af en række nye produkter. TPI forventer ligeledes stigende aktiviteter på det amerikanske kontinent og i Asien. Der vil fortsat være stor fokus på udviklingen af nye produkter.

Brøderna Bourghardt øger sine ressourcer på salg og teknisk support til nuværende såvel som potentielle kunder. Brøderna Bourghardt har fortsat gode muligheder for at øge produktionen med den nuværende kapacitet og gøre vore produktionsteknologier endnu mere kendte. Firmaet arbejder kontinuerligt på at udvikle processerne og de materialer, de arbejder med. I arbejdet med at udvikle egne produkter har Brøderna Bourghardt udviklet en patenteret aerodynamisk skærm til lastbiler – også kendt som roof-top deflector – som effektivt mindsker vindmodstanden, hvilket mindsker brændstofforbrug og CO<sub>2</sub> udslip.

## Vakuumformning og Ekstrudering

- Nye opgaver i flere industrier
- Udbygning i Polen

### 2017 i hovedtræk

Aktiviteterne har været stigende, og det er lykkedes Gibo Plast og PlexxOpido at skabe en flot forbedring af driftsindtjeningen og aktiviteterne. 2017 har været begivenhedsrigt, idet Gibo Plast har arbejdet intenst med effektivitetsforbedringer i både Danmark, Sverige, Norge og Polen. Der er investeret mange penge og ressourcer i at øge kompetencerne inden for fremstilling af værktøjer til prototyper og produktion af vakuumformet plast, der muliggør bedre og mere effektiv servicering af eksisterende og nye kunder gennem reducere af 'time-to-market' i forbindelse med nye plastemner. Ved købet af Plexx AS og Opido AB i 2016 har man yderligere fået tilført kompetencer inden for ORS (Opido Reinforced System), som er forstærkede vakuummener med PUR skum på bagsiden samt laserskæring og varmbukning af emner. Gibo Plast er godt i gang med at integrere disse kompetencer og udnytte de nye muligheder, som opkøbet har givet, ligesom markedspositionen i Norge og Sverige er styrket.

<b>Navn:</b>	Gibo Plast A/S, Plexx AS og Opido AB
<b>Hjemmeside:</b>	www.giboplast.com, www.plexx.no, www.opido.se
<b>Beliggenhed:</b>	Skjern, Ljungby (Sverige), Kråkerøy (Norge) og Sieradz (Polen)
<b>Direktion:</b>	Adm. direktør Lars Ravn Bering (Gibo Plast), adm. direktør Arild S. Johnsen (Plexx), adm. direktør Andreas Lagestig (Opido)
<b>Aktiviteter:</b>	Gibo Plast og PlexxOpido udvikler, designer og producerer termoformede plastemner. Emnerne bruges bl.a. i køle- og fryseskabe, busser og biler (automotive), medico- og belysningsudstyr samt i cleantech industrien. Gibo Plast er både specialiseret i traditionel vakuumformning og de avancerede formetoder High-pressure og Twinsheet. Opido AB er desuden specialiseret i ORS (Opido Reinforced System) med forstærkede og lyddæmpende emner i vakuumformning samt laserskæring og varmbukning
<b>Beskrivelse:</b>	Vakuumformning sker ved, at plastplader opvarmes og derefter formes under vakuum og/eller højt tryk. Produkterne bearbejdes derefter ved afskæring, fræsning (CNC-fræsning) og samles til sidst til det færdige produkt
<b>Miljø/kvalitet:</b>	Der henvises til oversigten over certifikater på side 35

I Polen er der investeret i nye, mere effektive produktionsmaskiner. Investeringerne i nye anlæg og udflytningen af dele af produktionen til Polen har som forventet bidraget til lavere omkostninger og forbedret driftsresultat.

Gibo Plast er en af Skandinaviens største vakuum formere med kompetencer til at løse komplekse opgaver. Gibo har i tæt samarbejde med Tinby skabt en række spændende løsninger for vore kunder, hvor de to virksomheders kompetencer forenes. Derudover har Gibo videreudviklet kompetencerne indenfor prototyper og værktøjer og er blevet i stand til selv at udvikle og producere produktionsværktøjer til vakuumformning. Det er sket med henblik på at få bedre konkurrenceevne gennem meget hurtig time-to-market for nye plast produkter.

### Markeder og produkter

Markedet er i opbrud, fordi en række traditionelle brugere af vakuumformet plast presses af konkurrenter i lavtlønsområder og derfor selv flytter produktionen til Syd- og Østeuropa eller Asien. Modsat er der mange emner, som udføres i materialer som glasfiber, træ og metaller, der med fordel kan erstattes af plast, fordi plast bl.a. er lettere og nemmere at formgive, hvilket giver basis for vækst i efterspørgslen.

Et eksempel er Gibo Plasts transportbakker, som automobil-, fødevarer- og elektronikvirksomheder bruger til at transportere særligt følsomme varer eller halvfabrikata både internt og over længere afstande. Bakkerne er lettere end træbakker, mere rengøringsvenlige og designet, så emnerne ikke rører hinanden og nemt kan tages op af industrirobotter. Et andet eksempel er vindmøller, hvor de formgivningsmæssige kvaliteter ved termoformet plast er udtalte. Plastplader kan leveres i alle farver og med et utal af overflader. Desuden kan emnerne påføres tekniske egenskaber, f.eks. evnen til at modstå varme, kulde, vind, vejrlig og slag.

Inden for traditionel vakuumformning er Gibo Plast markedsleder i Skandinavien og blandt de ti største i Europa. Inden for High-pressure og Twinsheet teknologierne er positionen stærkere. Gibo Plast kan håndtere emner i mange størrelser og mestrer både masseproduktion og mindre serier med specialdesignede, logoprægede emner. Tilbuddet til kunderne kompletteres af bl.a. 3D CAD/CAM design, CNC fræsning, dekorering, overfladebehandling, 3D scanning, montage, limning og pakning.



Beata Szymczak, Gibo Polen, pakker færdige vakuumformede og CNC fræste emner



Jacek Jarmakowski og Dariusz Marciniak, Gibo Polen, udfører montageopgave



Vakuumformningsmaskine



Anna Bryl, Gibo Polen, kvalitetskontrollerer et CNC fræst emne

## Strategi

Gibo Plast investerer løbende i nye vakuumformningsmaskiner med tilhørende robotter og CNC styrede fræsere. Produktionslinjerne er i stand til at producere plastemner på op til 4,2 m x 2,5 m x 0,7 m, hvilket gør Gibo Plast markedsledende i Nordeuropa inden for formning af store emner. Emnerne erstatter metal- og glasfiberemner i vindmøller, busser og tog. Plastemner i stor volumen med høje kvalitetskrav fremstilles på automatiske produktionslinjer, hvor fremstillingsmaskinerne betjenes af robotter. Dette sikrer en høj, ensartet kvalitet.

Købet af Plexx / Opido er en styrkelse af Gibo Plasts aktiviteter i Europa, specielt det skandinaviske marked.

I Polen blev de første montageaktiviteter etableret i 2011, og i 2012 blev de første vakuumformningsmaskiner overflyttet til den nybyggede fabrik i Polen. Fabrikken er i dag en selvstændigt fungerende produktionsenhed med et meget højt service- og kvalitetsniveau.

Disse initiativer har sammen med en fortsat forbedring af produktiviteten i Skjern bidraget til radikalt at forbedre Gibo Plasts rentabilitet i 2017 og forventes at fortsætte i 2018. Gibo Plast råder over 12.000 m<sup>2</sup> på anlæg-

get i Skjern, 9.700 m<sup>2</sup> på anlægget i Polen samt 6.000 m<sup>2</sup> på anlægget i Sverige og 800 m<sup>2</sup> i Norge.

Gibo Plast har en velafbalanceret kundeportefølje og en god eksposering mod en række industrier. Virksomheden arbejder målrettet på at skabe nye interessante kunder. Samtidigt udbygges forholdet til de nuværende kunder. Gibo Plast vil i endnu højere grad medvirke i kundernes udviklingsfase, så nye projekter og løsninger udtænkes og gennemføres i samarbejde med kunderne.

Gibo Plast vil anvende placeringen i nærområdet til at opdyrke nye markeder i Øst- og Centraleuropa. Fokus i markedsføringen på eksisterende og nye markeder vil være at øge kendskabet til plast i brancher, der traditionelt har anvendt glasfiber, metaller og træ, og specielt markedsføre High-pressure og Twinsheet metoderne, som giver en udstrakt frihed i designet og muliggør fleksibel produktion af komplicerede emner i store størrelser. ORS systemet bidrager med forstærkede og lydæmpende emner i vakuumformning. Gibo Plast afprøver løbende nye plastteknologier. Gibo Plast har udviklet nye projekter for kunder i automotive samt cleantech industrien, der forventes at bidrage positivt til salget og indtjeningen i 2018.

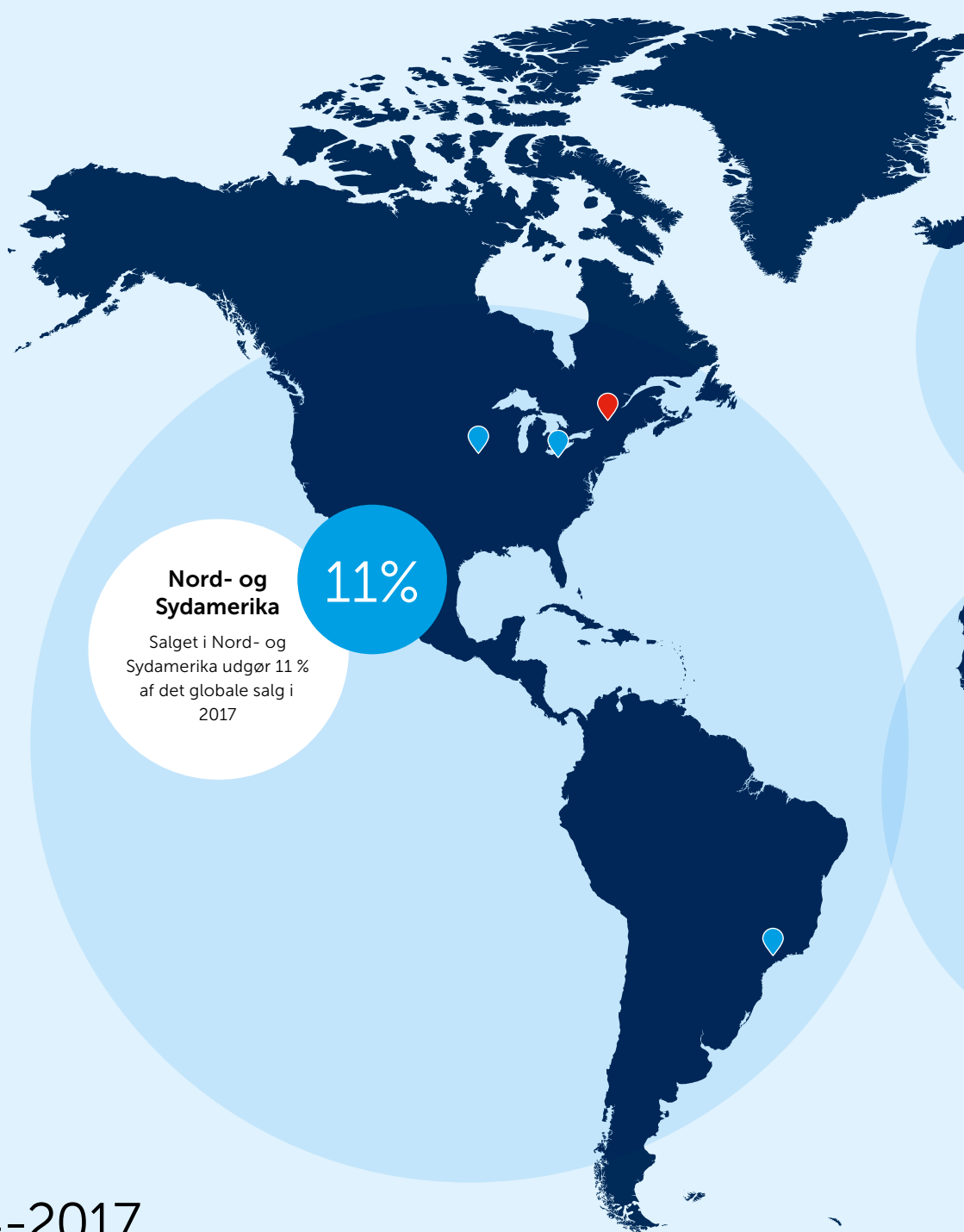
# Placering af SP Groups lokationer

## Salg og produktion

- Danmark (10)
- Polen (6)
- Kina (2)
- Brasilien (1)
- USA (2)
- Letland (1)
- Slovakiet (1)
- Sverige (1)

## Salg og distribution

- Holland (1)
- Sverige (1)
- Canada (1)
- Norge (1)



## Opkøb i 2014-2017

### 2014

**24. februar 2014**  
Bröderna  
Bourghardt AB  
(80 % af aktierne)

### 2015

**1. januar 2015**  
Scanvakuum ApS  
(aktiviteterne)

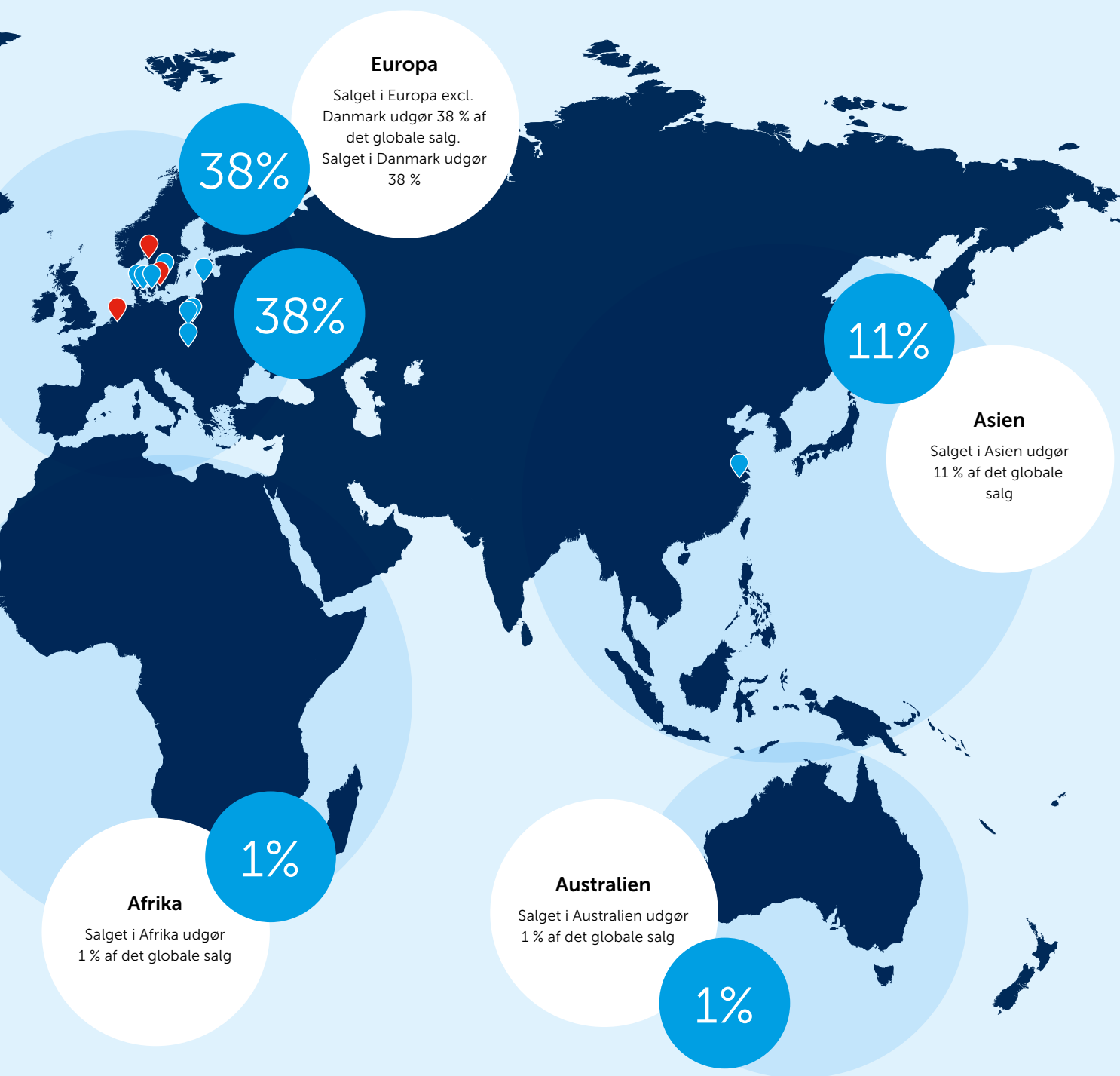
**13. marts 2015**  
Sander Tech ApS

**7. april 2015**  
SP Moulding, Kina  
(resterende 25 % af aktierne)

**1. juli 2015**  
Ulstrup Plast A/S

### 2016

**5. april 2016**  
10 % af aktierne  
i Bröderna  
Bourghardt AB  
(option)



## 2016

## 2017

**14. juli 2016**  
MedicoPack A/S

**15. oktober 2016**  
Aasum Plast & Metal A/S  
(plastaktiviteterne)

**21. november 2016**  
Plexx AS / Opido AB

**8. december 2016**  
De sidste 10 % af aktierne i Bröderna Bourghardt AB

**6. januar 2017**  
Tinby Skumplast A/S

**21. marts 2017**  
MM Composite A/S

# Risikostyring

Identifikation af forretningsmæssige risici og styring heraf indgår i den årlige strategiplan for Koncernen, som bestyrelsen godkender. Desuden fastlægger bestyrelsen rammerne for styring af rente-, kredit- og valutakursrisici og adressering af risici, der er knyttet til råvarer og energipriser. Rammerne gennemgås mindst en gang årligt.

Følgende risici vurderes at være dem, der har størst betydning for SP Group, men listen er ikke prioriteret og heller ikke udtømmende:

## Kommercielle risici

### Markeds- og konkurrentrisici

SP Groups afsætning og indtjening er meget afhængig af den fremtidige udvikling i BNP.

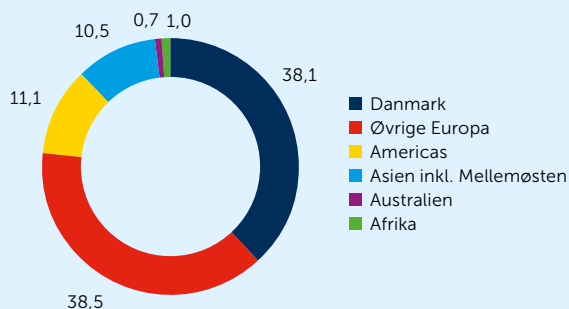
I flere dele af SP Groups danske hovedmarked er der overkapacitet med mange mindre udbydere, pres på priserne og stadig voksende krav fra kunder om mindre produktionsserier og mere fleksibel produktion. Desuden oplever SP Group øget konkurrence fra lavprisproducenter i Østeuropa og Asien. For at mindske sin afhængighed af det danske marked arbejder SP Group på flere fronter:

For det første øges afsætningen uden for Danmark løbende. Fokus er især på andre nordeuropæiske markeder, mens udvalgte nicheprodukter afsættes globalt. Den internationale andel af omsætningen udgjorde i 2017 61,9 % af omsætningen (2016: 50,9 %). I 2017 fakturerede SP Group sine ydelser direkte til kunder i 88 lande.

For det andet overfører SP Group løbende produktionsopgaver til sine fabrikker i Polen, Slovakiet, Letland og Kina, og udflytningen vil fortsætte. Der er herudover etableret produktion i Sverige, Brasilien og USA. Med disse tiltag kan Koncernen fortsat servicere kunder, der selv flytter produktion til disse områder, ligesom SP Group kan opdyrke nye kunder i Østeuropa, Kina og Americas.

For det tredje moderniserer og automatiserer SP Group konstant sine fabrikker, så de bliver mere effektive og fleksible. Dette arbejde fortsætter. Endelig konsoliderer SP Group dele af den skandinaviske industri, enten ved opkøb (Tinby Skumplast og MM Composite) eller ved at sammenlægge egne fabrikker eller ved insourcing af kunders egen produktion (kunder outsourcer produktionen til SP Group). Også denne proces vil fortsætte, og SP Group har streng fokus på at nedbringe omkostningerne og udnytte Koncernens størrelse og kompetencer til at forbedre konkurrenceevnen. Som et led i strategien om at differentiere sig styrker Koncernen også sin viden og kompetencer i forhold til processer, design og materialer.

Nettoomsætning i % fordelt på geografiske områder i 2017



## Fri handel

SP Group sælger sine varer i 88 lande og indkøber sine råvarer fra en række lande. SP Group er derfor afhængig af fri og uhindret adgang til markederne, herunder at myndighederne respekterer internationale aftaler.

### Kunder

SP Group har mere end 1.000 aktive kunder. De ti største kunder står for 52 % af Koncernens omsætning, og andelen er steget 1,5 procentpoint i forhold til 2016. De 20 største kunder udgør 61 % af omsætningen (60 % i 2016). De 20 største kunder er store, velkonsoliderede, internationalt arbejdende industrikoncerner.

Den største enkeltkunde aftager 18,3 % af Koncernens omsætning (en stigning fra 11,8 % i 2016). På fabriksniveau er afhængigheden af enkeltkunder højere som følge af de enkelte fabrikkers specialisering og fokusering på bestemte industrier.

Koncentrationen på de 20 største kunder er uændret i årets løb til trods for øget salg af egne produkter til andre globale kunder samt købet af Tinby Skumplast og MM Composite, der havde kundeoverlap med den hidtidige forretning, men også tilførte nye interessante kunder.

34 % af Koncernens salg går til healthcare-sektoren, som dermed er den største enkeltindustri. SP Group har bevidst opdyrket denne sektor, fordi den er i vækst og samtidig rummer mange muligheder for at udnytte kompetencerne på tværs af SP Groups forretningsområder. Eksponeringen mod healthcare-sektoren er derfor ønsket, og risici begrænses ved, at Koncernen leverer til en række forskellige healthcare virksomheder i forskellige segmenter og på samtlige kontinenter. Stigende klimapåvirkninger har øget den globale efterspørgsel efter cleantech produkter (isolering, energibesparende produkter, vedvarende energi og miljø). Salget til cleantech industrien udgør nu 34 % af Koncernens omsætning. På koncernniveau er SP Group ikke overeksponeret mod bestemte brancher.

Svigtende afsætning til enkeltkunder eller flere kunder kan få en effekt på Koncernens indtjeningsevne. For at minimere denne risiko søger Koncernen også at indgå flerårige kunde- og samarbejdsaftaler, som fastlægger vilkårene for fremtidige ordrer. Desuden engagerer SP Group sig i produktudviklingsopgaver sammen med kunderne for tydeligt at fremstå som en strategisk partner. Den typiske ordrehorisont er kort (typisk 4-5 uger), hvorfor politisk eller økonomisk usikkerhed hurtigt kan måles i aktivitetens niveauet.

Endelig arbejder Koncernen på at udvikle flere nicheprodukter og produkter under egne varemærker, hvor Koncernen i højere grad selv kontrollerer afsætningen. Produkter under egne varemærker udgjorde i 2017 knap 22 % af Koncernens omsætning, og heri indgår også medico-produkter (guidewires, Clear Vials™ og DivibaX®).

## Råvarepriser og leverandører

SP Groups indtjening er afhængig af priserne på energi (inklusive afgifter), råvarer (plast) og andre materialer til produktionen.

SP Group indgår løbende sikringsaftaler på el, gas og råvarer og har med en række kunder aftalt reguleringer af salgspriser ved prisændringer på energi og råvarer. Koncernens indkøb af kritiske råvarer er centraliseret for dels at få større leveringssikkerhed og dels opnå en bedre forhandlingsposition via indkøb af større volumener. Samtidigt undersøger SP Group løbende muligheden for at source kritiske råvarer globalt. Sårbarheden over for ændringer i råvarepriserne kan mindskes, men vil fundamentalt bestå.

## Ændring af produktionssystemet

Produktionssystemer ændres løbende, dels ved investeringer i nyt produktionsudstyr, og dels ved at systemer og opgavefordeling ændres. Det betyder, at Koncernen gradvist opnår en større specialisering af produktionen på de enkelte fabrikker, ligesom effektiviteten øges. Der er en risiko for, at implementeringen af disse ændringer skaber forsinkelser og forstyrrelser og dermed påfører Koncernen ekstra omkostninger eller påvirker forretningsomfanget. Der er også en risiko for, at der ved overførsel af produktionsudstyr og produktionsopgaver opstår forsinkelser og fordyrelser.

SP Group søger med grundig planlægning at minimere omkostningerne og tidsforbruget ved at omlægge produktionssystemerne. En smidig og hurtig gennemførelse af disse processer er en nødvendig forudsætning for at forbedre lønsomheden i Koncernen.

## Nøglepersoner

SP Group er afhængig af en række nøglepersoner i ledergruppen og blandt Koncernens specialister. SP Group søger at fastholde nøglepersonerne ved at tilbyde et udfordrende jobindhold, en markedskonform grundløn og incitamentsordninger til belønning af en særlig indsats.

## Forsikringsforhold

SP Group har et omfattende forsikringsprogram, der afspejler omfanget af Koncernens aktiviteter og disses geografiske placering. En gang årligt gennemgås forsikringsprogrammet med Koncernens globale rådgiver, således at der løbende foretages tilpasninger, der understøtter Koncernens udvikling og dermed minimerer en eventuel skadepåvirkning af Koncernens resultat. Ligeledes gennemgår bestyrelsen en gang om året forsikringspolitikken, og denne tilpasses efter behov.

## Miljøforhold

Produktionsanlæggene er i alle lande underlagt en række miljøkrav, ligesom der på anlæggene frivilligt er indført en række miljø- og kvalitetsstyringssystemer. SP Group lever op til gældende miljøkrav, men der kan ikke gives garantier for, at der trods omfattende sikkerhedsprocedurer ved uheld kan ske påvirkninger af det ydre og det indre miljø. (Der henvises i øvrigt til side 36-44 om CSR og ESG samt side 35 om miljøcertificering).

## Finansielle risici

Likviditet og gældsopdagelse styres centralt i overensstemmelse med de af bestyrelsen godkendte politikker. Der foretages ikke spekulation i finansielle risici.

### Renterisici

Renterisici stammer fra den rentebærende nettogæld, dvs. prioritetsgæld, leasinggæld og bankgæld fratrukket likvide midler. Ved udgangen af året beløb den rentebærende nettogæld sig til DKK 509,1 mio. Ca. 42 % af gælden er fast forrentet i minimum 2-5 år, heraf realkreditgælden med en gennemsnitlig rente på ca. 1,0 %. En stigning i det generelle renteniveau på et procentpoint vil medføre en stigning i Koncernens årlige renteudgifter før skat på ca. DKK 3,0 mio.

SP Group har fokus på at øge pengestrømmene fra driften, så den netorentebærende gæld kan nedbringes, og Koncernen selv kan finansiere investeringer via driften. Gælden søges også nedbragt ved at sælge ikke-værdiskabende aktiver og aktiviteter.



Produktionschef Ugis Eihvalds, SIA Baltic Rim, Letland, ved et Teleneværktøj

### Kreditrisici

SP Group overvåger løbende systematisk kundernes og samarbejdspartneres kreditværdighed og anvender kreditforsikring og salg af fakturaer til delvist at afdække kreditrisici. Koncernen har ikke unormale kreditrisici på én enkelt kunde eller samarbejdspartner. Kunderne og samarbejdspartnerne er normalt velrenommerede selskaber, som kommer fra mange forskellige brancher og lande, hvilket mindsker den samlede kreditrisiko. SP Group har ikke lidt væsentlige kredittab i de seneste 5 år.

### Valutakursrisici

SP Group gennemfører i overensstemmelse med de af bestyrelsen godkendte politikker valutaforretninger for at afdække kommercielle aftaler. Afdækningen sker via låneoptagelse, valutatermins- eller optionskontrakter, og ledelsen vurderer løbende nødvendigheden af at afdække risikoen på de enkelte transaktioner.

Der er overordnet en god balance mellem indtægter og udgifter. Ca. 78 % af salget afregnes således i DKK eller EUR, og ca. 60 % af de faste koncernomkostninger afholdes i DKK eller EUR. Den væsentligste kommercielle valutakursrisiko er indirekte og knytter sig til kundernes afsætning uden for Europa. Indkøb sker ligeledes primært i DKK og EUR.

Eksport fra Europa til USA afregnes i USD, der sælges på termin op til 12 måneder frem i tiden (projektordre op til 36 måneder frem i tiden).

Der eksisterer tillige en valutarisiko mellem PLN og EUR samt mellem RMB og USD, idet Koncernen har en stigende eksport fra Polen og Kina, der afregnes i henholdsvis EUR og USD. For at afdække valutakursrisikoen mellem PLN og EUR sælges EUR mod PLN på terminkontrakter op til 48 måneder frem (sikring). Ultimo 2017 havde Koncernen sikret ca. 70 % af det forventede netto cash flow i de kommende 36 måneder samt 30 % af det forventede netto cash flow i den efterfølgende 12 måneders periode.

26 % af Koncernens finansiering er optaget i EUR, og den øvrige gæld er primært optaget i DKK.

### Likviditetsrisici

Det er Koncernens målsætning at have et tilstrækkeligt likviditetsberedskab til kontinuerligt at kunne disponere hensigtsmæssigt i tilfælde af uforudsete udsving i likviditetstrækket.

Det er ledelsens opfattelse, at selskabet fortsat har et forsvarligt kapitalberedskab i forhold til selskabets drift og tilstrækkelig likviditet til at opfylde selskabets nuværende og fremtidige forpligtelser. Selskabet har et langvarigt, godt og konstruktivt samarbejde med sine finansielle samarbejdspartnere. Dette forventes at kunne fortsættes. Koncernen har ikke i regnskabsåret eller sammenligningsåret forsømt eller misligholdt låneaftaler.

# Virksomhedsledelse

## Ordentlig og redelig ledelse

Ordentlig ledelse er forudsætningen for, at SP Group langsigtet kan skabe værdi for aktionærer, kunder, medarbejdere og andre interessenter. Ledelsen opstiller klare strategiske og finansielle mål og giver løbende status på opfyldelsen af disse mål, så alle interessenter kan bedømme Koncernens udvikling og fremtid. Det er essentielt for ledelsen, at SP Group møder sine interessenter i øjenhøjde og giver aktionærerne fri og uhindret adgang til at gøre deres indflydelse gældende.

Bestyrelsen og direktionen ønsker åbenhed om deres arbejde og deres holdninger til ledelse. Ledelsen følger de af Komitéen for god selskabsledelse offentliggjorte anbefalinger for god selskabsledelse fra 2013 (senest opdateret november 2014) baseret på 'følg eller forklar' princippet. På <http://www.sp-group.dk/investor+relations/corporate+governance> gennemgår bestyrelsen i sektionen Corporate Governance systematisk 'Selskabets stillingtagen til anbefalinger for god selskabsledelse af maj 2013'. SP Group følger langt de fleste anbefalinger, men har på nogle områder valgt en praksis, som passer bedre til SP Group. Den væsentligste afvigelse omhandler:

SP Group har ingen aldersgrænse for bestyrelsen. SP Group mener dels, at aldersgrænser er diskriminerende, dels at hvert enkelt medlems kapacitet og bidrag er vigtigere end dåbsattesten.

På enkelte felter har SP Group ikke formaliseret procedurer eller politikker i samme grad, som Komitéen for god selskabsledelse foreslår. SP Group har f.eks. ingen egentlig interessentpolitik (men klare holdninger og politikker for kommunikation) og heller ingen selvstændig opgavebeskrivelse for formanden (dette indgår i stedet som del af forretningsordenen for bestyrelsen).

Bestyrelsen har overvejet at nedsætte udvalg under bestyrelsen, men vurderingen har været, at SP Group på grund af Koncernens størrelse ikke har brug for sådanne udvalg, bortset fra et revisionsudvalg, hvis medlemmer er den samlede bestyrelse med Hans-Henrik Eriksen som formand.

## Bestyrelsens arbejde

I 2017 afholdt bestyrelsen 13 møder, hvoraf 2 havde henholdsvis strategi og budget som hovedtema. På strategimødet i december behandlede bestyrelsen også forretningsmæssige risici og styring heraf på Koncernplan. Desuden fastlægger bestyrelsen konsekvent en gang om året rammerne for styring af rente-, kredit- og valutakursrisici og risici knyttet til råvarer og energipriser, og bestyrelsen følger løbende op på udmøntningen af disse rammer. Forretningsordenen drøftes og revideres rutinemæssigt på bestyrelsesmødet i juni måned. Alle medlemmer i bestyrelsen udgør revisionsudvalgets funktion. Der afholdes i forbindelse med bestyrelsesmøderne separate møder i revisionsudvalget.

Bestyrelsen vurderer løbende Koncernens finansielle forhold, mål, udbyttepolitik og aktiestruktur. Udbyttepolitikken er beskrevet i afsnittet 'Aktionærforhold', og de finansielle mål er omtalt i afsnittet 'Frem mod 2022'. Bestyrelsen vurderer, at den finansielle struktur er passende til SP Groups nuværende omfang og udfordringer, og bestyrelsen styrer mod en soliditet på 25-45 % for at sikre en effektiv kapitalstruktur. Ultimo 2018 forventes soliditeten at være 25-45 %. Bliver soliditeten højere, forventes overskydende kapital at blive udbetalt til aktionærerne.

Bestyrelsen modtager fra direktionen en ugentlig rapport med en række faste emner, herunder likviditet og udvikling i forretningsområderne. Herudover modtager bestyrelsen en kvartal- og månedsrapport med detaljeret finansiell opfølgning.

## Bestyrelsens sammensætning

De aktionærvalgte medlemmer er på valg hvert år. 4-5 medlemmer er en passende størrelse, fordi bestyrelsen kan arbejde effektivt og hurtigt samles, samtidig med at bestyrelsen er bred nok til, at forskellige erfaringer er repræsenteret.

Bestyrelsen er sammensat af personer, der har relevant indsigt i plastindustrien og ledelseserfaring fra internationalt arbejdende produktions-

Gibo Plast, Tinby og Brdr. Bourghardt udstillede på WindEnergy messen i Hamborg i september 2017. På billedet ses adm. direktør David Bourghardt og salg- og projektchef Michael Vinbeck Therkelsen



Salgschef Henrik Østrup, Gibo Plast



virksomheder. Hans W. Schur er knyttet til en større aktionær i selskabet, men kan ikke betegnes hovedaktionær. Ingen medlemmer af bestyrelsen har dermed anden interesse i SP Group end at varetage aktionærernes interesser, og SP Group vurderer, at bestyrelsen i dag rummer de kompetencer og erfaringer, som er nødvendige for at kunne lede Koncernen og være en effektiv sparringspartner for direktionen. Af de generalforsamlingsvalgte bestyrelsesmedlemmer vurderes Hans-Henrik Eriksen og Bente Overgaard som uafhængige ifølge kriterierne defineret af Komitéen for god selskabsledelse. De øvrige 3 bestyrelsesmedlemmer har været medlemmer af bestyrelsen i mere end 12 år.

På generalforsamlingen i 2017 afgik Erik Christensen efter 15 års engagement og dygtig indsats i bestyrelsen.

På generalforsamlingen i 2017 blev Bente Overgaard valgt som nyt uafhængigt medlem af bestyrelsen.

Alle 5 bestyrelsesmedlemmer genopstiller på generalforsamlingen i 2018. Niels Kristian Agner fylder 75 år i år og ønsker efter 23 år som Formand at videregive Formandshvervet. Bestyrelsen vil – forudsat at den genvælges – efter generalforsamlingen konstituere sig med Hans W. Schur som Formand og Erik P. Holm som Næstformand.

Hans-Henrik Eriksen fortsætter som Formand for Revisionsudvalget.

På generalforsamlingen i 2009 fratrådte de to medarbejdervalgte bestyrelsesmedlemmer, da deres valgperiode udløb. Der er ikke valgt nye medlemmer efter reglerne om valg af koncernrepræsentanter til SP Groups bestyrelse. Bestyrelsen vil derfor også i det kommende år kun bestå af de aktionærvalgte medlemmer.

Bestyrelsen har ingen incitamentsprogrammer, men får et ordinært vederlag, som fastsættes af generalforsamlingen. Bestyrelsen vil som med-delt på generalforsamlingen i 2017 foreslå, at honoraret for 2017 øges til DKK 450.000 til formanden, DKK 275.000 til næstformanden og DKK 225.000 til øvrige bestyrelsesmedlemmer. Bestyrelseshonorarerne blev senest justeret for året 2012. Formanden for revisionsudvalget modtager særskilt honorar på DKK 50.000 i tillæg til bestyrelseshonoraret. Bestyrelsens medlemmer får ikke honorar for eventuelle ad-hoc opgaver, men får dækket rejseudgifter til møder mv.

## Ledelsens aflønning

Selskabets vederlagspolitik er godkendt af Generalforsamlingen, senest i 2014.

For 2018 foreslås honoraret uændret i forhold til 2017.

Lønnen til direktionen forhandles af formanden og vedtages af bestyrelsen. Vederlaget består af en grundløn og sædvanlige ydelser som fri telefon, firmabil etc. Den samlede løn til direktionen beløb sig i 2017 til DKK 6,8 mio. mod DKK 5,8 mio. året før. Direktionen afholder selv pensionsindbetalinger. Selskabets opsigelsesvarsel over for adm. direktør Frank Gad er 24 måneder, og over for økonomidirektør Jørgen Hønnerup

## Honorar til ledelsen

Beløb i DKK 1.000	Vederlag	Udvalgs-honorar	Bonus	Fri bil	Pension *)	Aktieløn **)	I alt
<b>2017</b>							
Niels Kristian Agner	450	0	-	-	-	-	450
Erik Preben Holm	275	0	-	-	-	-	275
Hans-Henrik Eriksen	225	50	-	-	-	-	275
Hans Wilhelm Schur	225	0	-	-	-	-	225
Erik Christensen	75	0	-	-	-	-	75
Bente Overgaard	150	0	-	-	-	-	150
Frank Gad	3.780	0	1.000	141	0	0	4.921
Jørgen Hønnerup Nielsen	1.590	0	200	117	0	0	1.907
	<b>6.770</b>	<b>50</b>	<b>1.200</b>	<b>258</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>8.278</b>
<b>2016</b>							
Niels Kristian Agner	400	0	-	-	-	-	400
Erik Preben Holm	250	0	-	-	-	-	250
Hans-Henrik Eriksen	200	50	-	-	-	-	250
Hans Wilhelm Schur	200	0	-	-	-	-	200
Erik Christensen	200	0	-	-	-	-	200
Frank Gad	3.600	0	300	138	0	0	4.038
Jørgen Hønnerup Nielsen	1.536	0	100	117	0	0	1.753
	<b>6.386</b>	<b>50</b>	<b>400</b>	<b>255</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>7.091</b>

\*) Direktionen afholder selv pensionsindbetalinger

\*\*) Direktionen valgte at købe sine warranter mod kontant betaling

## Bestyrelsens ledelseshverv i danske og udenlandske selskaber mv. pr. 1. marts 2018



### Niels Kristian Agner,

Direktør, Værløse, født 1943.  
Bestyrelsesmedlem og formand siden 1995.  
Antal aktier: 28.000 stk. personligt ejet (-5.667) og 0 stk. gennem eget firma (0).  
Øvrige ledelseshverv: Pigro Management ApS (D), Aktieselskabet Schouw & Co. (BM), G.E.C. Gads Forlag Aktieselskab af 1994 (BM), G. E. C. Gads Fond (kommitteret), Direktør Hans Hornsyld og Hustru Eva Hornsylds Legat (BM), Direktør Svend Hornsylds Legat (BM), Fonden LDE 2 GP (BM), Fonden LDE 3 GP (BM), Fonden MIFIF II GP (BM) og SP Moulding A/S (BF), Fonden Maj Invest Equity General Partner (BM), Fonden MIE 5 GP (BM).



### Erik Preben Holm,

Adm. direktør, Hellerup, født 1960.  
Bestyrelsesmedlem siden 1997, næstformand.  
Antal aktier: 12.832 stk. personligt ejet (-6.000)  
Øvrige ledelseshverv: Sticks 'N' Sushi Holding A/S (BF), Sticks 'N' Sushi A/S (BF), Sticks 'N' Sushi UK Ltd., Storbritannien (BF), Sticks 'N' Sushi Germany GmbH (BF), Victor Gruppen Restauranter Holding ApS (BF), Cenex ApS (BF), VGRH II ApS (BF), Arvid Nilssons Fond (NF), SP Moulding A/S (NF), AO Invest A/S (BM), Maj Invest Equity A/S (BM), Fonden Maj Invest Equity General Partner (BM), Brødrene A & O Johansen A/S (BM), Svendsen Sport A/S (BM), MIE4 7 Datter ApS (BM), Maj Invest South America S.A. (BM), Maj Invest Singapore Private Ltd. (BM), Maj Invest Holding A/S (D), Fondsmæglerselskabet Maj Invest A/S (D), Maj Invest Equity (Adm. D), Erik Holm Holding ApS (D), MIE5 Holding 4 ApS (D), LD Equity 1 K/S (MI), LD Equity 2 K/S (MI), LD Equity 3 K/S (MI), Maj Invest Equity 4 K/S (MI), Maj Invest Equity 5 K/S (MI), Maj Invest Equity Vietnam I K/S, Maj Invest Equity Southeast Asia II K/S (MI).



### Hans Wilhelm Schur,

Adm. direktør, Horsens, født 1951.  
Bestyrelsesmedlem siden 1999.  
Antal aktier: 0 stk. personligt ejet og nærtstående 466.938 stk. (-10.000)  
Øvrige ledelseshverv: Dansk Industri, Horsens (BM), Danmarks Industrimuseum (BF), Konsul Axel Schur og Hustrus Fond (BM), Konsul Axel Schur og Hustrus Mindefond (BF), Schurs Støttefond (BF), Schurs Fond (BM), Schur Finance a/s (BM), AXRU Invest a/s (BF), Schur International Holding a/s (D), Schur International a/s (BM), Schur Pack Denmark a/s (D), Schur Pack Sweden AB (BF), Schur Pack Germany GmbH (BF), Schur Ekmans Kartong AB (BF), Schur Technology a/s (BF), Schur Packaging Systems AB (BF), Schur Star Systems GmbH (BF), Schur Star Systems Inc. (BF), Schur Star Systems Australia Pty. Ltd. (BM), SP Moulding A/S (BM) og Dit Pulterkammer A/S (BM).



### Hans-Henrik Eriksen,

Adm. direktør, Risskov, født 1960.  
Bestyrelsesmedlem siden 2013.  
Antal aktier: 3.500 stk. personligt ejet (0) og 500 stk. gennem eget firma (+500).  
Øvrige ledelseshverv: Digi Kiosk ApS (BF), Advice House A/S (NF), Exact Brazil A/S (BM), EB Præference A/S (BM), Green Tech Center A/S (BM), Green Tech Houses ApS (BM), Green Tech Group A/S (BM), Food Innovation House ApS (BF), Bagger-Sørensen Fonden (BM), SP Moulding A/S (BM), Limb Holding ApS (BF), Limb Finance A/S (BF), Limb Holding Ltd. (BM), Michael Limb Holdings Ltd. (BM), High Firs Investment Company Ltd. (BM), Random Wood Investment Company Ltd. (BM), Jutland Equity Investment Company Ltd. (BM), Jabami ApS (BF), Navest A/S (BF), Ejendomsanpartsselskabet MT 04 (BF), Bricks A/S (BM), Bricks Ejendomme A/S (BM), Ejendomsselskabet SF44 A/S (NF), Nicolinehus A/S (BM), TAB LABS Ltd. (BM), Arcedi Biotech ApS (BM), Bagger-Sørensen & Co. A/S (D), Bagger-Sørensen Invest A/S (D), Vecata Ejendomme A/S (D), Vecata Invest A/S (D), Liposome Pharma ApS (BM og D), 4 Best Invest ApS (D), Tina Holding ApS (D), J-Flight ApS (D), Idekra IVS (D), SoLoCa IVS (D), Gumlink A/S (D), Okono Holding ApS (D), Chew Invest ApS (D), Vissing Holding A/S (BF), Vikan A/S (BM), Vissing Fonden (BM), CCC3 Holding (D), Vejle Centrum ApS (D) (BM), Flex Funding A/S (BM).



### Bente Overgaard,

Cand. Scient. Pol., Hellerup, født 1964.  
Bestyrelsesmedlem siden 2017.  
Antal aktier: 760 stk. personligt ejet (+760)  
Øvrige ledelseshverv: Den Danske Naturfond (NF), Finansiel Stabilitet (BM), Energinet.dk (BM), Royal Arena (BM), Overgaard Advisory (D), CBS Bestyrelsesuddannelsen til bank/realcredit samt pension/forsikring (Programdirektør).

BF = bestyrelsesformand  
BM = bestyrelsesmedlem

D = direktør  
NF = næstformand  
MI = medlem af investeringskomité

Nielsen er varslet 12 måneder. Hvis direktionen opsiges ved en overtageelse af SP Group (herunder en fusion eller anden sammenlægning), skal Selskabet ikke betale særlig fratrædelsesgodtgørelse.

Direktionen har ingen kortsigtede incitamentsordninger såsom bonus, men Bestyrelsen har valgt diskretionært at udbetale bonus i 2016 og 2017. Derimod har SP Group etableret langsigtede incitamentsordninger.

Bestyrelsen udstedte i 2014 50.000 stk. warranter til direktionen og ledere i koncernen. Af de udstedte warranter modtog Frank Gad 6.000 stk. warranter, og Jørgen Nielsen modtog 4.000 stk. warranter. De øvrige 40.000 stk. warranter blev fordelt blandt 26 ledere. De udstedte warranter kan benyttes til at tegne aktier i perioden 1. april 2017 og indtil den 31. marts 2020, dog således at udnyttelse kun kan ske i de første 2 uger af de perioder, hvor ledelsen i henhold til selskabets interne regler

kan handle med selskabets aktier. Udnyttelseskursen er fastsat til DKK 280 ud fra børskursen umiddelbart før offentliggørelsen af Årsrapporten den 27. marts 2014 og frem til den 29. april 2014. Hertil lægges et tillæg på 7,5 % p.a. regnet fra den 1. april 2014, og indtil udnyttelse faktisk sker. Programmet får først værdi for lederne, når aktionærerne har konstateret en stigende aktiekurs. Tildelingen i 2014 er sket med baggrund i den bemyndigelse, generalforsamlingen i 2013 gav Bestyrelsen. Ultimo 2017 resterer 7.000 warranter af 2014-programmet. Alle warranterne er pt. afdækket med egne aktier.

Bestyrelsen udstedte i 2015 50.000 warranter til direktionen og ledere i koncernen. Af de udstedte warranter modtog Frank Gad 6.000 stk. warranter, og Jørgen Nielsen modtog 4.000 stk. warranter. De øvrige 40.000 stk. warranter blev fordelt blandt 26 ledere. De udstedte warranter kan benyttes til at tegne aktier i perioden 1. april 2018 og indtil 31. marts 2021,



## Direktionen



### Frank Gad, adm. direktør

Født i 1960, cand. merc., Frederiksberg.  
Frank Gad tiltrådte i november 2004 og er tillige adm. direktør for SP Moulding A/S og bestyrelsesformand for de væsentligste datterselskaber i SP Group.  
Tidligere ansættelser: Adm. direktør for FLSmith A/S (1999-2004), adm. direktør i Mærsk Container Industri A/S (1996-1999) og ansat i Odense Staalskibsværft (1985-1999), senest som direktør.

Eksterne ledelseshverv: Direktør i Frank Gad ApS, Gadplast ApS og Gadmol ApS. Investeringselskabet Damhaven A/S (BF).

Aktier i SP Group: 89.966 stk. personligt ejet (0) og 271.168 stk. (-6.105) gennem eget selskab. Nærtstående 3.990 stk. (0).



### Jørgen Hønnerup Nielsen, økonomidirektør

Født i 1956, HD i regnskabsvæsen, Odense.  
Jørgen Nielsen blev ansat i Tinby i 1987 og har siden 2002 været ansat i SP Group. Jørgen Nielsen blev optaget i koncerndirektionen 1. marts 2007.  
Tidligere ansættelser: Rasm. Holbeck og Søn A/S 1985-87, Revisionsfirmaet Knud E. Rasmussen 1978-85.  
Eksterne ledelseshverv: Ingen.

Aktier i SP Group: 26.995 stk. personligt ejet (+300).

## Ledergruppen

Øvrige ledende medarbejdere i SP Group er:

**Mads Juhl**, adm. direktør, Acccoat A/S

**Lars Ravn Bering**, adm. direktør, Gibo Plast A/S og udviklingsdirektør i SP Group A/S

**Torben Nielsen**, adm. direktør, Tinby A/S

**Adam Czyzynski**, Managing Director, Tinby Sp. z o.o., Polen

**Jeroen van der Heijden**, Chairman, TPI Polytechniek B.V., Holland, til 31. marts 2018

**Loïc van der Heijden**, Managing Director, TPI Polytechniek B.V., Holland

**Claus Lendal**, adm. direktør, Ergomat A/S

**David Bourghardt**, Managing Director, Brdr. Bourghardt AB, Sverige

**Søren Ulstrup**, adm. direktør, Ulstrup Plast A/S og direktør i SP Moulding A/S

**Torben Krøyer Bruhn**, adm. direktør i MedicoPack A/S

**Arild S. Johnsen**, adm. direktør i Plexx AS / Opido AB

**Andreas Lagestig**, adm. direktør i Opido AB

**Kent Bøllingtoft Madsen**, adm. direktør i MM Composite A/S

**Mia Mørk**, direktionsassistent, SP Group A/S

**Kenny Rosendahl**, direktør, SP Medical A/S

**Mogens Laigaard**, direktør, SP Medical A/S, guidewireafdelingen

**Jan R. Sørensen**, Managing Director, SP Moulding (Suzhou) Co., Ltd., Kina

**Jens Birklund Andersen**, direktør, SP Moulding A/S, Stoholm, og i Sander Tech ApS

**Jesper R. Holm**, direktør, SP Moulding A/S, Juelsminde

**Jan Kyster Madsen**, adm. direktør, SP Extrusion A/S

**Iwona Czyzynski**, fabrikschef, SP Medical Sp. z o.o., Polen

**Renato Miom**, Plant Manager, Acccoat do Brasil Ltda., Brasilien

**Anie Simard**, Vice President, Ergomat Inc., USA

**Monika Karczewska**, Plant Manager, SP Moulding Sp. z o.o., Polen

**Niels Nørgaard**, Plant Manager, Tinby Co. Ltd., Kina

**April Zhu**, Supply Chain Manager, Tinby Co. Ltd., Kina

**Martin Baca**, Managing Director, Ulstrup Plast s.r.o., Slovakiet

**Pawel Michalski**, Plant Manager, SP Medical Sp. z o.o., Polen

**Dominika Rytczak**, Plant Manager, Gibo Sp. z o.o., Polen

**Przemyslaw Tuzikiewicz**, Plant Manager, Tinby Sp. z o.o., Polen

**Jacek Staszczuk**, Plant Manager, Ergomat Sp. z o.o., Polen

**Kim Holm Hansen**, Direktør, Tinby Skumplast A/S

dog således at udnyttelse kun kan ske i de første 2 uger af de perioder, hvor ledelsen i henhold til selskabets interne regler kan handle med selskabets aktier. Udnyttelseskursen er fastsat til DKK 255 ud fra børskursen umiddelbart før offentliggørelsen af Årsrapporten den 26. marts 2015 og frem til den 27. april 2015. Hertil lægges et tillæg på 7,5 % p.a. regnet fra den 1. april 2015, og indtil udnyttelse faktisk sker. Programmet får først værdi for lederne, når aktionærene har konstateret stigende aktiekurs. Tildelingen i 2015 er sket med baggrund i den bemyndigelse, generalforsamlingen i 2013 gav Bestyrelsen. Alle warranterne er afdækket med egne aktier.

Bestyrelsen udstedte i 2016 59.000 warranter til direktionen og ledere i koncernen. Af de udstedte warranter modtog Frank Gad 6.000 stk. warranter, og Jørgen Nielsen modtog 4.000 stk. warranter. De øvrige 49.000 stk. warranter blev fordelt blandt 29 ledere. De udstedte warranter kan

benyttes til at tegne aktier i perioden 1. april 2019 og indtil 31. marts 2022, dog således at udnyttelse kun kan ske i de første 2 uger af de perioder, hvor ledelsen i henhold til selskabets interne regler kan handle med selskabets aktier. Udnyttelseskursen er fastsat til DKK 390 ud fra børskursen umiddelbart før offentliggørelsen af Årsrapporten den 30. marts 2016 og frem til den 27. april 2016. Hertil lægges et tillæg på 7,5 % p.a. regnet fra den 1. april 2016, og indtil udnyttelse faktisk sker. Programmet får først værdi for lederne, når aktionærene har konstateret stigende aktiekurs. Tildelingen i 2016 er sket med baggrund i den bemyndigelse, generalforsamlingen den 28. april 2016 gav Bestyrelsen.

Bestyrelsen udstedte i 2017 70.000 warranter til direktionen og ledere i koncernen. Af de udstedte warranter modtog Frank Gad 6.000 stk. warranter, og Jørgen Nielsen modtog 4.000 stk. warranter. De øvrige 60.000 stk. warranter blev fordelt blandt 37 ledere. De udstedte warranter kan

benyttes til at tegne aktier i perioden 1. april 2020 og indtil 31. marts 2023, dog således at udnyttelse kun kan ske i de første 2 uger af de perioder, hvor ledelsen i henhold til selskabets interne regler kan handle med selskabets aktier. Udnyttelseskursen er fastsat til DKK 775 ud fra børskursen umiddelbart før og efter offentliggørelsen af Årsrapporten den 30. marts 2017. Hertil lægges et tillæg på 7,5 % p.a. regnet fra den 1. april 2017, og indtil udnyttelse faktisk sker. Programmet får først værdi for lederne, når aktionærerne har konstateret stigende aktiekurs. Tildelingen i 2017 er sket med baggrund i den bemyndigelse, generalforsamlingen den 28. april 2016 gav Bestyrelsen.

Bestyrelsen mener, at aktiebaserede ordninger er hensigtsmæssige for at sikre, at SP Group kan tiltrække og fastholde kvalificerede ledere og nøglepersoner. Bestyrelsen ønsker at knytte lederne tættere til Koncernen, belønne dem for deres bidrag til den langsigtede værdiskabelse og knæsette, at ledere og aktionærer har fælles interesser i en stigende aktiekurs.

SP Groups hidtidige programmer har alle været flerårige for at fremme en langsiget adfærd blandt lederne, og udnyttelseskursen har som følge af det årlige rentetillæg været højere end aktiekursen ved tildelingen. Disse principper vil også gælde fremover.

## Hovedelementerne i Koncernens interne kontrol- og risikostyringssystemer i forbindelse med regnskabsaflæggelsen

### Regnskabsaflæggelsesprocessen

Bestyrelsen og direktionen har det overordnede ansvar for Koncernens kontrol- og risikostyring i forbindelse med regnskabsaflæggelsesprocessen, herunder overholdelse af relevant lovgivning og anden regulering i forbindelse med regnskabsaflæggelsen. Koncernens kontrol- og risikostyringssystemer kan skabe en rimelig, men ikke absolut, sikkerhed for, at uretmæssig brug af aktiver, tab og/eller væsentlige fejl og mangler i forbindelse med regnskabsaflæggelsen undgås.

### Kontrolmiljø

Bestyrelsen vurderer mindst én gang årligt Koncernens organisationsstruktur, risikoen for besvigelser, samt tilstedeværelsen af interne regler og retningslinjer.

Bestyrelsen og direktionen fastlægger og godkender overordnede politikker, procedurer og kontroller på væsentlige områder i forbindelse med regnskabsaflæggelsesprocessen, herunder forretningsgange og interne kontroller, budget og budgetopfølgingsprocedurer, procedurer for udarbejdelse af månedsregnskaber og controlling i forbindelse hermed samt for rapportering til bestyrelsen.

Ergomats nye, innovative produkt med indbygget LED-teknologi i "Deluxe" serien af ergonomiske måtter har fået en god modtagelse hos kunderne, særligt i auto- og luftfartsindustrierne

Bestyrelsen kan nedsætte udvalg i relation til særlige opgaver. Der henvises til afsnittet 'Ordentlig og redelig ledelse'.

Direktionen overvåger løbende overholdelsen af relevant lovgivning og andre forskrifter og bestemmelser i forbindelse med regnskabsaflæggelsen og rapporterer løbende herom til bestyrelsen.

### Risikovurdering

Bestyrelsen foretager mindst én gang årligt en overordnet vurdering af risici i forbindelse med regnskabsaflæggelsesprocessen. Bestyrelsen tager som led i risikovurderingen stilling til risikoen for besvigelser og de foranstaltninger, der skal træffes, med henblik på at reducere og/eller eliminere sådanne risici. I den forbindelse drøftes ledelsens eventuelle incitament/motiv til regnskabsmanipulation eller anden besvigelser.

### Revisionsudvalg

Revisionsudvalgets funktion udøves af den samlede bestyrelse. Hans-Henrik Eriksen er uafhængigt medlem med kvalifikationer indenfor regnskabsvæsen og revision. Hans-Henrik Eriksen er formand for revisionsudvalget og uddannet som statsautoriseret revisor. Bente Overgaard er tillige uafhængigt medlem.

### Revision

Til varetagelse af revisionen vælges på den årlige ordinære generalforsamling et statsautoriseret revisionsfirma efter bestyrelsens indstilling. Revisionen er offentlighedens tillidsrepræsentant. Revisor aflægger revisionsprotokol til den samlede bestyrelse minimum to gange om året og derudover umiddelbart efter konstatering af eventuelle forhold, som bestyrelsen bør forholde sig til. Revisorerne deltager i bestyrelsesmøder i forbindelse med aflæggelse af revisionsprotokoller til bestyrelsen. Forud for indstilling til valg på generalforsamlingen foretager bestyrelsen i samråd med direktionen en vurdering af revisors uafhængighed, kompetencer mv.

Alle væsentlige dattervirksomheder revideres af moderselskabets revisor eller dennes udenlandske samarbejdspartnere.

### Ejerandele medio marts 2018:

Bestyrelse & direktion:				% af aktiekapital
	Privat	Eget selskab	Nærtstående	
Niels Kristian Agner	28.000		28.000	1,2
Erik Preben Holm	12.832		12.832	0,6
Hans Wilhelm Schur			466.938	20,5
Hans-Henrik Eriksen	3.500	500	4.000	0,2
Bente Overgaard	760		760	0,0
Frank Gad	89.966	271.168	3.990	16,0
Jørgen Nielsen	26.995		26.995	1,2
	<b>162.053</b>	<b>271.668</b>	<b>470.928</b>	<b>904.649</b>
				<b>39,7</b>

# Aktionærforhold

## Overordnet målsætning

SP Group søger at kommunikere åbent om Koncernens drift, udvikling, strategi og mål. Formålet er at sikre, at Selskabets aktie er likvid, og at pris-sætningen både afspejler de faktiske resultater og fremtidige indtjeningsmuligheder. SP Groups mål er at skabe et positivt afkast til aktionærerne gennem en stigende aktiekurs og udbytter.

## Aktiekapitalen

Aktien er noteret på NASDAQ Copenhagen under kortnavnet SPG, ISIN-koden er DK0010244771 og ID CSE3358. SP Group indgår i sektoren Materier. SP Group indgår i OMX Copenhagen Benchmark Index.

Aktiekapitalen på DKK 22,78 mio. er fordelt på 2.278.000 stk. aktier à 10 kr. SP Group har kun én aktieklasser, alle aktier er frit omsættelige, og der er ingen begrænsninger i ejer- eller stemmeret.

Der er ikke foretaget ændringer i selskabskapitalen i 2017.

Bestyrelsen har bemyndigelse til at gennemføre en kapitalforhøjelse i overensstemmelse med de eksisterende warrantprogrammer. Samtidig har bestyrelsen bemyndigelse til i perioden frem til 1. april 2022 at udvide aktiekapitalen med yderligere op til nominelt DKK 8 mio. ved tegning af nye aktier til markedskurs eller en lavere kurs, der fastsættes af bestyrelsen, dog ikke under DKK 10.

Bestyrelsen har bemyndigelse til at lade selskabet erhverve egne aktier op til en pålydende værdi af 10 % af aktiekapitalen. Vederlaget må ikke afvige fra børskursen på erhvervelsestidspunktet.

## Change of Control

Selskabets långivere har ret til genforhandling af lånevilkårene i tilfælde af Change of Control. En række kunder har ret til at opsige samhandelsaftaler ved Change of Control.

## Afkast til aktionærerne

Bestyrelsen for SP Group vil for nærværende primært anvende overskud til at styrke Selskabets finansielle position og finansiere tiltag, der kan medvirke til at skabe en lønsom vækst. Bestyrelsen foreslår et udbytte til aktionærerne på DKK 10,00 pr. aktie, idet Koncernen har opfyldt sit mål om, at EBIT skal udgøre mere end 5 % af omsætningen, og at soliditeten er over 25 %. NIBD/EBITDA er under 3,5.

I årets løb blev aktien handlet mellem kurs 641 og 1.249. Aktien startede året i kurs 674 og sluttede året i kurs 1.095, som svarer til en markedsværdi



Adm. dir. Frank Gad på Nasdaq i New York

på DKK 2.494,4 mio. Markedsværdien ultimo 2017 blev den største blandt Small Cap selskaberne på Nasdaq Copenhagen. Fra den 1. januar 2018 blev SP Group flyttet til Mid Cap.

Afkastet på aktien var i 2017 63,4 % inklusiv udbyttet på DKK 6,00. Afkastet på SP Group aktien var dermed betydeligt større end den generelle udvikling på Nasdaq Copenhagen.

I perioden 1. januar 2010 til 31. december 2017 har SPG aktien givet et samlet afkast på 2.501 % inklusiv udbytte.

## Aktiesplit

Det indstilles tillige til Generalforsamlingen, at Bestyrelsen bemyndiges til at gennemføre et aktiesplit i forholdet 1 til 5 for at øge interessen for SPG aktien og for at øge likviditeten og det frie flow i markedet.

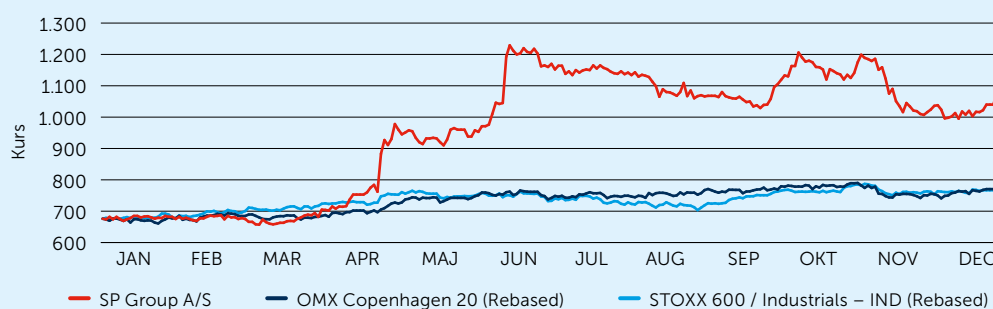
## Aktietilbagekøbsprogram

Selskabet vil fortsat søge at afdække warrantprogrammer helt eller delvist med tilbagekøb af egne aktier.

Til delvis dækning af eksisterende warrantprogrammer iværksatte SP Group A/S den 30. marts 2016 et nyt aktietilbagekøbsprogram under Safe Harbour regulativet for DKK 20 mio. startende den 11. april 2016 med udløb den 31. december 2016 (selskabsmeddelelse nr. 14/2016). Aktietilbagekøbsprogrammet er senere forlænget til og med den 10. april 2017 og udvidet til DKK 40 mio. (selskabsmeddelelse nr. 44/2016).

Der blev i alt købt 68.585 stk. aktier til en gennemsnitskurs på 583,19 under programmet og anvendt DKK 40,0 mio. (selskabsmeddelelse nr. 23/2017).

Kursudviklingen i SP Group 1. januar til 31. december 2017. Indeks 1.1.2017 = 676,0



Den 30. marts 2017 besluttede bestyrelsen at iværksætte et nyt aktietilbagekøbsprogram efter bestemmelserne i EU's forordning nr. 596/2014 af den 16. april 2014 om markedsmissbrug, den såkaldte 'markedsmissbrugsforordning' for DKK 30 mio. startende den 11. april 2017 med udløb den 31. december 2017 (selskabsmeddelelse nr. 17/2017). Aktietilbagekøbsprogrammet er senere forlænget til og med den 10. april 2018 og udvidet til DKK 60 mio. (selskabsmeddelelse nr. 49/2017). Ultimo 2017 er der anvendt DKK 44,5 mio. heraf.

Der er i 2017 solgt 56.000 stk. aktier ved indløsning af warrantprogrammer. Beholdningen af egne aktier ultimo 2017 var 43.492 stk. svarende til 1,91 %.

Der iværksættes et nyt aktietilbagekøbsprogram efter bestemmelserne i EU's forordning nr. 596/2014 af den 16. april 2014 om markedsmissbrug. Programmet løber fra den 11. april 2018 og frem til den 31. december 2018 for et beløb op til DKK 40 mio. Formålet er afdækning af warrantordninger.

## Ejerforhold og likviditet

Medio marts 2018 havde tre aktionærer anmeldt at eje mere end 5 % af aktierne, nemlig Schur Finance a/s, ATP og Frank Gad (inkl. dennes nærtstående) med tilsammen 42,7 %. Antallet af navnenoterede aktionærer er i det seneste år steget fra 1.299 til 2.023, og de navnenoterede aktionærers samlede ejerandel udgør 95,2 % af aktiekapitalen (ned fra 95,5 % ultimo marts 2017).

Den kendte aktionærbase uden for Danmark er stadig beskeden, men hastigt stigende. 86 internationale aktionærer med i alt 18,0 % af aktierne har ladet sig navnenotere (73 ultimo marts 2017 og 14,6 % af aktierne ultimo marts 2017).

Der blev i årets løb handlet 658.866 stk. aktier på Nasdaq samt 56.000 stk. uden om noteringen svarende til i alt 31,4 % af aktiekapitalen. Kursværdien af de omsatte aktier på Nasdaq udgjorde DKK 629,0 mio. Omsætningen på børsen var, målt i DKK, 77,3 % større end året før, og målt i antal styk var omsætningen 6,6 % større end året før.

## Information

Generelt tilstræber SP Group at føre en løbende, rettidig og balanceret dialog med nuværende og potentielle aktionærer, aktieanalytikere og andre interessenter. Selskabets ledere medvirker løbende i møder med både professionelle og private investorer samt analytikere. Præsentationer fra møderne vises på hjemmesiden, hvor der også findes anden relevant information og gives adgang til at abonnere på nyheder. Endelig lægger

SP Group vægt på, at alle forespørgsler og henvendelser fra aktionærer og andre interessenter besvares hurtigt.

SP Group har en stilleperiode på tre uger op til offentliggørelsen af planlagte kvartals- og helårsrapporter, hvor Koncernen ikke kommenterer på finansielle resultater eller forventninger. Uden for disse stilleperioder er omdrejningspunktet for kommunikationen til aktiemarkedet de klare finansielle mål, som Koncernen har opstillet, og som SP Group løbende følger op på.

Ansvarlig for kontakten til investorer og analytikere er adm. direktør Frank Gad, telefon (+45) 70 23 23 79, e-mail: info@sp-group.dk.

Yderligere aktionærinformation kan findes på hjemmesiden [www.sp-group.dk](http://www.sp-group.dk).

Udsendte fondsbørsmeddelelser i 2017 og 2018:  
Der henvises til SP Groups hjemmeside: [www.sp-group.dk](http://www.sp-group.dk)

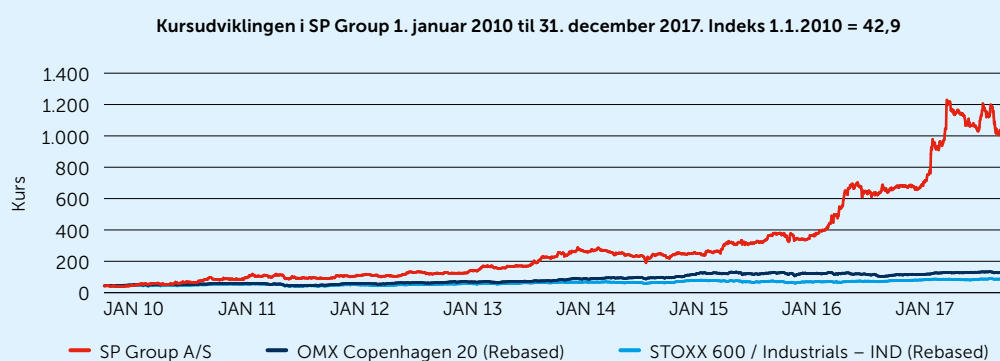
## Finanskalender for 2018

<b>22. marts</b>	Årsregnskabsmeddelelse for 2017
<b>23. april</b>	Kvartalsmeddelelse for 1. kvartal 2018
<b>26. april</b>	Generalforsamling
<b>22. august</b>	Halvårsmeddelelse for 1. halvår 2018
<b>12. november</b>	Kvartalsmeddelelse for 3. kvartal 2018

## Aktieinformation – SP Group A/S – medio marts 2018

Navn	Hjemsted	Antal (Stk.)	Andel (%)
Schur Finance a/s	Horsens	466.938	20,5 %
Frank Gad, inkl. nærtstående	Frederiksberg	365.124	16,0 %
ATP	Hillerød	141.302	6,2 %
		<b>973.364</b>	<b>42,7 %</b>
<b>Fordeling øvrige aktier</b>			
SP Group (egne aktier)		53.535	2,4 %
Navnenoterede under 5 %		1.145.356	50,3 %
Ikke navnenoterede		105.745	4,6 %
<b>TOTAL</b>		<b>2.278.000</b>	<b>100,0 %</b>

Medio marts 2018 havde SP Group 2.023 navnenoterede aktionærer (heraf 86 udenlandske).



# Kvalitetsstyring

Alle Koncernens produktionssites i Danmark, Letland, Polen, Slovakiet, Sverige, Kina og USA er ved udgangen af 2017 certificerede efter ISO 9001.

Site	ISO 9001	ISO 14001	ISO 18000	Andre
<b>Gibo</b>				
– Danmark	x	x	x	TS 16949 planlagt
– Polen	x	x	x	DIN 6701
<b>Plexx Opido</b>				
– Sverige	x	x		
<b>SP Moulding</b>				
– Juelsminde	x	x		IATF 16949
– Stoholm	x	x		ISO 26000 planlagt
– Polen	x	x		
– Kina	x	x	x	
<b>SP Medical</b>				
– Karise	x	x		ISO 13485
– Polen	x	x		ISO 13485
<b>Brdr. Bourghardt</b>				
– Letland	x	x		
<b>Tinby</b>				
– Danmark	x	x	x	
– Polen	x	x	x	
– Kina	x	x		
<b>Accoat</b>				
– Stoholm	x	x		
– Kvistgaard	x	x		
– Brasilien				Customer audit
<b>Ulstrup Plast</b>				
– Lyngø	x			
– Slovakiet	x	x		
<b>MedicoPack</b>				
– Danmark	x			ISO 13485, ISO 50001 og ISO 15378
<b>MM Composite</b>				
– Ejby	x	x		
– Nr. Aaby	x	x		
– USA	x	x		

## R & D

Det går stærkt, rigtigt stærkt, også indenfor udviklingen af plast- og plastteknologier. Efterspørgslen efter miljørigtige tekniske løsninger i plast vokser i takt med, at plastens egenskaber løbende forbedres. Det er længe siden, at plast kun blev valgt, fordi det var en billigere løsning. Nu vælges plast oftere pga. de unikke egenskaber. Vindmølleindustrien er et godt eksempel på det, og her arbejdes med kompositter, som er en kombination af plast og andre materialer.

I SP Group optimerer vi produktionsteknologierne på højvolumenproduktion, så vi forbliver konkurrencedygtige globalt. R & D afdelingen deltager i denne udvikling, men vort fokus er rettet mod kompositter. Sammen med vore kunder, universiteter og råvareproducenter arbejder vi til stadighed på at flytte grænser og skabe værdi for alle. Når vi arbejder med kompositter, er der tre vigtige forhold, der skal optimeres:

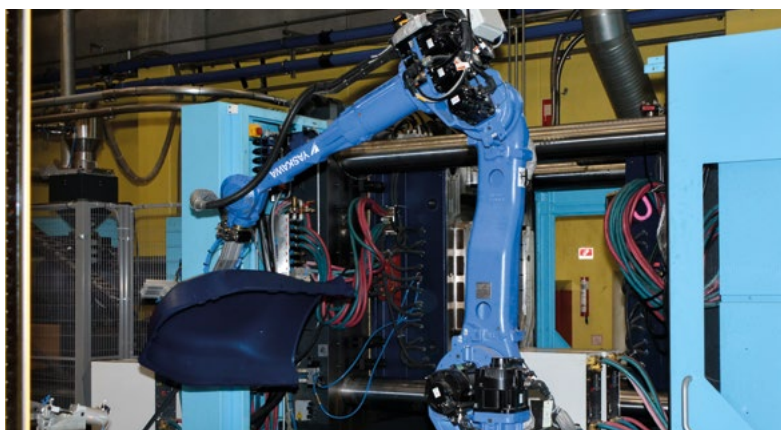
**1. Vedhæftningen mellem de indgående komponenter:** Her har vi sammen med et universitet og en anden virksomhed udviklet en 'nanolim', som pt. testes af vore kunder. Der er ansøgt om patent på teknologien i flere lande.

**2. Valg af komponenter:** Vi deltager i to projekter, hvor Grafen anvendes som fyldstof. En ny nonstick antistatisk belægning med Grafen er udviklet og solgt. Aktiveret Grafen kan indgå som en reaktiv komponent i PUR og forbedre PUR's mekaniske egenskaber betydeligt. Vi tester pt. sammen med et universitet.

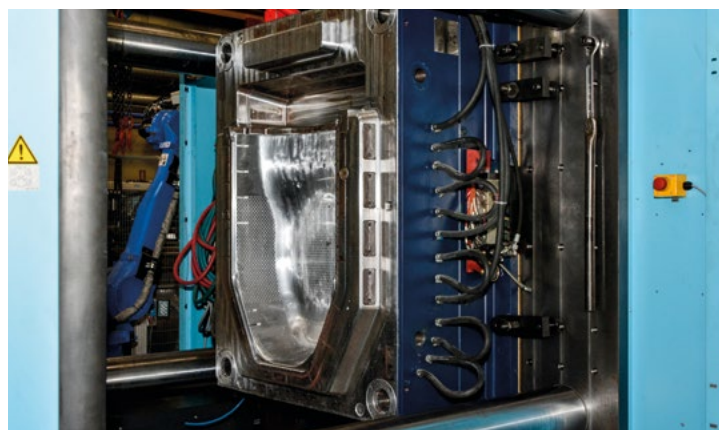
**3. Fremstillingsteknologier:** Additiv Manufacturing (AM), eller som man kunne kalde det, 'lag på lag fremstilling' også kendt som 3D print, har indtil nu primært været anvendt til prototype fremstilling. Efterspørgslen efter store emner i konstruktionsplast er stigende, og der er et stort ønske om at kunne skræddersy løsningerne. Med 3D print kan der fremstilles emner uden store startomkostninger til forme, og individuelle løsninger kan tilgodeses med en robotprogrammering. En PUR Grafen komposit vil være et oplagt materiale valg.

Det er meget positivt for SP Group, at EUDP har godkendt en bevilling til et 3-årigt projekt indenfor AM, hvor vi deltager. Projektet vil give SP Group en enestående mulighed for at komme helt i front, globalt, indenfor 3D print af store industrielle emner.

Robotcelle i arbejde på fabrikken i Juelsminde



Støbeform



# Corporate social responsibility

## Corporate social responsibility

For SP Group er det vigtigt, at vi kan øge Koncernens indtjening og vækst på en ansvarlig måde. Vi er tilstede med produktion og aktiviteter i USA, Asien og flere lande i Europa, og påvirker dermed både mennesker og miljø i forskellige typer samfund.

Vi er stolte af, at Koncernen ved at skabe innovation og arbejdspladser bidrager økonomisk til de samfund, vi er en del af. Men vi er også bevidste om, at vore produkter øger forbruget af plast. Netop derfor tager vi aktivt ansvar for at udvikle vor produktion på en måde, der i stigende omfang reducerer negativ miljøpåvirkning og bidrager til bæredygtig udvikling.

SP Groups samlede indsats for samfundsansvar og bæredygtighed følger FN's Global Compactprincipperne om miljø, menneskerettigheder, arbejdstageres rettigheder og antikorruption. SP Groups største datterselskab, SP Moulding A/S, tilsluttede sig Global Compact i 2012 og arbejder systematisk med de 10 principper. Accoat har tilsluttet sig i 2017.

For at sikre at vi lever op til vor ambition om ansvarlighed, har vi vedtaget en CSR politik. CSR politikken afspejler SP Groups grundlæggende værdi om at skabe de bedste plastløsninger til gavn for både vore kunder og det omkringliggende miljø. CSR politikken udgør på den måde rammen for alle vore aktiviteter og for vor profil som en ansvarlig arbejdsplads og samarbejdspartner.

Vi har også vedtaget en Supplier Code of Conduct, der udgør grundlaget for et positivt samarbejde med vore leverandører om at fremme ansvarlighed og bæredygtighed i leverandørkæden.

De mange indsatser og resultater, der er opnået i SP Group i 2017, er beskrevet i det følgende. For hvert område har vi også opstillet mål for det kommende år.

## Miljø og klima

I SP Group arbejder vi systematisk med at reducere vor belastning af miljøet og fremme større miljømæssig ansvarlighed. Det gør vi ved at anvende miljøvenlige teknologier og materialer og gennem et certificeret miljøstyringssystem.

SP Group arbejder konstant på at reducere koncernens miljøpåvirkninger ved at søge at mindske forbruget af vand, elektricitet og varme. Vi reducerer dermed vort CO<sub>2</sub> udslip og optimerer energiforbruget.

Vort mål er også at bidrage til miljømæssig bæredygtighed gennem vore kunders anvendelse af SP Groups produkter. 34 % af vor omsætning kommer således fra cleantech industrien, der anvender vore produkter til at

- Reducere energiforbruget
- Producere vedvarende energi
- Rense røg fra kulfyrede kraftværker og petrokemiske anlæg

### Risiko

SP Groups væsentligste miljörisiko er knyttet til ressourceforbrug og materialespild.

Produktionsanlæggene er i alle lande underlagt en række miljøkrav, ligesom der på anlæggene frivilligt er indført en række miljø- og kvalitetsstyringssystemer.

SP Group vurderer, at Koncernen opfylder alle gældende miljøbestemmelser, og at der ikke udestår påbud i produktionen nogetsteds.

Trods omfattende sikkerhedsprocedurer kan der dog ved uheld ske påvirkninger af det ydre og det indre miljø.

### Reduktion af energi, elektricitet og vand

SP Groups væsentligste påvirkning af miljøet sker under produktionen, som kræver energi, især strøm. For SP Group giver det derfor god mening at reducere forbruget af energi, elektricitet og vand.

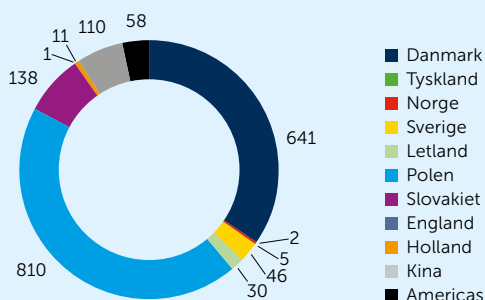
Ved fortsat at investere i energibesparende udstyr og nøje følge udviklingen på alle vore fabrikker på en række forbrugsnøgletal sikrer vi os, at vi løbende kan kontrollere og reducere ressourceforbrug og omkostninger. Ved at implementere ressource-reducerende tiltag bidrager de enkelte anlæg både til omkostningsreduktion og til en positiv ydre miljøeffekt i deres lokalområde. Disse tiltag har i 2017 medført reduktion i ressourceforbruget.

Selvom om SP Groups direkte CO<sub>2</sub> udledning er beskeden, søger vi også her at påvirke den positive miljøeffekt yderligere ved at købe en væsentlig del af den strøm, vi anvender i Danmark, fra værker med vedvarende energi fra primært vindmøller.

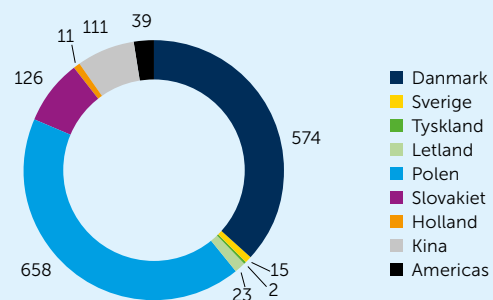
### Mindre affald, mere genanvendelse

Stigningen i prisen på råvarer og på bortskaffelse af affald har i SP Group ført til øget fokus på at mindske forbruget af råvarer og nedsætte affaldsprocenten. Derfor er der på alle anlæg fokus på at skabe mindre affald og øge genbrug af plastmateriale.

Geografisk medarbejderfordeling i 2017 (gns)



Geografisk medarbejderfordeling i 2016 (gns)



På SP Mouldings og Ulstrup Plasts fabrikker sker det gennem brug af decentrale kværne på alle maskiner, der sikrer, at overskydende materiale fra fremstilling af hvert emne med det samme kværnes og ledes ned i et lukket kredsløb sammen med plastmaterialet til næste emne. I Gibo Plast og i SP Medical arbejdes der med centrale kværne for at sikre genanvendelsen af overskydende materiale i andre produktemner. Også Tinby og Ergomat har effektiviseret processerne, så anvendelsesgraden er øget, og affaldet er mindsket.

SP Group har siden 2013 arbejdet på at udvikle et produkt, der erstatter træ fra regnskove med plast fra sorteret husholdningsaffald (Plastic Wood Compound).

Genbrugsplasten kan anvendes til udvalgte produkttyper og bidrager dermed til at reducere miljøpåvirkningen markant – både i produktionsfasen og i kundens efterfølgende anvendelse og bortskaffelse af produktet.

#### Miljøvenlige teknologier

SP Group søger gennem anvendelse af miljøvenlige teknologier at vise, at plast – når det produceres og anvendes med omtanke – er et miljø-mæssigt bedre valg.

I miljø-mæssige livscyklusanalyser er plast på flere måder de fleste alternative materialer overlegen. Det er f.eks. lettere og mere fleksibelt end metal. Når plast f.eks. anvendes som alternativ til metal på de udvendige dele af rullende materiel som landbrugsmaskiner, traktorer, mejetærskere, busser og biler, forlænger det materiellets holdbarhed. Derudover bidrager det til at øge transportudstyrets ydeevne og dermed til at nedsætte brændstofforbruget.

Materialet polyuretan kan på grund af dets isoleringsevne medvirke til reduktion af varmespild og sikre effektive ventilationssystemer. Miljøeffekter kan også opnås ved at bruge fluorplastbelægninger som korrosionsbeskyttelse, f.eks. i røggasreanseanlæg i kulfyrede kraftværker. Her kan det sure regnvand undgås, mens anden overfladebelægning med fluorplast kan bidrage til besparelser på rengørings- og opløsningsmidler samt vand.

#### Miljøstyringssystem

Det er SP Groups fortsatte strategi, at alle produktionsvirksomheder skal implementere et certificerbart miljøstyringssystem, som sikrer, at de

- anvender miljøvenlige produkter i produktions- og udviklingsprocesserne
- minimerer mængden af affald og spild samt ressourceforbrug
- i videst muligt omfang genbruger materialer og produkter
- har et tilfredsstillende arbejdsmiljø, hvor der tages størst mulige hensyn til sikkerhed og miljø-mæssige påvirkninger

## Menneskerettigheder

### CSR politik

Vi vil støtte og respektere beskyttelsen af de internationale menneskerettigheder. I lande med risiko for krænkelse af menneskerettighederne vil vi bestræbe os på at forebygge eventuelle menneskerettighedskrænkelser og foretage afhjælpning, såfremt vi måtte blive involveret i sådanne.

SP Group ønsker at bidrage til beskyttelsen af menneskerettigheder i de lande, vi har aktiviteter i. Vi søger derfor at fremme indsats, der har positiv påvirkning af menneskerettighederne, men også ved at afbøde negative påvirkninger af menneskerettighederne i vor værdikæde og hos underleverandører.

Vor indsats er baseret på internationale menneskerettighedskonventioner og indenfor EU tillige de grundrettigheder, der er indskrevet i EU traktaten.

### Risiko

SP Group er opmærksom på de aktuelle og potentielle risici, som vor produktion, vore aktiviteter og samarbejdspartnere kan give anledning til i forhold til menneskerettighederne.

### Resultat

SP Group har i 2017 efter vor bedste overbevisning ikke været involveret i eller oplevet brud på menneskerettigheder i Koncernen eller hos underleverandører.

### Privatlivets fred

SP Group sikrer, at persondata om medarbejdere og kunder behandles på en måde, der opfylder lovgivningens krav til privatlivsbeskyttelse og persondatabeskyttelse. Heri indgår sikkerhedsmæssige foranstaltninger, der beskytter mod misbrug, læk og ødelæggelse af persondata. I 2017 har SP Group igangsat et projekt, der skal sikre, at Koncernen overholder EU's Persondataforordning ved at gennemgå alle enheders brug og opbevaring af persondata og sikre, at det sker i overensstemmelse med forordningen. Ligeledes gennemgås koncernens IT-systemer i forhold til sikkerhed og adgang til persondata.

### Diskrimination

SP Group gør en aktiv indsats for at modvirke diskrimination. Det gælder både internt i forhold til vore medarbejdere og eksternt i vor leverandørkæde. Indsatsen omfatter et fokus på ligebehandling og lige muligheder for alle.

### Leverandører

Vore leverandører er forpligtede til at overholde en Supplier Code of Conduct, der bl.a. stiller krav om at fremme beskyttelsen af menneskerettigheder.

For at sikre, at kravet efterleves, indgår vi i løbende dialog og samarbejde med vore leverandører og overvåger, at leverandøren tager ansvar for indsatsen. Hvis en leverandør ikke opfylder vor Supplier Code of Conduct, kan vi straks opsige kontrakten med vedkommende.

## Medarbejderforhold

### CSR Politik

Vi anerkender vore medarbejders ret til foreningsfrihed og kollektiv forhandling.

Vi vil sikre vore medarbejdere gode ansættelsesforhold i et sikkert og sundt arbejdsmiljø. Vi vil arbejde for, at vore medarbejdere får udviklingsmuligheder på arbejdet gennem for eksempel efteruddannelse og træning.

Vi tager afstand fra tvangsarbejde og børnearbejde. Hvis vi ansætter ungarbejdere mellem 15 og 18 år, må de ikke udføre farligt arbejde eller natarbejde.

Vi respekterer forskelle i kulturer og traditioner og vil ikke diskriminere på arbejdspladsen på grund af alder, køn, race, hudfarve, handicap, religion eller tro, sprog, national eller social oprindelse, fagforeningsmedlemskab eller nogen anden diskriminationsgrund.

Det er vort mål at drive alle enheder i SP Group som sunde virksomheder og attraktive arbejdspladser. Vi arbejder derfor målrettet med at sikre

basale arbejdstagerrettigheder og en sikker, respektfuld og udviklende hverdag for den enkelte medarbejder.

Vi baserer vor indsats på nationale og internationale regler og rettigheder for arbejdstagere, og skaber lokalt de indsatser, der skal til for at omsætte kravene til praksis.

#### Risiko

SP Group undersøger løbende, om vi i vor produktion eller via underleverandører har en aktuel eller potentiel risiko for at blive involveret i børnearbejde eller tvangslignende arbejde.

For at minimere risikoen tillader vi ikke beskæftigelse af mindreårige i Koncernen. Alle former for diskrimination i arbejds- og ansættelsesforhold er også forbudt.

#### Resultat

SP Group har i 2017 efter vor bedste overbevisning ikke været involveret i eller konstateret negativ påvirkning af arbejdstagerrettighederne i Koncernen eller hos underleverandører.

#### Medarbejdersammensætning

SP Groups gennemsnitlige medarbejderstyrke uden for Danmark steg i 2017 med ca. 22,9 % til 1.211 personer. Antallet af medarbejdere i Danmark steg fra 574 til 641.

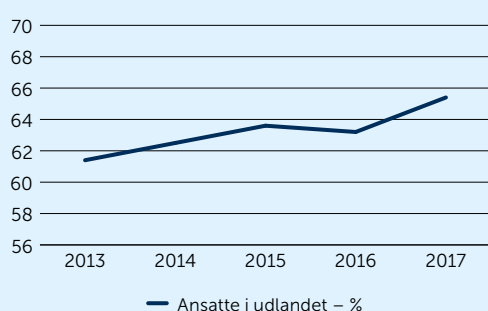
Medarbejderstyrken globalt steg fra 1.696 primo til 1.934 ultimo. I gennemsnit var der 1.852 medarbejdere i SP Group i 2017. Ved årets udgang er 33,9 % beskæftiget i Danmark og 66,1 % i udlandet.

Der er sket en forskydning på ca. 2,8 procentpoint i årets løb som et led i øget internationalisering af forretningen og købet af Tinby Skumplast og MM Composite. Fremover forventes væksten fortsat primært at ske i Østeuropa, Asien og USA.

#### Mangfoldighed

SP Group har som langsigtet mål, at selskabet afspejler det omliggende samfund og især selskabets kunder, både hvad angår køn, men også f.eks. – nationalitet og etnicitet. Denne afspejling af det omliggende samfund skal bidrage positivt til, at selskabet er et attraktivt valg for såvel kunder som nuværende og kommende medarbejdere. Vi ser mangfoldighed som et vigtigt bidrag til, at Koncernen på lang sigt kan nå sine forretningsmæssige mål.

Medarbejderandel i udlandet (gns) 2013-2017



#### Kvinder i ledelse

Bestyrelsen i SP Group A/S har udarbejdet en politik for at øge andelen af det underrepræsenterede køn på virksomhedens øvrige ledelsesniveauer og fremme mangfoldighed. Målet er fortsat at besætte ledelsesposter på baggrund af de kvalifikationer, der er behov for, men at fremme repræsentationen af kvinder, hvor det er muligt.

Ved årsskiftet udgjorde repræsentationen af kvinder i den daglige ledelse (direktion og ledergruppe) 18 %. Det tilstræbes fortsat, at der er mindst én kandidat af hvert køn blandt de sidste tre kandidater ved besættelse af lederstillinger.

Bestyrelsen har besluttet et måltal for andelen af det underrepræsenterede køn blandt de generalforsamlingsvalgte bestyrelsesmedlemmer på 20 % i 2017. Bestyrelsen består af 5 generalforsamlingsvalgte medlemmer. Målsætningen blev fastsat med en tidshorisont på tre år. På generalforsamlingen i 2017 blev Bente Overgaard valgt. Målsætningen fastholdes.

#### Løn- og arbejdsvilkår

I Danmark fastsættes løn og arbejdsvilkår via overenskomster, som udmøntes ved lokale forhandlinger. I udlandet er de ansattes vilkår og rettigheder i højere grad fastsat via lovgivning, kodekser og regulativer. Som arbejdsgiver følger SP Group som minimum nationale love og overenskomster samt regler om arbejdstid mv. og tilstræber at kunne tildele ekstra goder.

Ved større afskedigelser følger SP Group reglerne om varslinger og forhandlinger med medarbejderne og søger derudover at mildne effekten for de berørte medarbejdere.

#### Et sikkert og sundt arbejdsmiljø

SP Group skaber et sikkert og sundt arbejdsmiljø for vore medarbejdere. Det sker dels gennem arbejdsmiljøorganisationen, dels politikker og konkrete indsatser for sikkerhed og sundhed i hverdagen. Vi forsyner således altid vore medarbejdere med beskyttelsesudstyr og træning, så de kan udføre deres arbejdsopgaver på en sikker måde.

#### Adgang til uddannelse

Alle medarbejdere i SP Group har mulighed for at dygtiggøre sig gennem efter- og videreuddannelse.

Som led i den systematiske udrulning af Lean-processer på Koncernens produktionsanlæg inddrages medarbejderne, så de derigennem kan få indflydelse på deres egen arbejdsituation, på processer og work-flows.

Målet for 2018 er at videreføre den påbegyndte opkvalificering af medarbejderne, så de kan varetage flere forskellige opgaver. Det øger både fleksibiliteten i produktionen og gør hverdagen mere varieret for den enkelte medarbejder.

#### Fagforeningsfrihed

I SP Group har alle medarbejdere ret til frit at organisere sig, ytre sig og selv deltage i eller vælge folk til kollektive organer. På de danske virksomheder udpeger de ansatte repræsentanter til samarbejdsudvalg og arbejdsmiljøorganisationer, hvor de mødes med de lokale ledelser. På produktionsenhederne i udlandet er der etableret systemer, hvor medarbejderne udpeger talsmænd til forhandlinger med ledelsen.





Ny sprøjtestøbefabrik, SP Moulding, Polen

## Korrupsionsbekæmpelse

### CSR politik

Vi ønsker i alle vore eksterne relationer at opretholde en høj integritet og ansvarlighed, og vi deltager ikke i korrupsion eller bestikkelse. Vi afstår fra at tilbyde, love eller give nogen form for bestikkelse for at øve uretmæssig indflydelse på offentligt ansatte, dommere eller forretningsforbindelser. Vi afstår også fra selv at modtage eller acceptere nogen form for bestikkelse.

Vore agenter, mellemmænd, konsulenter eller andre, der optræder på vore vegne, er omfattet af denne forpligtelse til ikke at deltage i korrupsion eller bestikkelse.

For at sikre, at medarbejdere og andre der repræsenterer SP Group, ikke medvirker til korrupsion, har vi i 2016 udviklet et læringsprogram. Det bidrager til at sikre et højt vidensniveau om bestikkelse, modtagelse af gaver og arrangementer mv. og giver vore medarbejdere indsigt i reglerne om anti-korrupsion. Det hjælper dem også med at forstå, hvornår de er i risiko for at blive involveret i korrupsion, og hvad deres handlemuligheder er.

### Risiko

SP Group har aktiviteter i dele af verden, hvor forsøg på korrupsion indgår i dagligdagen. Dele af Koncernen bliver f.eks. ofte mødt af ønsker om returkommission eller lignende.

### Resultat

SP Group deltager ikke i korrupsion eller bestikkelse og har derfor udarbejdet en antikorrupsionspolitik, som instruerer alle medarbejdere i at modvirke korrupsion.

# SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS



## Vort globale medansvar

SP Group har i 2017 haft fokus på vort medansvar for at bidrage til en mere bæredygtig verden. Vi har i samarbejde med vore kunder udviklet og fremstillet produkter, der fremmer livskvalitet og mere effektiv udnyttelse af ressourcer – til gavn for både klima, miljø og mennesker.

Vi har også et innovativt blik på vor drift og fremstilling for at optimere på ressourceforbrug og fremme bæredygtige processer. Det gavner både verden omkring os og vore medarbejderes sundhed og sikkerhed.

Med vor tilstedeværelse i 11 lande og salg af produkter i alle dele af verden har vi mulighed for på flere måder at skabe gode vilkår for mennesker. Vi bidrager på den måde til opfyldelse af FN's 17 verdensmål.

## Miljø og klima

Overalt i SP Group arbejder vi systematisk med at reducere vor belastning af miljøet og fremme større miljømæssig ansvarlighed. Vore produkter erstatter i vid udstrækning brug af metal, og vi anvender mere miljøvenlige teknologier og materialer i vore fremstillingsprocesser.

### Indsats



**Rent drikkevand** er afgørende for en tilstrækkelig levestandard og sundheden overalt i verden. SP Group bidrager gennem sine produkter til at skabe adgang til rent drikkevand.

På SP Mouldings fabrik i Kina fremstiller vi forskellige vandrensingsprodukter, som befolkningerne i flere udviklingslande bruger til at rense forurenede vand fra floder og søer. Vi har været med fra produkternes lancering og har leveret produkterne overalt i verden. Selve rensningsprocessen udføres uden nogen form for energiforbrug. Produkterne kan anvendes overalt, men bliver især anvendt i katastrofeområder og områder, hvor vandet er forurenede og dermed sundhedsfar-

ligt. Produkterne er godkendt under de amerikanske EPA Drinking Water Standards.

Kvaliteten af rør og tanke til gennemstrømning af drikkevand er også afgørende for vandets renhed.

Accoat udfører vi belægninger, der er fødevarer-godkendte til at sikre drikkevandskvaliteten.

Vi bruger vand til produktion af vore produkter og overvåger derfor vort vandforbrug.

Figur 1 – Vandforbrug

Vandforbrug	2017	2016	2015
Vand (m <sup>3</sup> )	18.830	20.635	19.283



Reduktion af energiforbrug og adgang til **vedvarende energiformer** hjælpes på vej af SP Groups produkter.

SP Group fremstiller plast- og kompositkomponenter til vindmøller, som gør møllerne bedre og billigere, og dermed også strømmen fra møllerne billigere. Vi har en lang række kunder inden for grøn energi, som via deres produkter og udstyr har positiv effekt på vor planet.

Vore belægninger af biogas-applikationer muliggør fremstilling af afgasset gødning. De bidrager til at mindske anvendelsen af kemikalier i fremstillingsprocessen og reducerer energiforbruget. Sammen med vore kunder har vi et positivt aftryk på miljøet i form af mindsket udslip af pesticider i åer, søer, øvrige vandløb og havene.

I driften af vore fabrikker har vi også fokus på vort energiforbrug. Vi anvender ikke kul og bruger i overvejende grad naturgas til opvarmning af ovne og lokaler. Produktionsprocesserne drives af elektricitet.

I Danmark kom 55 % af strømmen i 2017 fra vind, vand og sol, 3 % fra atomkraft, 18 % fra affald, biogas og biomasse, 6 % fra naturgas, 1 % fra olie og 17 % fra kul og brunkul ifølge Energinets deklARATION.

Figur 2 – Energiforbrug

Energiforbrug	2017	2016	2015
Kul (kg)	0	0	0
Brændselolie (liter)	132.020	102.321	105.593
Naturgas (m <sup>3</sup> )	1.277.655	1.024.167	968.163
Elektricitet (kWh)	52.191.233	48.161.302	44.989.081

Elforbrug (kWh) pr. mio. DKK i omsætning

	2017	2016	2015
	27.700	31.706	34.087



Fremme af **bæredygtige industriprocesser og innovation** kan vi som industrivirksomhed bedst bidrage til gennem vor egen daglige praksis.

Det gør vi eksempelvis gennem SP Groups datterselskab, Ergomat, der er markedsførende inden for sikkerhed og optimering af den interne infrastruktur i større virksomheder gennem anvendelse af kinetisk kontaktteknologi. Teknologien aktiverer blinkende LED-skilte og akustiske advarsler til fjerntliggende områder af fx en produktionshal. Ordningen overflødiggyr dyre elektriske løsninger og øger sikkerheden for medarbejderne.

Generelt søger vi hele tiden at forny og effektivisere vore produktionsprocesser til gavn for både medarbejdere og kunder.



Mange af vore aktiviteter udgør bidrag til udvikling af **bæredygtige byer og miljøer**. Bæredygtige produktionsformer og produkter har betydning for vor fremtid, og vi vil gerne være med til at skabe en forandring med positiv påvirkning.

SP Groups datterselskab Tinby Skumplast A/S leverer skumplader i PUR til såvel nybyggeri som renovering. PUR anvendes i sandwichkonstruktioner til facade- og bygningslementer og er et af de mest effektive isoleringsmaterialer, der findes. Med PUR kan der opnås en høj termisk ydeevne med en minimal isolerings-tykkelse. Derved kan bygningers energieffektivitet forbedres betydeligt, og CO<sub>2</sub>-udledningen reduceres. Med lambdaværdier (varmeledningsevne) helt ned til 0,022 W/mK kan der opnås en isoleringsevne (udtrykt ved U-værdier), som er lige så høj som den isoleringsevne, der opnås ved brug af almindelige isoleringsmaterialer, selv om der anvendes et betydeligt tyndere lag PUR-isolering. Byggesektoren tegner sig i dag for 40 % af EU's samlede energiforbrug og for den største andel (36 %) af EU's CO<sub>2</sub>-udledning. Der er derfor et stort, uudnyttet potentiale for omkostningseffektive energibesparelser ved at anvende PUR som alternativ til andre isoleringsmaterialer.

Spildevand fra husholdningerne indeholder fosfor. Fosfor er et grundstof, som findes i naturen i en begrænset mængde. Genindvinding af fosfor fra spildevand vil derfor være en vigtig ressource i fremtidens byer. Vore non-stick belægninger anvendes for at modvirke opbygningen af slam i regenereringsanlæg og gør anlæggene mere effektive.

Et væsentligt element i den bæredygtige by er adgang til arbejdspladser for indbyggerne. I Polen, Slovakiet, Sverige, Letland og Danmark bidrager vore arbejdspladser til at give liv til de lokale samfund, der ellers lider under affolkning. Vi er dermed med til at bevare lokalsamfundene og mindske tilflytningen til de store byer.



SP Group er med til at støtte op om et **bæredygtigt forbrugs- og produktionsmønster** ved at udvikle lokalt på de nærmarkeder, hvor de produkter, vi leverer komponenter til, anvendes og afsættes.

Landevejstransport udleder 21 % af CO<sub>2</sub>-gasserne inden for EU. For at reducere CO<sub>2</sub>-udledningen og dieselforbruget har vort datterselskab Bröderna Bourghardt udviklet en patenteret aerodynamisk skærm, som sidder foran på toppen af lastbilen. Denne skærm mindsker vindmodstanden betydeligt, hvilket resulterer i mindre brændstofforbrug og mindre CO<sub>2</sub>-udslip. Skærmen er fremstillet i Telene, som gør produktet lettere i forhold til andre lignende udgaver. Vi er glade for at bidrage til et sundere miljø med dette unikke produkt, der kommer på markedet i løbet af 2018.

SP Groups datterselskab MM Composite arbejder med mange forskellige kompositløsninger. Blandt andet samarbejder vi med vore kunder om løsninger til at forlænge vindmøllevingers levetid. Dette sker ved forskellige re-powering-projekter, hvor vindmøllevingerne får tilføjet specialfremstillede komponenter, der er med til at forlænge deres levetid og effekt.

Reduktion af mængden af kemikalier, der bruges til rengøring, kan opnås gennem slipmidler som fx silikone. Ved at anvende Accoats produkter med non-stick- og slip-let-belægninger på mange forskellige produkter opnås et positivt aftryk på miljøet. Derudover bidrager det til en forbedring af arbejdsmiljøet for dem, der arbejder med rengøring.

Andre produkter udvikles med længere levetid for øje. Ergomats aflastningsmætter er en bæredygtig løsning, som samtidig yder specifikke ergonomiske fordele. Levetiden for Ergomats mætter er typisk fem-syv gange længere end andre lignende mætter, hvorfor der spares på råmateriale, skabes mindre affald og forbruges mindre energi ved produktionen.

SP Group har siden 2013 arbejdet på at udvikle en produktionsform, der erstatter træ fra regnskove med plast fra sorteret husholdningsaffald (Plastic Wood Compound). Genbrugsplasten kan anvendes til udvalgte produkttyper og bidrager dermed til at reducere miljøpåvirkningen markant – både i produktionsfasen og i kundens efterfølgende anvendelse og bortskaffelse af produktet.

På samme måde søger vi at genanvende andet affalds- eller overskuds-materialer fra vor produktion, herunder glasfiber, pap og metal.

Mængden af indkøbte råmaterialer hænger sammen med størrelsen og antallet af de produkter, vi fremstiller for vore kunder. Det ses af figur 3, at indkøb af glasfiber er væsentligt øget i 2017. Det samme er andre råvarer som Iso, Polyol, Telene og Resin.

Figur 3 – Køb af råmaterialer

Indkøb af råmaterialer	2017	2016	2015
Plast (kg)	13.869.164	12.565.088	12.198.082
Glasfiber (kg)	9.499.238	3.021.810	2.693.451
Coatings (kg)	58.554	58.742	57.177
Andet (fx Iso, Polyol, Telene, Resin)	1.494.476	750.731	760.289



SP Group arbejder generelt med de faktorer, som påvirker **klimaet** i en positiv og bæredygtig retning.

Vores mål er at bidrage til **klimamæssig bæredygtighed** gennem vore kunders

anvendelse af SP Groups produkter. Mere end 33 % af vor omsætning kommer således fra cleantech-industrien, der anvender vore produkter til at reducere energiforbruget, producere alternativ energi og rense røg fra kulfyrede kraftværker og petrokemiske anlæg.

SP Groups datterselskab Accoat bidrager til dette ved at belægge elementer, der anvendes til bekæmpelse af svovlsyreforurening ved afbrænding af kul på kraftværker. Derudover fremstiller Accoat, Gibo Plast, SP Moulding, Brdr. Bourghardt, Tinby og MM Composite emner til cleantech-industrien.

I den interne drift arbejder SP Group konstant på at reducere koncernens miljøpåvirkninger ved at søge at mindske forbruget af vand, elektricitet og varme. Vi reducerer dermed vort CO<sub>2</sub>-udslip og optimerer energiforbruget. Forbruget af drivhusgasser i kølesystemer er væsentligt reduceret siden 2015 og skyldes installation af kølesystemer, der køler ved hjælp af vand og luft i stedet for kølevæske.

Vore interne processer er tilrettelagt efter ISO 14001, og vi bruger vor certificering som grundlag for at øge anvendelsen af miljøvenlige produkter i produktions- og udviklingsprocesserne, minimere mængden af affald og spild samt ressourceforbrug og i videst muligt omfang genbruge materialer og produkter.

Figur 4 – Drivhusgasser

Drivhusgasser	2017	2016	2015
Genopfyldning af køleenheder (kølevæske i kg)	91	118	164



Reduktion af **forurening** i havene er et vigtigt skridt mod at sikre et bæredygtigt havmiljø. SP Group medvirker hertil, når vi belægger olierør, der ligger på havets bund, med non-stick-belægninger. Herved reduceres behovet for at anvende aggressive kemikalier i havmiljøet ved olieproduktion.

SP Medical og Ulstrup Plast er tilmeldt Operation Clean Sweep, som er et internationalt initiativ, der er udviklet af The Society of the Plastics Industry og The American Chemistry Council. Operation Clean Sweep har til formål at bekæmpe plastaffald i havene.

### Risiko

SP Groups væsentligste miljø- og klimarisiko er knyttet til ressourceforbrug og materialespild. Risikoen håndteres gennem vore ISO 14001-indsatser og andre tiltag, der kan sikre kvalitet og miljøbeskyttelse i fremstillingsprocesserne.

SP Group vurderer, at koncernen opfylder alle gældende miljøbestemmelser, og har heller ikke i 2017 modtaget påbud.

### Medarbejderforhold

Vi arbejder målrettet med at sikre basale arbejdstagerrettigheder og en sikker, respektfuld og udviklende hverdag for den enkelte medarbejder, fordi vi tror på, at det skaber værdi både for den enkelte og for vor virksomhed.

### Indsats



I SP Group har adgangen til efteruddannelse stor betydning for **vore medarbejders trivsel og konstante udvikling**. Vi tilbyder derfor vore medarbejdere mulighed for at efteruddanne sig – også i arbejdstiden.

Målet for 2018 er at videreføre den påbegyndte opkvalificering af medarbejderne, så de kan varetage flere forskellige opgaver. Det øger både fleksibiliteten i produktionen og gør hverdagen mere varieret for den enkelte medarbejder.

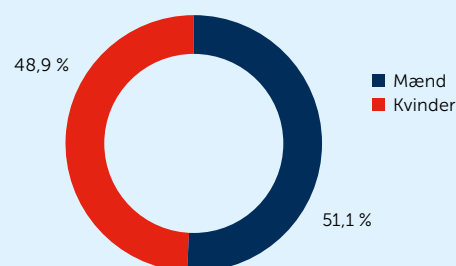
SP Mouldings fabrikker i Danmark havde pr. 31. december 2017 i alt 18 elever (plastmagerlæringer, automatiktekniklæringer, industriteknikerlæringer og logistiklæringer).

Vi er meget bevidste om at uddanne unge mennesker og at sikre kompetencer og kvalitet gennem veluddannede medarbejdere. Af samme årsag tager vi imod besøg fra elever fra alle uddannelsestrin, lige fra folkeskoleklasser til universitetsstuderende. Vi har studerende tilknyttet produktionen i perioder, som deltager i projekter til effektivisering af processerne. Dette er en win-win-situation for begge parter.



I SP Group vil vi gerne være med til at fremme **ligestilling** mellem kønnene og reducere **ulighed**. Vi sikrer derfor lige løn for lige arbejde og betaler en fair løn til alle ansatte, uanset hvor i verden vi har virksomhed. I 2017 har vi beskæftiget omtrent lige mange kvinder og mænd.

Figur 5 – Medarbejdersammensætning – køn 2017



Figur 5a – Medarbejdersammensætning – køn, antal

Medarbejdersammensætning	2017	2016	2015
Antal mænd	959	849	771
Antal kvinder	916	807	775

Figur 5b – Medarbejdersammensætning – køn, procent

Medarbejdersammensætning (%)	2017	2016	2015
Antal mænd	51,1 %	51,3 %	49,9 %
Antal kvinder	48,9 %	48,7 %	50,1 %

Indsatsen for kønligestilling omfatter også kvinder i ledelse. Bestyrelsen opstillede i 2014 et måltal på 20 % for andelen af det underrepræsenterede køn blandt de generalforsamlingsvalgte bestyrelsesmedlemmer i 2017. Dette mål blev opfyldt ved Generalforsamlingen i 2017.

SP Group A/S har en politik for at øge andelen af det underrepræsenterede køn på virksomhedens øvrige ledelsesniveauer. Ved årsskiftet udgjorde repræsentationen af kvinder i den daglige ledelse (direktion og ledergruppe) 18 %. Det tilstræbes fortsat, at der er mindst én kandidat af hvert køn blandt de sidste tre kandidater ved besættelse af lederstillinger.

SP Group har som langsigtet mål, at selskabet afspejler det omliggende samfund både i kønsfordeling, alder, nationalitet og etnicitet. Det gør os til et attraktivt valg for såvel kunder som medarbejdere og bidrager til at give alle uanset baggrund en mulighed for at blive tilknyttet arbejdsmarkedet.



Vi betragter vore medarbejdere som et væsentligt led i opnåelsen af gode økonomiske resultater og er til stighed opmærksomme på at have ordentlige arbejdsvilkår og et godt arbejdsmiljø for alle medarbejdere i SP Group-selskaber.

Med vor tilstedeværelse lokalt skaber vi arbejdspladser og fremmer lokal kultur og produkter. Det giver mulighed for økonomisk vækst og en god levestandard for de ansatte og deres familier.

I Danmark fastsættes **løn- og arbejdsvilkår** via overenskomster, som udmøntes ved lokale forhandlinger. I andre lande er de ansattes vilkår og rettigheder i højere grad fastsat via lovgivning, kodekser og regulativer. Som arbejdsgiver følger SP Group som minimum nationale love og overenskomster samt regler om arbejdstid mv. og tilstræber at kunne tildele ekstra goder.

SP Group skaber et sikkert og sundt **arbejdsmiljø** for vore medarbejdere. Det sker dels gennem arbejdsmiljøorganisationen, dels gennem politikker og konkrete indsatser for sikkerhed og sundhed på arbejdspladsen. Vi forsyner således altid vore medarbejdere med beskyttelsesudstyr og træning, så de kan udføre deres arbejdsopgaver på en sikker måde. Vi har ikke haft nogle arbejdsulykker i 2017 med dødelig udgang og har fokus på at nedbringe antallet af arbejdsulykker.

Fabrikkerne Tinby og Gibo i Danmark og SP Mouldings fabrik i Kina er certificerede i henhold til ISO 18001.

Figur 6 – Arbejdsulykker

Arbejdsulykker	2017	2016	2015
Dødsfald	0	0	0
Skader med mindst én dags fravær	26	25	26
IPM (Skader pr. million arbejdstimer)	8,4	7,1	10

I SP Group er der **fagforeningsfrihed** for alle. På de danske virksomheder udpeger de ansatte repræsentanter til samarbejdsudvalg og arbejdsmiljøorganisationer, som indgår i dialog med den lokale ledelse. På produktionsenhederne i Polen og Kina er der etableret systemer, hvor medarbejderne udpeger talsmænd til forhandlinger med ledelsen.

#### Risiko

SP Group undersøger løbende, om vi i vor produktion eller via leverandører har en aktuel eller potentiel risiko for at blive involveret i børnearbejde eller tvangslignende arbejde eller andre former for tilsidesættelse af basale arbejdstagerrettigheder.

For at minimere risikoen tillader vi ikke beskæftigelse af mindreårige i koncernen. Alle former for diskrimination i arbejds- og ansættelsesforhold er også forbudt.

SP Group har i 2017 ikke været involveret i eller konstateret negativ påvirkning af arbejdstagerrettighederne i koncernen eller hos underleverandører.

### Menneskerettigheder

SP Group respekterer de internationale menneskerettigheder og støtter opfyldelsen af FN's verdensmål om bekæmpelse af fattigdom og sult samt fremme af sundhed og trivsel.

Vor indsats er afhængig af samarbejde med kunder om udvikling af produkter og med vore leverandører om brug og håndtering af råvarer. Alle leverandører er derfor forpligtede til at overholde en Supplier Code of Conduct, der bl.a. stiller krav om at respektere menneskerettighederne.

#### Indsats



**Den globale indsats for at bekæmpe fattigdom** kan vi som virksomhed bidrage til gennem udbredelse af vore engangsartikler til medicinsk brug i udviklingslande. Produkterne er billige og kan let gøres tilgængelige for befolkningen i lande, hvor sult og sygdom skaber ud-sathed i forhold til fattigdom.

Medarbejderne i SP Medical Polen deltog i 2017 med stor entusiasme i lokale velgørenhedsarrangementer for fattige og ydede økonomisk hjælp til børnehospitaler i Polen.



**Fødevarerikkerhed** og fremme af bæredygtig landbrugsproduktion udgør væsentlige faktorer i bestræbelserne på at stoppe sult. Vi bidrager hertil gennem flere af vore produkter.

Accoat udfører non-stick- og lav-friktionsbelægninger på maskiner til fødevarerfremstilling og er på denne måde med til at sikre mere effektiv fremstilling og mindske spild.

Flere af SP Groups datterselskaber fremstiller komponenter, der indgår i færdige køleprodukter til opbevaring af fødevarer i hele værdikæden på en energieffektiv måde. Herved forbedres fødevarernes holdbarhed og fødevarespild reduceres.

SP Groups datterselskab Ulstrup Plast producerer plastemner, der sættes sammen til en meget avanceret marksprøjte, som bruges til sprøjtning og behandling af landbrugsjord. Ved at kontrollere mængden af sprøjtemidler kan man sprøjte præcist der, hvor der er behov. Dette hjælper landmanden til at få et højere udbytte af jorden og dermed mere afgrøde. Samtidig er det med til at beskytte miljøet, da der kun sprøjtes der, hvor der er behov, og hvor planterne fuldt ud kan optage den mængde, der sprøjtes med. Det, at alle disse komponenter i marksprøjten er lavet i plast, gør, at maskinen kan fremstilles billigere og med flere optioner, end hvis den var i rent metal.



**Sundhedsfremme** udgør et mål for mennesker i alle samfund. Vores produkter er en del af løsningen, fordi de er med til at sikre kvalitet i sundhedsbehandlingen overalt i verden.

Accoat og SP Medical belægger instrumenter, som anvendes til operationer på hospitaler. Vi bidrager dermed til at sikre behandlingskvalitet og bedre muligheder for overlevelse. Accoat belægger endvidere medico devices, der bidrager til bekæmpelse af sygdomme.

MedicoPack A/S udvikler og producerer emballage til medicinsk brug inden for injektions- og infusionsterapi til den medicinske industri og sygehuse. Gennem konstant optimering og fokus på nyudvikling er vi med til at understøtte en sikker brug og anvendelse af medicin med det formål at forebygge og helbrede sygdomme og herigennem højne sundheden globalt.

Ergomat, tilbyder en bred vifte af banebrydende produkter, der forbedrer menneskers arbejdsdag og højner livskvaliteten. Eksempelvis ergonomiske måtter, der skåner led og knogler.

SP Medical, udvikler og producerer medical devices, som bidrager til såvel bedre sundhed som trivsel hos verdens befolkning. Nogle produkter anvendes ved operationer, og andre produkter anvendes som hjælpemiddel i dagligdagen til mennesker med et handicap eller anden lidelse.

Produkterne er primært engangsartikler, hvilket reducerer risikoen for infektioner eller smitte i modsætning til flegangsprodukter. Specielt i udviklingslande har dette betydning.

**Beskyttelse af persondata** om vore kunder og medarbejdere skaber tillid til os som arbejdsplads og leverandør. Vi sikrer derfor, at alle selskaber i SP Group behandler persondata om medarbejdere og kunder i overensstemmelse med lovgivningen om persondataskyttelse. I 2017 har vi forberedt os på at kunne leve op til EU's databeskyttelsesforordning om persondataskyttelse og behandlingssikkerhed og har som led heri vedtaget en persondatapolitik og en række interne procedurer om data-behandling og -sikkerhed.

SP Group gør en aktiv indsats for at modvirke **diskrimination**. Det gælder både internt i forhold til vore medarbejdere og eksternt i vor leverandørkæde. Indsatsen har fokus på ligebehandling og lige muligheder for alle.

#### Risiko

SP Group er opmærksom på de aktuelle og potentielle risici, som vor produktion, aktiviteter og samarbejdspartnere kan give anledning til i forhold

til menneskerettighederne. Vi bestræber os på at forebygge og afhjælpe disse risici gennem dialog med vore samarbejdspartnere og overvågning af, at de efterlever vor Supplier Code of Conduct.

SP Group har i 2017 ikke været involveret i eller oplevet brud på menneskerettigheder i koncernen eller hos leverandører.

## Korrupsionsbekæmpelse

Vi ønsker i alle vore eksterne relationer at opretholde høj integritet og ansvarlighed, og vi deltager ikke i korrupsion eller bestikkelse.

Forpligtelsen til ikke at deltage i korrupsion eller bestikkelse omfatter også vore leverandører og andre, der optræder på vegne af SP Group.



For at sikre, at medarbejdere og andre, der repræsenterer SP Group, ikke medvirker til **korrupsion**, har vi udviklet et læringsprogram. Det bidrager til at sikre et højt vidensniveau om bestikkelse, modtagelse af gaver og arrangementer mv. og giver vore medarbejdere indsigt i reglerne om anti-korrupsion. Det hjælper dem også med at forstå, hvornår de er i risiko for at blive involveret i korrupsion, og hvad deres handlemuligheder er.

#### Risiko

SP Group har aktiviteter i dele af verden, hvor forsøg på korrupsion indgår i dagligdagen. Dele af koncernen bliver fx ofte mødt af ønsker om returkommission eller lignende.

SP Group deltager ikke i korrupsion eller bestikkelse og har derfor udarbejdet en anti-corruption policy, som instruerer alle medarbejdere i at modvirke korrupsion.

## Samfundsindsats

Som virksomhed og arbejdsplads opfatter SP Group sig som en væsentlig samfundsaktør, der har mulighed for at påvirke de samfund, vi er en del af, og bidrage til deres udvikling. Det gør vi gennem indsatser, der på samme tid gavner både vor forretning og samfundet.



SP Group betaler **skat** i alle de lande, hvor vi driver permanent forretning og bidrager dermed til opretholdelse og videreudvikling af de samfund og markeder, vi er en del af.

Med sin tilslutning til **UN Global Compact** har SP Moulding, det største datterselskab i SP Group, og Accoat engageret sig i det globale netværk og bidrager derigennem til at støtte en bæredygtig udvikling af miljø og mennesker.

# Ledelsespåtegning

Bestyrelse og direktion har dags dato behandlet og godkendt årsrapporten for 2017 for SP Group A/S

Årsrapporten er aflagt i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven.

Det er vor opfattelse, at koncernregnskabet og årsregnskabet giver et retvisende billede af koncernens og selskabets aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 31. december 2017 samt af resultatet af koncernens og selskabets aktiviteter og pengestrømme for regnskabsåret 1. januar – 31. december 2017.

Det er endvidere vor opfattelse, at ledelsesberetningen indeholder en retvisende redegørelse for udviklingen i koncernens og selskabets aktiviteter og økonomiske forhold, årets resultater, pengestrømme og finansielle stilling samt en beskrivelse af de væsentligste risici og usikkerhedsfaktorer, som koncernen og selskabet står over for.

Årsrapporten indstilles til generalforsamlingens godkendelse.

Søndersø, den 22. marts 2018

## Direktion

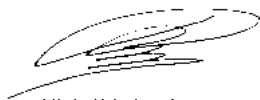


Frank Gad  
administrerende direktør

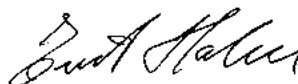


Jørgen Hønnerup Nielsen  
økonomidirektør

## Bestyrelse



Niels Kristian Agner  
formand




Erik Preben Holm  
næstformand



Hans Wilhelm Schur



Hans-Henrik Eriksen



Bente Overgaard

# Den uafhængige revisors påtegning

## Til kapitalejerne i SP Group A/S

### Konklusion

Vi har revideret koncernregnskabet og årsregnskabet for SP Group A/S for regnskabsåret 1. januar – 31. december 2017, der omfatter resultatopgørelse, totalindkomstopgørelse, balance, egenkapitalopgørelse, pengestrømsopgørelse og noter, herunder anvendt regnskabspraksis, for såvel koncernen som selskabet. Koncernregnskabet og årsregnskabet udarbejdes efter International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven.

Det er vores opfattelse, at koncernregnskabet og årsregnskabet giver et retvisende billede af koncernens og selskabets aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 31. december 2017 samt af resultatet af koncernens og selskabets aktiviteter og pengestrømme for regnskabsåret 1. januar – 31. december 2017 i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven.

Vores konklusion er konsistent med vores revisionsprotokollat til revisionsudvalget og bestyrelsen.

### Grundlag for konklusion

Vi har udført vores revision i overensstemmelse med internationale standarder om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark. Vores ansvar ifølge disse standarder og krav er nærmere beskrevet i revisionspåtegningens afsnit "Revisors ansvar for revisionen af koncernregnskabet og årsregnskabet" (herefter benævnt "regnskaberne"). Det er vores opfattelse, at det opnåede revisionsbevis er tilstrækkeligt og egnet som grundlag for vores konklusion.

### Uafhængighed

Vi er uafhængige af koncernen i overensstemmelse med internationale etiske regler for revisorer (IESBA's etiske regler) og de yderligere krav, der er gældende i Danmark, ligesom vi har opfyldt vores øvrige etiske forpligtelser i henhold til disse regler og krav.

Efter vores bedste overbevisning er der ikke udført forbudte ikke-revisionsydelser som omhandlet i artikel 5, stk.1, i forordning (EU) nr. 537/2014.

### Valg af revisor

Vi blev første gang valgt som revisor for SP Group A/S den 26. april 2011 for regnskabsåret 2011. Vi er genvalgt årligt ved generalforsamlingsbeslutning i en samlet sammenhængende opgaveperiode på 7 år frem til og med regnskabsåret 2017.

### Centrale forhold ved revisionen

Centrale forhold ved revisionen er de forhold, der efter vores faglige vurdering var mest betydelige ved vores revision af koncernregnskabet og årsregnskabet for regnskabsåret 2017. Disse forhold blev behandlet som led i vores revision af koncernregnskabet og årsregnskabet som helhed og udformningen af vores konklusion herom. Vi afgiver ikke nogen særskilt konklusion om disse forhold. For hvert af nedenstående forhold er beskrivelsen af, hvordan forholdet blev behandlet ved vores revision, givet i denne sammenhæng.

Vi har opfyldt vores ansvar som beskrevet i afsnittet "Revisors ansvar for revisionen af regnskaberne", herunder i relation til nedennævnte centrale forhold ved revisionen. Vores revision har omfattet udformning og udførelse af revisionshandlinger som reaktion på vores vurdering af risikoen for væsentlig fejlinformation i regnskaberne. Resultatet af vores

revisionshandlinger, herunder de revisionshandlinger vi har udført for at behandle nedennævnte forhold, danner grundlag for vores konklusion om regnskaberne som helhed.

### Værdiansættelse af goodwill

Koncernen har i balancen pr. 31. december 2017 indregnet goodwill for i alt 183.695 t.kr. Goodwill har en udefinerbar økonomisk levetid og ifølge International Financial Reporting Standards som godkendt af EU (IAS 36) er der som minimum krav om en årlig nedskrivningstest af goodwill. Der er i regnskabsåret ikke identificeret værdiforringelse af goodwill. Nedskrivningstesten er central for vores revision, da testen indeholder forudsætninger og skøn fastlagt af ledelsen, herunder om den fremtidige indtjening.

Yderligere oplysninger om den indregnede goodwill fremgår af note 14 til koncernregnskabet.

Vi har i forbindelse med vores revision efterprøvet den af ledelsen udarbejdede nedskrivningstest, der er foretaget efter discounted cash flow modellen, og vurderet, om de af ledelsen fastlagte forudsætninger er underbyggede. Vi har vurderet, om den valgte beregningsmodel er relevant samt vurderet niveauet for diskonteringsfaktor og vækstrate anvendt til ekstrapolering. De forventede nettopengestrømme er baseret på budgetter for årene 2018 til 2020 og en terminalværdi. Vi har undersøgt procedurer for budgetudarbejdelse, og har sammenholdt budgetter med koncernens strategiarbejde på de enkelte områder. Vi har endvidere vurderet tilstrækkeligheden af oplysninger om goodwill i note 14 i forhold til gældende regnskabsstandarder.

### Værdiansættelse af varebeholdninger

Koncernen har i balancen pr. 31. december 2017 indregnet varebeholdninger med 336.210 t.kr. under aktiverne. Varebeholdninger måles til kostpris eller nettorealiseringsværdi, hvor denne er lavere. Værdiansættelsen af varebeholdninger indeholder væsentlige skøn og vurderinger fastlagt af ledelsen, hvorfor området er et centralt forhold ved revisionen.

Vi har i forbindelse med revisionen testet koncernens forretningsgange på området, herunder kalkulationer af kostprisen. Vi har indhentet og gennemgået koncernens foretagne analyser over aldershistorik og ukuransnedskrivning på varelageret og vurderet om der er varesalg med negativt dækningsbidrag.

### Udtalelse om ledelsesberetningen

Ledelsen er ansvarlig for ledelsesberetningen.

Vores konklusion om koncernregnskabet og årsregnskabet omfatter ikke ledelsesberetningen, og vi udtrykker ingen form for konklusion med sikkerhed om ledelsesberetningen.

I tilknytning til vores revision af koncernregnskabet og årsregnskabet er det vores ansvar at læse ledelsesberetningen og i den forbindelse overveje, om ledelsesberetningen er væsentligt inkonsistent med koncernregnskabet eller årsregnskabet eller vores viden opnået ved revisionen eller på anden måde synes at indeholde væsentlig fejlinformation.

Vores ansvar er derudover at overveje, om ledelsesberetningen indeholder krævede oplysninger i henhold til årsregnskabsloven.

Baseret på det udførte arbejde er det vores opfattelse, at ledelsesberetningen er i overensstemmelse med koncernregnskabet og årsregnskabet og er udarbejdet i overensstemmelse med årsregnskabslovens krav. Vi har ikke fundet væsentlig fejlinformation i ledelsesberetningen.



## Ledelsens ansvar for koncernregnskabet og årsregnskabet

Ledelsen har ansvaret for udarbejdelsen af et koncernregnskab og et årsregnskab, der giver et retvisende billede i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven. Ledelsen har endvidere ansvaret for den interne kontrol, som ledelsen anser for nødvendig for at udarbejde et koncernregnskab og et årsregnskab uden væsentlig fejlinformation, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl.

Ved udarbejdelsen af koncernregnskabet og årsregnskabet er ledelsen ansvarlig for at vurdere koncernens og selskabets evne til at fortsætte driften; at oplyse om forhold vedrørende fortsat drift, hvor dette er relevant; samt at udarbejde koncernregnskabet og årsregnskabet på grundlag af regnskabsprincippet om fortsat drift, medmindre ledelsen enten har til hensigt at likvidere koncernen eller selskabet, indstille driften eller ikke har andet realistisk alternativ end at gøre dette.

## Revisors ansvar for revisionen af koncernregnskabet og årsregnskabet

Vores mål er at opnå høj grad af sikkerhed for, om regnskaberne som helhed er uden væsentlig fejlinformation, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl, og at afgive en revisionspåtegning med en konklusion. Høj grad af sikkerhed er et højt niveau af sikkerhed, men er ikke en garanti for, at en revision, der udføres i overensstemmelse med internationale standarder om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark, altid vil afdække væsentlig fejlinformation, når sådan findes. Fejlinformationer kan opstå som følge af besvigelser eller fejl og kan betragtes som væsentlige, hvis det med rimelighed kan forventes, at de enkeltvis eller samlet har indflydelse på de økonomiske beslutninger, som brugerne træffer på grundlag af koncernregnskabet og årsregnskabet.

Som led i en revision, der udføres i overensstemmelse med internationale standarder om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark, foretager vi faglige vurderinger og opretholder professionel skepsis under revisionen. Herudover:

- Identificerer og vurderer vi risikoen for væsentlig fejlinformation i koncernregnskabet og årsregnskabet, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl, udformer og udfører revisionshandlinger som reaktion på disse risici samt opnår revisionsbevis, der er tilstrækkeligt og egnet til at danne grundlag for vores konklusion. Risikoen for ikke at opdage væsentlig fejlinformation forårsaget af besvigelser er højere end ved væsentlig fejlinformation forårsaget af fejl, idet besvigelser kan omfatte sammensværgelser, dokumentfalsk, bevidste udeladelser, vildledning eller tilsidesættelse af intern kontrol.
- Opnår vi forståelse af den interne kontrol med relevans for revisionen for at kunne udforme revisionshandlinger, der er passende efter om-

stændighederne, men ikke for at kunne udtrykke en konklusion om effektiviteten af koncernens og selskabets interne kontrol.

- Tager vi stilling til, om den regnskabspraksis, som er anvendt af ledelsen, er passende, samt om de regnskabsmæssige skøn og tilknyttede oplysninger, som ledelsen har udarbejdet, er rimelige.
- Konkluderer vi, om ledelsens udarbejdelse af koncernregnskabet og årsregnskabet på grundlag af regnskabsprincippet om fortsat drift er passende, samt om der på grundlag af det opnåede revisionsbevis er væsentlig usikkerhed forbundet med begivenheder eller forhold, der kan skabe betydelig tvivl om koncernens og selskabets evne til at fortsætte driften. Hvis vi konkluderer, at der er en væsentlig usikkerhed, skal vi i vores revisionspåtegning gøre opmærksom på oplysninger herom i regnskaberne eller, hvis sådanne oplysninger ikke er tilstrækkelige, modificere vores konklusion. Vores konklusioner er baseret på det revisionsbevis, der er opnået frem til datoen for vores revisionspåtegning. Fremtidige begivenheder eller forhold kan dog medføre, at koncernen og selskabet ikke længere kan fortsætte driften.
- Tager vi stilling til den samlede præsentation, struktur og indhold af koncernregnskabet og årsregnskabet, herunder noteoplysningerne, samt om koncernregnskabet og årsregnskabet afspejler de underliggende transaktioner og begivenheder på en sådan måde, at der gives et retvisende billede heraf.
- Opnår vi tilstrækkeligt og egnet revisionsbevis for de finansielle oplysninger for virksomhederne eller forretningsaktiviteterne i koncernen til brug for at udtrykke en konklusion om koncernregnskabet. Vi er ansvarlige for at lede, føre tilsyn med og udføre koncernrevisionen. Vi er eneansvarlige for vores revisionskonklusion.

Vi kommunikerer med den øverste ledelse om blandt andet det planlagte omfang og den tidsmæssige placering af revisionen samt betydelige revisionsmæssige observationer, herunder eventuelle betydelige mangler i intern kontrol, som vi identificerer under revisionen.

Vi afgiver også en udtalelse til den øverste ledelse om, at vi har opfyldt relevante etiske krav vedrørende uafhængighed, og oplyser den om alle relationer og andre forhold, der med rimelighed kan tænkes at påvirke vores uafhængighed og, hvor dette er relevant, tilhørende sikkerhedsforanstaltninger.

Med udgangspunkt i de forhold, der er kommunikeret til den øverste ledelse, fastslår vi, hvilke forhold der var mest betydelige ved revisionen af koncernregnskabet og årsregnskabet for den aktuelle periode og dermed er centrale forhold ved revisionen. Vi beskriver disse forhold i vores revisionspåtegning, medmindre lov eller øvrig regulering udelukker, at forholdet offentliggøres, eller i de yderst sjældne tilfælde, hvor vi fastslår, at forholdet ikke skal kommunikeres i vores revisionspåtegning, fordi de negative konsekvenser heraf med rimelighed ville kunne forventes at veje tungere end de fordele, den offentlige interesse har af sådan kommunikation.

København, 22. marts 2018



Peter Gath  
statsautoriseret revisor  
MNE-nr.: mne19718

ERNST & YOUNG  
Godkendt Revisionspartnerselskab  
CVR-nr. 30 70 02 28



Morten Schougaard Sørensen  
statsautoriseret revisor  
MNE-nr.: mne32129

# Koncernregnskab og årsregnskab for moderselskabet

# Resultatopgørelse for 2017

MODERSELSKAB				KONCERN	
2016	2017	Note	Beløb DKK 1.000	2017	2016
9.233	8.526		Nettoomsætning	1.884.144	1.519.044
0	0	3,6	Produktionsomkostninger	-1.276.934	-1.053.294
<b>9.233</b>	<b>8.526</b>		<b>Dækningsbidrag</b>	<b>607.210</b>	<b>465.750</b>
4.532	4.506	4	Andre driftsindtægter	2.389	1.719
-8.906	-8.149	5	Eksterne omkostninger	-120.327	-98.430
-11.446	-13.865	5,6,7	Personaleomkostninger	-214.278	-166.182
<b>-6.587</b>	<b>-8.982</b>		<b>Resultat før af- og nedskrivninger (EBITDA)</b>	<b>274.994</b>	<b>202.857</b>
-3.309	-2.832	8	Af- og nedskrivninger	-81.477	-69.442
<b>-9.896</b>	<b>-11.814</b>		<b>Resultat før finansielle poster (EBIT)</b>	<b>193.517</b>	<b>133.415</b>
29.779	42.210	9	Udbytte fra dattervirksomheder	-	-
1.539	2.713	10	Andre finansielle indtægter	492	1.741
-9.059	-6.622	11	Finansielle omkostninger	-18.293	-12.540
<b>12.363</b>	<b>26.487</b>		<b>Resultat før skat</b>	<b>175.716</b>	<b>122.616</b>
2.988	2.463	12	Skat af årets resultat	-43.457	-29.229
<b>15.351</b>	<b>28.950</b>		<b>Årets resultat</b>	<b>132.259</b>	<b>93.387</b>
			<b>Fordeling af årets resultat</b>		
			Moderselskabets aktionærer	132.169	92.420
			Minoritetsinteresser	90	967
				<b>132.259</b>	<b>93.387</b>
			<b>Resultat pr. aktie (EPS)</b>		
		13	Resultat pr. aktie (DKK)	59,19	41,87
		13	Resultat pr. aktie, udvandet (DKK)	57,12	40,33
			<b>Forslag til resultatdisponering</b>		
13.668	22.780		Udbytte		
1.683	6.170		Overført til næste år		
<b>15.351</b>	<b>28.950</b>				

# Totalindkomstopgørelse 2017

MODERSELSKAB				KONCERN	
2016	2017	Note	Beløb DKK 1.000	2017	2016
15.351	28.950		<b>Årets resultat</b>	132.259	93.387
			Anden totalindkomst:		
			<i>Poster, der kan blive reklassificeret til resultatopgørelsen:</i>		
0	0		Valutakursregulering vedrørende udenlandske dattervirksomheder	-2.727	-4.922
			Værdiregulering af sikringsinstrumenter:		
-305	0		Årets værdiregulering	41.442	-14.632
0	0		Værdireguleringer overført til omsætning	-11.401	-8.833
1.222	83		Værdireguleringer overført til finansielle omkostninger	83	1.222
-217	-18	12	Skat af anden totalindkomst	-5.698	4.192
700	65		<b>Anden totalindkomst</b>	21.699	-22.973
16.051	29.015		<b>Totalindkomst i alt</b>	153.958	70.414
			<b>Fordeling af årets resultat</b>		
			Moderselskabets aktionærer	153.908	69.564
			Minoritetsinteresser	50	850
				153.958	70.414

## Balance pr. 31.12.2017

MODERSELSKAB				KONCERN	
2016	2017	Note	Beløb DKK 1.000	2017	2016
28	7		Software	4.833	6.582
0	0		Kundekartotek	38.027	15.297
0	0		Goodwill	183.695	142.307
0	0		Færdiggjorte udviklingsprojekter	4.501	6.526
0	0		Igangværende udviklingsprojekter	4.763	3.594
<b>28</b>	<b>7</b>	<b>14</b>	<b>Immaterielle aktiver</b>	<b>235.819</b>	<b>174.306</b>
80.232	77.897		Grunde og bygninger	183.987	147.261
0	0		Produktionsanlæg og maskiner	371.300	270.837
382	210		Andre anlæg, driftsmateriel og inventar	28.981	26.269
0	0		Indretning, lejede lokaler	15.644	11.947
0	0		Materielle aktiver under udførelse	31.857	30.172
<b>80.614</b>	<b>78.107</b>	<b>15</b>	<b>Materielle aktiver</b>	<b>631.769</b>	<b>486.486</b>
463.141	569.866	16	Kapitalandele i dattervirksomheder	-	-
0	0	17	Kapitalandele i associerede virksomheder	1.640	0
0	0		Deposita	917	381
2.871	0	26	Udskudte skatteaktiver	3.832	7.963
<b>466.012</b>	<b>569.866</b>		<b>Øvrige langfristede aktiver</b>	<b>6.389</b>	<b>8.344</b>
<b>546.654</b>	<b>647.980</b>		<b>Langfristede aktiver</b>	<b>873.977</b>	<b>669.136</b>
<b>0</b>	<b>0</b>	<b>18</b>	<b>Varebeholdninger</b>	<b>336.210</b>	<b>282.572</b>
119	21	19	Tilgodehavender fra salg og tjenesteydelser	173.914	165.600
25.275	53.302		Tilgodehavender hos dattervirksomheder	-	-
0	0	20	Entreprisekontrakter	6.084	9.758
10.585	15.124		Tilgodehavende selskabsskat	2.389	34
45	1.681	21	Andre tilgodehavender	40.399	13.072
1.883	2.155		Periodeafgrænsningsposter	6.581	6.774
<b>37.907</b>	<b>72.283</b>		<b>Tilgodehavender</b>	<b>229.367</b>	<b>195.238</b>
<b>7.843</b>	<b>1.797</b>	<b>22</b>	<b>Likvide beholdninger</b>	<b>75.605</b>	<b>53.725</b>
<b>45.750</b>	<b>74.080</b>		<b>Kortfristede aktiver</b>	<b>641.182</b>	<b>531.535</b>
<b>592.404</b>	<b>722.060</b>		<b>Aktiver</b>	<b>1.515.159</b>	<b>1.200.671</b>

## Balance pr. 31.12.2017

MODERSELSKAB				KONCERN	
2016	2017	Note	Beløb DKK 1.000	2017	2016
22.780	22.780	23	Aktiekapital	22.780	22.780
853	1.464	24	Andre reserver	20.745	-1.540
-28.515	-45.376		Reserve for egne aktier	-45.376	-28.515
221.752	212.960		Overført resultat	515.670	421.243
13.668	22.780		Foreslået udbytte for regnskabsåret	22.780	13.668
<b>230.538</b>	<b>214.608</b>		<b>Egenkapital tilhørende moderselskabets aktionærer</b>	<b>536.599</b>	<b>427.636</b>
-	-		<b>Egenkapital tilhørende minoritetsinteresser</b>	<b>1.088</b>	<b>1.340</b>
<b>230.538</b>	<b>214.608</b>		<b>Egenkapital</b>	<b>537.687</b>	<b>428.976</b>
73.806	82.258	25	Bankgæld	84.716	77.114
37.166	117.831	25	Finansieringsinstitutter	173.536	73.973
0	0	25	Finansielle leasingforpligtelser	38.418	27.324
28.990	62.974	25	Anden langfristet gæld	62.974	28.990
0	1.007	26	Udskudte skatteforpligtelser	41.008	20.927
<b>139.962</b>	<b>264.070</b>		<b>Langfristede forpligtelser</b>	<b>400.652</b>	<b>228.328</b>
42.050	88.928	25	Kortfristet del af langfristet gæld	110.042	60.145
79.768	17.423		Bankgæld	205.298	224.818
0	0	20	Entreprisekontrakter	6.919	6.239
615	753	27	Leverandørgæld	155.810	148.624
93.416	130.193		Gæld til dattervirksomheder	-	-
0	0		Selskabsskat	6.589	3.869
0	0	28	Hensatte forpligtelser	5.876	8.756
6.055	6.085	29	Anden gæld	81.222	84.006
0	0		Periodeafgrænsningsposter	5.064	6.910
<b>221.904</b>	<b>243.382</b>		<b>Kortfristede forpligtelser</b>	<b>576.820</b>	<b>543.367</b>
<b>361.866</b>	<b>507.452</b>		<b>Forpligtelser</b>	<b>977.549</b>	<b>771.695</b>
<b>592.404</b>	<b>722.060</b>		<b>Passiver</b>	<b>1.515.159</b>	<b>1.200.671</b>

30-32 Pantsætninger og eventualforpligtelser mv.

35-44 Øvrige noter

## Egenkapitalopgørelse for 2017

KONCERN								
Beløb i DKK 1.000	Aktie- kapital	Andre reserver	Reserve for egne aktier	Overført resultat	Foreslået udbytte	Egenkapital tilhørende moder- selskabets aktionærer	Egenkapital tilhørende minoritets- interesser	Egenkapital i alt
<b>Egenkapital 01.01.2016</b>	<b>22.240</b>	<b>21.440</b>	<b>-7.799</b>	<b>346.321</b>	<b>8.896</b>	<b>391.098</b>	<b>2.463</b>	<b>393.561</b>
Årets resultat	0	0	0	78.752	13.668	92.420	967	93.387
Valutakursregulering vedrørende udenlandske dattervirksomheder	0	-4.805	0	0	0	-4.805	-117	-4.922
Værdiregulering af finansielle instrumenter indgået til sikring af fremtidige pengestrømme	0	-14.632	0	0	0	-14.632	0	-14.632
Værdireguleringer overført til omsætning	0	-8.833	0	0	0	-8.833	0	8.833
Værdireguleringer overført til finansielle omkostninger	0	1.222	0	0	0	1.222	0	1.222
Skat af anden totalindkomst	0	4.192	0	0	0	4.192	0	4.192
<b>Totalindkomst for regnskabsåret</b>	<b>0</b>	<b>-22.856</b>	<b>0</b>	<b>78.752</b>	<b>13.668</b>	<b>69.564</b>	<b>850</b>	<b>70.414</b>
Aktiebaseret vederlæggelse	0	210	0	0	0	210	0	210
Aktiebaseret vederlæggelse, ordninger udnyttet	0	-603	0	603	0	0	0	0
Salg af warrants	0	269	0	0	0	269	0	269
Køb af egne aktier	0	0	-38.267	0	0	-38.267	0	-38.267
Salg af egne aktier, warrantprogram	0	0	17.551	-9.152	0	8.399	0	8.399
Skat vedrørende køb/salg af egne aktier	0	0	0	2.684	0	2.684	0	2.684
Køb af aktier fra minoritetsaktionærer	0	0	0	-6.402	0	-6.402	-1.241	-7.643
Kontant kapitalforhøjelse	540	0	0	8.394	0	8.934	0	8.934
Udlodning af udbytte	0	0	0	0	-8.853	-8.853	0	-8.853
Udlodning af udbytte, egne aktier	0	0	0	43	-43	0	0	0
Minoritetsinteressers andel af udbytte i datterselskaber	0	0	0	0	0	0	-732	-732
<b>Andre egenkapitalbevægelser</b>	<b>540</b>	<b>-124</b>	<b>-20.716</b>	<b>-3.830</b>	<b>-8.896</b>	<b>-33.026</b>	<b>-1.973</b>	<b>-34.999</b>
<b>Egenkapital 31.12.2016</b>	<b>22.780</b>	<b>-1.540</b>	<b>-28.515</b>	<b>421.243</b>	<b>13.668</b>	<b>427.636</b>	<b>1.340</b>	<b>428.976</b>
Årets resultat	0	0	0	109.389	22.780	132.169	90	132.259
Valutakursregulering vedrørende udenlandske dattervirksomheder	0	-2.687	0	0	0	-2.687	-40	-2.727
Værdiregulering af finansielle instrumenter indgået til sikring af fremtidige pengestrømme	0	41.442	0	0	0	41.442	0	41.442
Værdireguleringer overført til omsætning	0	-11.401	0	0	0	-11.401	0	-11.401
Værdireguleringer overført til finansielle omkostninger	0	83	0	0	0	83	0	83
Skat af anden totalindkomst	0	-5.698	0	0	0	-5.698	0	-5.698
<b>Totalindkomst for regnskabsåret</b>	<b>0</b>	<b>21.739</b>	<b>0</b>	<b>109.389</b>	<b>22.780</b>	<b>153.908</b>	<b>50</b>	<b>153.958</b>
Aktiebaseret vederlæggelse	0	251	0	0	0	251	0	251
Aktiebaseret vederlæggelse, ordninger udnyttet	0	-153	0	153	0	0	0	0
Salg af warrants	0	448	0	0	0	448	0	448
Køb af egne aktier	0	0	-51.952	0	0	-51.952	0	-51.952
Salg af egne aktier, warrantprogram	0	0	35.091	-18.286	0	16.805	0	16.805
Skat vedrørende køb/salg af egne aktier	0	0	0	2.985	0	2.985	0	2.985
Udlodning af udbytte	0	0	0	0	-13.482	-13.482	0	-13.482
Udlodning af udbytte, egne aktier	0	0	0	186	-186	0	0	0
Minoritetsinteressers andel af udbytte i datterselskaber	0	0	0	0	0	0	-302	-302
<b>Andre egenkapitalbevægelser</b>	<b>0</b>	<b>546</b>	<b>-16.861</b>	<b>-14.962</b>	<b>-13.668</b>	<b>-44.945</b>	<b>-302</b>	<b>-45.247</b>
<b>Egenkapital 31.12.2017</b>	<b>22.780</b>	<b>20.745</b>	<b>-45.376</b>	<b>515.670</b>	<b>22.780</b>	<b>536.599</b>	<b>1.088</b>	<b>537.687</b>

# Egenkapitalopgørelse for 2017

MODERSELSKAB						
Beløb i DKK 1.000	Aktie- kapital	Andre reserver	Reserve for egne aktier	Overført resultat	Foreslået udbytte	Egenkapital i alt
<b>Egenkapital 01.01.2016</b>	<b>22.240</b>	<b>277</b>	<b>-7.799</b>	<b>217.497</b>	<b>8.896</b>	<b>241.111</b>
Årets resultat	0	0	0	1.683	13.668	15.351
Værdiregulering af finansielle instrumenter indgået til sikring af fremtidige pengestrømme	0	-305	0	0	0	-305
Værdiregulering overført til finansielle omkostninger	0	1.222	0	0	0	1.222
Skat af anden totalindkomst	0	-217	0	0	0	-217
<b>Totalindkomst for regnskabsåret</b>	<b>0</b>	<b>700</b>	<b>0</b>	<b>1.683</b>	<b>13.668</b>	<b>16.051</b>
Aktiebaseret vederlæggelse	0	210	0	0	0	210
Aktiebaseret vederlæggelse, ordninger udnyttet	0	-603	0	603	0	0
Salg af warrants	0	269	0	0	0	269
Køb af egne aktier	0	0	-38.267	0	0	-38.267
Salg af egne aktier, warrantprogram	0	0	17.551	-9.152	0	8.399
Skat vedrørende køb/salg af egne aktier	0	0	0	2.684	0	2.684
Kontant kapitalforhøjelse	540	0	0	8.394	0	8.934
Udlodning af udbytte	0	0	0	0	-8.853	-8.853
Udlodning af udbytte, egne aktier	0	0	0	43	-43	0
<b>Andre egenkapitalbevægelser</b>	<b>540</b>	<b>-124</b>	<b>-20.716</b>	<b>2.572</b>	<b>-8.896</b>	<b>-26.624</b>
<b>Egenkapital 31.12.2016</b>	<b>22.780</b>	<b>853</b>	<b>-28.515</b>	<b>221.752</b>	<b>13.668</b>	<b>230.538</b>
Årets resultat	0	0	0	6.170	22.780	28.950
Værdiregulering af finansielle instrumenter indgået til sikring af fremtidige pengestrømme	0	0	0	0	0	0
Værdiregulering overført til finansielle omkostninger	0	83	0	0	0	83
Skat af anden totalindkomst	0	-18	0	0	0	-18
<b>Totalindkomst for regnskabsåret</b>	<b>0</b>	<b>65</b>	<b>0</b>	<b>6.170</b>	<b>22.780</b>	<b>29.015</b>
Aktiebaseret vederlæggelse	0	251	0	0	0	251
Aktiebaseret vederlæggelse, ordninger udnyttet	0	-153	0	153	0	0
Salg af warrants	0	448	0	0	0	448
Køb af egne aktier	0	0	-51.952	0	0	-51.952
Salg af egne aktier, warrantprogram	0	0	35.091	-18.286	0	16.805
Skat vedrørende køb/salg af egne aktier	0	0	0	2.985	0	2.985
Udlodning af udbytte	0	0	0	0	-13.482	-13.482
Udlodning af udbytte, egne aktier	0	0	0	186	-186	0
<b>Andre egenkapitalbevægelser</b>	<b>0</b>	<b>546</b>	<b>-16.861</b>	<b>-14.962</b>	<b>-13.668</b>	<b>-44.945</b>
<b>Egenkapital 31.12.2017</b>	<b>22.780</b>	<b>1.464</b>	<b>-45.376</b>	<b>212.960</b>	<b>22.780</b>	<b>214.608</b>



# Pengestrømsopgørelse for 2017

MODERSELSKAB				KONCERN	
2016	2017	Note	Beløb DKK 1.000	2017	2016
-9.896	-11.814		Resultat før finansielle poster (EBIT)	193.517	133.415
3.309	2.832		Af- og nedskrivninger	81.477	69.442
210	251		Aktiebaseret vederlæggelse	251	210
-535	71		Kursreguleringer mv.	-5.539	-11.552
28.416	9.524	33	Ændring i nettoarbejdskapital	-43.704	-15.992
<b>21.504</b>	<b>864</b>		<b>Pengestrøm fra primær drift</b>	<b>226.002</b>	<b>175.523</b>
415	297		Modtagne renteindtægter mv.	492	865
-5.850	-4.219		Betalte renteomkostninger mv.	-12.810	-12.540
-354	4.768		Modtaget/betalt selskabsskat	-32.917	-23.409
<b>15.715</b>	<b>1.710</b>		<b>Pengestrøm fra driftaktivitet</b>	<b>180.767</b>	<b>140.439</b>
29.779	42.210		Udbytte fra dattervirksomheder	-	-
0	-1.000		Kapitaltilførsel til dattervirksomhed	-	-
-24.453	-46.121		Køb af virksomhed	-44.464	-36.422
0	0		Køb af immaterielle aktiver	-2.247	-2.508
-15.555	-304		Køb af materielle aktiver	-182.341	-107.035
0	0		Heraf finansiel leasing	23.276	19.100
0	0		Salg af immaterielle aktiver	0	864
0	0		Salg af materielle aktiver	983	45.875
<b>-10.229</b>	<b>-5.215</b>		<b>Pengestrøm fra investeringsaktivitet</b>	<b>-204.793</b>	<b>-80.126</b>
0	0		Udbytte til minoritetsaktionærer	-302	-732
-8.853	-13.482		Udbetalt udbytte	-13.482	-8.853
8.934	0		Indbetaling ved kapitalforhøjelse	0	8.934
0	0		Køb af minoritetsandele	0	-7.643
3.000	0		Ændring, depositum	-536	3.105
-38.267	-51.952		Køb af egne aktier	-51.952	-38.267
8.399	16.805		Salg af egne aktier	16.805	8.399
269	448		Salg af warrants	448	269
5.619	159.830		Optagelse af langfristede lån	221.400	24.719
0	0		Heraf finansiel leasing	-23.276	-19.100
-35.980	-51.845		Afdrag på langfristede forpligtelser	-83.679	-94.933
<b>-56.879</b>	<b>59.804</b>		<b>Pengestrøm fra finansieringsaktivitet</b>	<b>65.426</b>	<b>-124.102</b>
<b>-51.393</b>	<b>56.299</b>		<b>Årets pengestrøm</b>	<b>41.400</b>	<b>-63.789</b>
-20.532	-71.925		Likvider 01.01.2017	-171.093	-107.304
<b>-71.925</b>	<b>-15.626</b>	<b>34</b>	<b>Likvider 31.12.2017</b>	<b>-129.693</b>	<b>-171.093</b>

# Noter

## Noteoversigt

1. Anvendt regnskabspraksis
2. Væsentlige regnskabsmæssige skøn, forudsætninger og usikkerheder
3. Produktionsomkostninger
4. Andre driftsindtægter
5. Udviklingsomkostninger
6. Personaleomkostninger
7. Aktiebaseret vederlæggelse
8. Af- og nedskrivninger
9. Udbytte fra tilknyttede virksomheder
10. Andre finansielle indtægter
11. Finansielle omkostninger
12. Skat af årets resultat
13. Resultat pr. aktie
14. Immaterielle aktiver
15. Materielle aktiver
16. Kapitalandele i dattervirksomheder
17. Kapitalandele i associerede virksomheder
18. Varebeholdninger
19. Tilgodehavender fra salg og tjenesteydelser
20. Entreprisekontrakter
21. Andre tilgodehavender
22. Likvide beholdninger
23. Aktiekapital
24. Andre reserver
25. Langfristede forpligtelser
26. Udskudt skat
27. Leverandørgæld
28. Hensatte forpligtelser
29. Anden gæld
30. Pantsætninger
31. Operationelle leasingforpligtelser
32. Kautions- og eventualforpligtelser
33. Ændring i nettoarbejdskapital
34. Likvider
35. Honorar til moderselskabets generalforsamlingsvalgte revisor
36. Nærtstående parter
37. Finansielle risici og finansielle instrumenter
38. Salg af finansielle aktiver
39. Segmentoplysninger for koncernen
40. Aktionærforhold
41. Køb af dattervirksomheder i 2017
42. Køb af aktivitet og dattervirksomheder i 2016
43. Begivenheder efter regnskabsårets afslutning
44. Selskabsoversigt pr. 31. december 2017

# Noter

## 1. Anvendt regnskabspraksis

SP Group A/S er et aktieselskab hjemmehørende i Danmark. Årsrapporten for perioden 1. januar – 31. december 2017 omfatter både koncernregnskab for SP Group A/S og dets dattervirksomheder (koncernen) samt separat årsregnskab for moderselskabet.

Årsrapporten for SP Group A/S for 2017 aflægges i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven.

Koncernregnskabet og moderselskabsregnskabet aflægges i danske kroner (DKK), der er præsentationsvaluta for koncernens aktiviteter og den funktionelle valuta for moderselskabet.

### Udtalelse om going concern

Bestyrelse, revisionsudvalg og direktion har i forbindelse med regnskabsaflæggelsen vurderet, hvorvidt det er velbegrunderet, at going concern-forudsætningen lægges til grund. Bestyrelse, revisionsudvalg og direktion har konkluderet, at der ikke på regnskabsaflæggelsestidspunktet er faktorer, der giver anledning til tvivl om, hvorvidt koncernen og selskabet kan og vil fortsætte driften mindst frem til næste balancedag. Konklusionen er foretaget på baggrund af kendskab til koncernen og selskabet, de skønnede fremtidsudsigter og de identificerede usikkerheder og risici, der knytter sig hertil samt efter gennemgang af budgetter, herunder forventningerne til likviditetsudviklingen og udviklingen i kapitalgrundlaget m.v., tilstedeværende kreditfaciliteter med tilhørende kontraktlige og forventede forfaldsperioder samt betingelser i øvrigt. Det anses således for rimeligt, sagligt og velbegrunderet at lægge going concern-forudsætningen til grund for regnskabsaflæggelsen.

### Ændring af anvendt regnskabspraksis

SP Group A/S har med virkning fra 1. januar 2017 implementeret følgende nye eller ændrede standarder og fortolkningsbidrag:

- Amendments to IAS 7 *Disclosure Initiative*
- Amendments to IAS 12 *Recognition of deferred Tax Assets for Unrealised Losses*
- Del af Annual Improvements to IFRSs Cycle 2014-2016

I annual Improvements to IFRSs 2014-2016 er det udelukkende ændringen til IFRS 12 *Oplysning om interesser i andre virksomheder* med præcisering af omfanget af oplysningskravene i IFRS 12, der træder i kraft med virkning fra 1. januar 2017. De øvrige dele af Annual Improvements to IFRSs 2014-2016 gælder først fra 1. januar 2018. Ændringerne må karakteriseres som meget specifikke ændringer med et snævert anvendelsesområde.

Ingen af de ændrede standarder og fortolkningsbidrag har påvirket indregning og måling i 2017 og dermed heller ikke resultat og udvandet resultat pr. aktie.

### Ny regnskabsregulering

IASB har udsendt følgende nye regnskabsstandarder og fortolkningsbidrag, der ikke er obligatoriske for SP Group A/S ved udarbejdelsen af årsrapporten for 2017:

- IFRS 9 *Financial Instruments* og *efterfølgende amendments to IFRS 9, IFRS 7 og IAS 39*

- IFRS 15 *Revenue from Contracts with Customers*
- IFRS 16 *Leases*
- IFRS 10 and IAS 28 *Sale or Contribution of Assets between an Investor and its Associate or*
- *Joint Venture - Amendments to IFRS 10 and IAS 28*
- IFRS 2 *Classification and Measurement of Share-based Payment Transactions - Amendments to IFRS 2*
- IAS 40 *Transfers of Investment Property - Amendments to IAS 40*
- IFRIC 22 *Foreign Currency Transactions and Advance Consideration*
- IFRIC 23 *Uncertainty over Income Tax Treatments*
- *Dele af Annual Improvements to IFRSs 2014-2016 Cycle*

Af ovenstående er IFRS 9 *Financial Instruments*, IFRS 15 *Revenue from Contracts with Customers* og IFRS 16 *Leases* samt relaterede ændringer godkendt af EU..

De godkendte ikke-ikrafttrådte standarder og fortolkningsbidrag implementeres, i takt med at de bliver obligatoriske for SP Group A/S. Ingen af de nye standarder eller fortolkningsbidrag forventes at få væsentlig indvirkning på indregning og måling for SP Group A/S, jf. dog den efterfølgende omtale af den forventede effekt af implementeringen af IFRS 9, IFRS 15 og IFRS 16.

IFRS 15 *Revenue from Contracts with Customers*, der erstatter de nuværende omsætningsstandarder (IAS 11 og IAS 18) og fortolkningsbidrag, indfører en ny model for indregning og måling af omsætning vedrørende salgskontrakter med kunder. Standarden træder i kraft for regnskabsår, der begynder 1. januar 2018 eller senere.

Den nye model bygger på en fem-trins proces, som skal følges for alle salgskontrakter med kunder for at fastlægge, hvornår og hvordan omsætning skal indregnes i resultatopgørelsen.

De væsentligste ændringer i IFRS 15 i forhold til nuværende praksis er:

- En salgstransaktion skal indregnes som omsætning i resultatopgørelsen, i takt med at kontrollen (der kan ske enten på et bestemt tidspunkt eller over tid) over varen henholdsvis serviceydelsen overgår til kunden (det nuværende "risk and rewards"-koncept erstattes således af et kontrolkoncept).

- Ny og mere detaljeret vejledning for, hvordan deltransaktioner i en salgskontrakt identificeres, samt hvordan de enkelte komponenter skal indregnes og måles.

- Ny og mere detaljeret vejledning for indregning af omsætning over tid.

SP Group A/S har foretaget en detaljeret analyse af den nye standarders forventede betydning for koncernen. Baseret på at koncernens leveringsbetingelser og prisstrukturer for varesalg er simple og at omfanget af entreprisekontrakter er beskedent (og med en karakter hvor omsætningen kan indregnes uændret over tid) vurderer SP Group A/S, at den nye standard alene vil få mindre betydning for koncernen.

IFRS 9 *Financial Instruments*, der erstatter IAS 39, ændrer klassifikation og den deraf afledte måling af finansielle aktiver og forpligtelser. Standarden træder i kraft for regnskabsår, der begynder 1. januar 2018 eller senere.

Der introduceres en ny klassifikation af finansielle aktiver drevet af virksomhedens forretningsmodel og de underliggende pengestrømmes karakteri-

# Noter

stika. Den ændrende klassifikation af finansielle aktiver får ingen betydning for SP Group med de nuværende aktiver. Samtidig introduceres der en ny nedskrivningsmodel for alle finansielle aktiver.

Den såkaldte "Expected loss"-model vil kræve en mere rettidig indregning af forventede tab både ved første indregning og efterfølgende end den nugældende model, hvor en nedskrivning først indregnes, når der er indikationer på tab (incurred loss-model).

Endelig introduceres der nye regler for regnskabsmæssig sikring, der i forhold til de nugældende regler vil gøre det muligt regnskabsmæssigt at reflektere virksomhedens forretningsmæssige sikringsstrategi. Da regnskabsmæssig sikring alene anvendes i mindre omfang antages de ændrede sikringsregler ikke at få væsentlig betydning.

SP Group A/S har foretaget en detaljeret analyse af koncernens nuværende finansielle struktur og risikoprofil. Baseret på denne analyse er det vurderingen, at standarden vil få mindre betydning for koncernen, da koncernen historisk alene har haft marginale tab på tilgodehavender. I moderselskabets regnskab kan implementeringen få en mindre betydning i relation til koncerninterne udlån.

IFRS 16 "Leases" er udsendt medio januar 2016. Standarden, der træder i kraft for regnskabsår, der begynder 1. januar 2019 eller senere, ændrer den regnskabsmæssige behandling betydeligt for de leasingkontrakter, der i dag behandles som operationelle leasingaftaler. Standarden kræver således, at alle leasingkontrakter uanset type - med få undtagelser - skal indregnes i leasingtagers balance som et aktiv med en tilhørende leasingforpligtelse. Samtidig vil leasingtagers resultatopgørelse blive påvirket, idet den årlige leasingomkostning fremover vil bestå af 2 elementer - dels en afskrivning og dels en renteomkostning - i modsætning til i dag, hvor den årlige omkostning vedrørende operationelle leasingaftaler indregnes i et beløb under driftsomkostninger. Endelig forventes koncernens pengestrømsopgørelse tillige at blive påvirket, idet de nuværende operationelle leasingbetalinger, der i dag præsenteres som pengestrømme fra driftsaktivitet, fremover vil blive præsenteret som finansieringsaktivitet.

SP Group A/S har endnu ikke foretaget en dybdegående analyse af den nye standards betydning for koncernen. Det vurderes dog, at den vil få nogen betydning, da koncernen i 2017 har operationelle leasingaftaler med minimumsleasingforpligtelser i størrelsesordenen DKK 7 mio. vedrørende driftsmidler og ca. DKK 105 mio. vedrørende lejekontrakter på bygninger, der fremover potentielt skal indregnes i balancen.

## Koncernregnskabet

Koncernregnskabet omfatter modervirksomheden SP Group A/S (selskab) og dattervirksomheder, hvori SP Group A/S har bestemmende indflydelse.

Koncernen har bestemmende indflydelse på en virksomhed, hvis koncernen er eksponeret for eller har ret til variable afkast fra sin involvering i virksomheden og har mulighed for at påvirke disse afkast gennem sin råderet over virksomheden.

Ved vurderingen af, om koncernen har bestemmende indflydelse, tages hensyn til de facto-kontrol og potentielle stemmerettigheder, der på balancetidspunktet er reelle og har substans.

## Konsolideringsprincipper

Koncernregnskabet udarbejdes på grundlag af regnskaber for SP Group A/S og dets dattervirksomheder. Koncernregnskabet udarbejdes ved at sammenlægge regnskabsposter af ensartet karakter. De regnskaber, der anvendes til brug for konsolideringen, udarbejdes i overensstemmelse med koncernens regnskabspraksis.

Ved konsolideringen elimineres koncerninterne indtægter og omkostninger, interne mellemværender og udbytter samt fortjenester og tab ved transaktioner mellem de konsoliderede virksomheder.

I koncernregnskabet indregnes dattervirksomhedernes regnskabsposter 100 %.

## Minoritetsinteresser

Ved første indregning måles minoritetsinteresser enten til dagsværdi eller til deres forholdsmæssige andel af dagsværdien af den overtagne virksomheds identificerbare aktiver, forpligtelser og eventualforpligtelser. Valg af metode foretages for hver enkelt transaktion. Minoritetsinteresserne reguleres efterfølgende for deres forholdsmæssige andel af ændringer i dattervirksomhedens egenkapital. Totalindkomsten allokere til minoritetsinteresserne, uanset at minoritetsinteressen derved måtte blive negativ.

Køb af minoritetsandele i en dattervirksomhed og salg af minoritetsandele i en dattervirksomhed, som ikke medfører ophør af kontrol, behandles i koncernregnskabet som en egenkapitaltransaktion, og forskellen mellem vederlaget og den regnskabsmæssige værdi allokere til moderselskabets andel af egenkapitalen.

## Virksomhedssammenslutninger

Nyerhvervede eller nystiftede virksomheder indregnes i koncernregnskabet fra henholdsvis overtagelsestidspunktet og stiftelsestidspunktet. Overtagelsestidspunktet er det tidspunkt, hvor kontrollen over virksomheden faktisk overtages. Solgte eller afviklede virksomheder indregnes i den konsoliderede resultatopgørelse frem til henholdsvis afhændelses- og afviklingstidspunktet. Afhændelsestidspunktet er det tidspunkt, hvor kontrollen over virksomheden faktisk overgår til tredjemand.

Ved køb af nye virksomheder, hvor koncernen opnår kontrol over den erhvervede virksomhed, anvendes overtagelsesmetoden, hvorefter de nytilkøbte virksomheders identificerbare aktiver, forpligtelser og eventualforpligtelser måles til dagsværdi på overtagelsestidspunktet. Langfristede aktiver, der overtages med salg for øje, måles dog til dagsværdi fratrukket forventede salgsmkostninger. Omstruktureringsomkostninger indregnes alene i overtagelsesbalancen, hvis de udgør en forpligtelse for den overtagne virksomhed. Der tages hensyn til skatteeffekten af de foretagne omvurderinger.

Kostprisen for en virksomhed består af dagsværdien af det erlagte vederlag for den overtagne virksomhed. Hvis vederlagets endelige fastsættelse er betinget af en eller flere fremtidige begivenheder, indregnes disse til dagsværdien heraf på overtagelsestidspunktet. Omkostninger, der kan henføres til virksomhedsovertagelsen, indregnes direkte i resultatet ved afholdelsen.

Positive forskelsbeløb (goodwill) mellem på den ene side købsvederlaget for den erhvervede virksomhed, værdien af minoritetsinteresser i den overtagne virksomhed og dagsværdien af tidligere erhvervede kapitalinteresser og på den anden side dagsværdien af de overtagne aktiver, forpligtelser og eventualforpligtelser, indregnes som et aktiv under immaterielle aktiver og testes minimum én gang årligt for værdiforringelse. Hvis den regnskabs-

mæssige værdi af aktivet overstiger dets genindvindingsværdi, nedskrives det til den lavere genindvindingsværdi.

Ved negative forskelsbeløb (negativ goodwill) revurderes de opgjorte dagsværdier, det opgjorte købsvederlag for virksomheden, værdien af minoritetsinteresser i den overtagne virksomhed, og dagsværdien af tidligere erhvervede kapitalinteresser. Hvis forskelsbeløbet fortsat er negativt, indregnes forskelsbeløbet som en indtægt i resultatopgørelsen.

Hvis der på overtagelsestidspunktet er usikkerhed om identifikation eller måling af overtagne aktiver, forpligtelser eller eventualforpligtelser eller fastlæggelsen af købsvederlaget, sker første indregning på grundlag af foreløbigt opgjorte værdier. De foreløbige opgjorte værdier kan reguleres, eller yderligere aktiver eller forpligtelser indregnes, indtil 12 måneder efter overtagelsen, hvis der er fremkommet ny information vedrørende forhold, der eksisterede på overtagelsestidspunktet, som ville have påvirket opgørelsen af værdierne på overtagelsestidspunktet, havde informationerne været kendt.

Ændringer i skøn over betingede købsvederlag indregnes som hovedregel direkte i resultatet.

#### **Fortjeneste eller tab ved salg eller afvikling af dattervirksomheder og associerede virksomheder**

Fortjeneste eller tab ved salg eller afvikling af dattervirksomheder, der medfører ophør af henholdsvis kontrol og betydelig indflydelse, opgøres som forskellen mellem på den ene side dagsværdien af salgsprovenuet eller afviklingssummen og dagsværdien af eventuelle resterende kapitalandele og på den anden side den regnskabsmæssige værdi af nettoaktiverne på afhændelses- eller afviklingstidspunktet, inklusive goodwill, med fradrag af eventuelle minoritetsinteresser. Den derved opgjorte fortjeneste eller tab indregnes i resultatet tillige med akkumulerede valutareguleringer, der tidligere er indregnet i anden totalindkomst.

## **Omregning af fremmed valuta**

Transaktioner i anden valuta end den enkelte virksomheds funktionelle valuta omregnes ved første indregning til transaktionsdagens kurs. Tilgodehavender, forpligtelser og andre monetære poster i fremmed valuta, som ikke er afregnet på balancedagen, omregnes til balancedagens valutakurs. Valutakursdifferencer, der opstår mellem transaktionsdagens kurs og kursen på henholdsvis betalingsdagen og balancedagen, indregnes i resultatopgørelsen som finansielle poster. Materielle og immaterielle aktiver, varebeholdninger og andre ikke-monetære aktiver, der er købt i fremmed valuta og måles med udgangspunkt i historiske kostpriser, omregnes til transaktionsdagens kurs. Ikke-monetære poster, som omvurderes til dagsværdi, omregnes ved brug af valutakursen på omvurderingstidspunktet.

Når virksomheder, der aflægger regnskab i en anden funktionel valuta end danske kroner (DKK), indregnes i koncernregnskabet, omregnes resultatopgørelserne til gennemsnitlige valutakurser for månederne, medmindre disse afviger væsentligt fra de faktiske valutakurser på transaktionstidspunkterne. I sidstnævnte tilfælde anvendes de faktiske valutakurser. Balanceposterne omregnes til balancedagens valutakurser. Goodwill betragtes som tilhørende den pågældende overtagne virksomhed og omregnes til balancedagens kurs.

Valutakursdifferencer, der er opstået ved omregning af udenlandske virksomheders balanceposter ved årets begyndelse til balancedagens valutakurser og ved omregning af resultatopgørelser fra gennemsnitskurser til

balancedagens valutakurser, indregnes i anden totalindkomst. Tilsvarende indregnes valutakursdifferencer, der er opstået som følge af ændringer, som er foretaget direkte i den udenlandske virksomheds egenkapital, også direkte i anden totalindkomst.

Ved indregning i koncernregnskabet af udenlandske dattervirksomheder, hvor danske kroner (DKK) er den funktionelle valuta, men hvor regnskabet aflægges i en anden valuta, omregnes monetære aktiver og monetære forpligtelser til balancedagens kurs. Ikke-monetære aktiver og forpligtelser, der måles med udgangspunkt i historiske kostpriser, omregnes til transaktionsdagens kurs. Ikke-monetære poster, der måles til dagsværdi, omregnes til valutakursen på tidspunktet for seneste dagsværdiregulering. Resultatopgørelsens poster omregnes til gennemsnitlige valutakurser for månederne, medmindre disse afviger væsentligt fra de faktiske valutakurser på transaktionstidspunktet, bortset fra poster afledt af ikke-monetære aktiver og forpligtelser, der omregnes til historiske kurser gældende for de pågældende ikke-monetære aktiver og forpligtelser.

## **Afledte finansielle instrumenter**

Afledte finansielle instrumenter måles ved første indregning til dagsværdi på afregningsdatoen.

Efter første indregning måles de afledte finansielle instrumenter til dagsværdien på balancedagen. Positive og negative dagsværdier af afledte finansielle instrumenter indgår i henholdsvis andre tilgodehavender og anden gæld.

Ændringer i dagsværdien af afledte finansielle instrumenter, der er klassificeret som og opfylder betingelserne for sikring af dagsværdien af et indregnet aktiv eller en indregnet forpligtelse, indregnes i resultatopgørelsen sammen med ændringer i værdien af det sikrede aktiv eller den sikrede forpligtelse.

Ændringer i dagsværdien af afledte finansielle instrumenter, der er klassificeret som og opfylder betingelserne for effektiv sikring af fremtidige transaktioner, indregnes i anden totalindkomst. Den ineffektive del indregnes straks i resultatet. Når de sikrede transaktioner realiseres, indregnes de akkumulerede ændringer som en del af kostprisen for de pågældende transaktioner.

Afledte finansielle instrumenter, som ikke opfylder betingelserne for behandling som sikringsinstrumenter, anses for handelsbeholdninger og måles til dagsværdi med løbende indregning af dagsværdireguleringer i resultatopgørelsen under finansielle poster.

## **Aktiebaseret vederlæggelse**

Aktiebaserede incitamentsprogrammer, hvor ledende medarbejdere alene kan vælge at købe aktier i moderselskabet (egenkapitalordninger), måles til egenkapitalinstrumenternes dagsværdi på tildelingstidspunktet og indregnes i resultatopgørelsen under personaleomkostninger over den periode, hvor medarbejderne opnår ret til at købe aktierne. Modposten hertil indregnes direkte på egenkapitalen.

Dagsværdien af egenkapitalinstrumenterne opgøres ved at anvende Black-Scholes-modellen med de parametre, som er angivet i note 7.

# Noter

## Skat

Årets skat, som består af årets aktuelle skat og ændring af udskudt skat, indregnes i resultatet med den del, der kan henføres til årets resultat, og direkte på egenkapitalen eller i anden totalindkomst med den del, der kan henføres til posteringer henholdsvis direkte på egenkapitalen og i anden totalindkomst. Valutakursreguleringer af udskudt skat indregnes som en del af årets reguleringer af udskudt skat.

Aktuelle skatteforpligtelser og tilgodehavende aktuel skat indregnes i balancen opgjort som beregnet skat af årets skattepligtige indkomst, reguleret for betalt acontoskat.

Ved beregning af årets aktuelle skat anvendes de på balancedagen gældende skattesatser og -regler.

Udskudt skat indregnes efter den balanceorienterede gældsmetode af alle midlertidige forskelle mellem regnskabsmæssige og skattemæssige værdier af aktiver og forpligtelser, bortset fra udskudt skat på midlertidige forskelle, der er opstået ved enten første indregning af goodwill eller ved første indregning af en transaktion, der ikke er en virksomhedssammenlutning, og hvor den midlertidige forskel konstateret på tidspunktet for første indregning hverken påvirker det regnskabsmæssige resultat eller den skattepligtige indkomst.

Der indregnes udskudt skat af midlertidige forskelle forbundet med kapitalandele i dattervirksomheder, medmindre moderselskabet har mulighed for at kontrollere, hvornår den udskudte skat realiseres, og det er sandsynligt, at den udskudte skat ikke vil blive udløst som aktuel skat inden for en overskuelig fremtid.

Den udskudte skat opgøres med udgangspunkt i henholdsvis den planlagte anvendelse af det enkelte aktiv og afviklingen af den enkelte forpligtelse.

Udskudt skat måles ved at anvende de skattesatser og -regler i de respektive lande, der - baseret på vedtagne eller i realiteten vedtagne love på balancedagen - forventes at gælde, når den udskudte skat forventes udløst som aktuel skat. Ændring i udskudt skat som følge af ændringer i skattesatser eller -regler indregnes i resultatet, medmindre den udskudte skat kan henføres til transaktioner, der tidligere er indregnet direkte på egenkapitalen eller i anden totalindkomst. I sidstnævnte tilfælde indregnes ændringen ligeledes direkte på egenkapitalen henholdsvis i anden totalindkomst.

Udskudte skatteaktiver, herunder skatteværdien af fremførselsberettigede skattemæssige underskud, indregnes i balancen med den værdi, aktivet forventes at kunne realiseres til, enten ved modregning i udskudte skatteforpligtelser eller som nettoskatteaktiver til modregning i fremtidige positive skattepligtige indkomster. Det vurderes på hver balancedag, om det er sandsynligt, at der i fremtiden vil blive frembragt tilstrækkelig skattepligtig indkomst til, at det udskudte skatteaktiv vil kunne udnyttes.

Moderselskabet er sambeskattet med alle danske dattervirksomheder. Den aktuelle danske selskabsskat fordeles mellem de sambeskattede virksomheder i forhold til disses skattepligtige indkomster.

## Ophørte aktiviteter og aktiver bestemt for salg

Ophørte aktiviteter er væsentlige forretningsområder eller geografiske områder, der er solgt, eller efter en samlet plan er bestemt for salg.

Resultatet af ophørte aktiviteter præsenteres i resultatopgørelsen som en særskilt post, der består af resultatet efter skat for den pågældende aktivi-

tet og eventuelle gevinster eller tab ved dagsværdiregulering eller salg af aktiverne og forpligtelserne tilknyttet aktiviteten.

Aktiver og grupper af aktiver, der er bestemt for salg, præsenteres særskilt i balancen som kortfristede aktiver. Forpligtelser direkte tilknyttet de pågældende aktiver præsenteres som kortfristede forpligtelser i balancen.

Aktiver bestemt for salg afskrives ikke, men nedskrives til dagsværdi fratrukket forventede salgsomkostninger, hvis denne værdi er lavere end den regnskabsmæssige værdi.

## Resultatopgørelsen

### Nettoomsætning

Nettoomsætning ved salg af handelsvarer og fremstillede varer indregnes i resultatopgørelsen, når levering og risikoovergang til køber har fundet sted. Nettoomsætning opgøres eksklusive moms, afgifter o.l., der opkræves på vegne af tredjemand, og rabatter.

Entreprisekontrakter for forme og valideringer med høj grad af individuel tilpasning, indregnes i omsætningen i takt med at produktionen udføres, hvorved omsætningen svarer til salgsværdien af årets udførte arbejder (produktionsmetoden).

Når resultatet af en entreprisekontrakt ikke kan skønnes pålideligt, indregnes omsætningen kun svarende til de medgæede omkostninger, i det omfang det er sandsynligt, at de vil blive genindvundet.

### Produktionsomkostninger

Produktionsomkostninger omfatter omkostninger, der afholdes for at opnå nettoomsætningen. I produktionsomkostninger indregner handelsvirksomhederne vareforbrug, og de producerende virksomheder omkostninger til råvarer, hjælpematerialer, produktionspersonale samt vedligeholdelse af de materielle og immaterielle aktiver, der benyttes i produktionsprocessen.

### Andre driftsindtægter

Andre driftsindtægter omfatter indtægter af sekundær karakter set i forhold til koncernens hovedaktiviteter, herunder særlig eksternt leje og erstatninger.

Entreprisekontrakter for forme og valideringer med høj grad af individuel tilpasning, indregnes i omsætningen i takt med at produktionen udføres, hvorved omsætningen svarer til salgsværdien af årets udførte arbejder (produktionsmetoden).

Når resultatet af en entreprisekontrakt ikke kan skønnes pålideligt, indregnes omsætningen kun svarende til de medgående omkostninger, i det omfang det er sandsynligt, at de vil blive genindvundet.

### Eksterne omkostninger

Eksterne omkostninger omfatter omkostninger til salg, reklame, administration, lokaler, tab på debitorer mv.

Under eksterne omkostninger indregnes tillige omkostninger vedrørende udviklingsprojekter, der ikke opfylder kriterierne for indregning i balancen.

### Personaleomkostninger

Personaleomkostninger omfatter løn og gager samt sociale omkostninger, pensioner mv. til selskabets personale.

### Offentlige tilskud

Offentlige tilskud indregnes, når der er rimelig sikkerhed for, at tilskudsbe-  
tingelserne er opfyldt, og at tilskuddet vil blive modtaget.

Tilskud til dækning af afholdte omkostninger indregnes i resultatopgørel-  
sen forholdsvis over de perioder, hvori de tilknyttede omkostninger  
resultatføres. Tilskuddene modregnes i de afholdte omkostninger.

### Finansielle poster

Finansielle poster omfatter renteindtægter og -omkostninger, rentede-  
len af finansielle leasingydelse, realiserede og urealiserede kursgevinster  
og -tab på værdipapirer, forpligtelser og transaktioner i fremmed valuta,  
amortisationstillæg/-fradrag vedrørende prioritetsgæld mv. samt tillæg og  
godtgørelser under acontoskatteordningen.

Renteindtægter og -omkostninger periodiseres med udgangspunkt i ho-  
vedstolen og den effektive rentesats. Den effektive rentesats er den diskon-  
terings-sats, der skal anvendes til at tilbagediskontere de forventede frem-  
tidige betalinger, som er knyttet til det finansielle aktiv eller den finansielle  
forpligtelse, for at nutidsværdien af disse svarer til den regnskabsmæssige  
værdi af henholdsvis aktiv og forpligtelsen.

Udbytte fra investeringer i kapitalandele indregnes, når der er erhvervet  
endelig ret til udbyttet. Dette vil typisk sige på tidspunktet for general-  
forsamlingens godkendelse af udlodningen fra det pågældende selskab.

## Balancen

### Goodwill

Goodwill indregnes og måles ved første indregning som forskellen mellem  
på den ene side kostprisen for den overtagne virksomhed, værdien af mi-  
noritetsinteresser i den overtagne virksomhed og dagsværdien af tidligere  
erhvervede kapitalandele og på den anden side dagsværdien af de over-  
tagne aktiver, forpligtelser og eventualforpligtelser, jf. beskrivelsen under  
afsnittet om koncernregnskab.

Ved indregning af goodwill fordeles goodwillbeløbet på de af koncernens  
aktiviteter, der genererer selvstændige indbetalinger (pengestrømsfrem-  
bringende enheder). Fastlæggelsen af pengestrømsfrembringende enhe-  
der følger den ledelsesmæssige struktur og interne økonomistyring og  
-rapportering i koncernen.

Goodwill afskrives ikke, men testes minimum én gang årligt for værdifor-  
ringelse, jf. nedenfor.

### Immaterielle aktiver i øvrigt

Udviklingsprojekter vedrørende produkter og processer, der er klart defi-  
nerede og identificerbare, indregnes som immaterielle aktiver, hvis det er  
sandsynligt, at produktet eller processen vil generere fremtidige økono-  
miske fordele til koncernen, og udviklingsomkostningerne ved det enkelte  
aktiv kan måles pålideligt. Øvrige udviklingsomkostninger indregnes som  
omkostninger i resultatet, når omkostningerne afholdes.

Udviklingsprojekter måles ved første indregning til kostpris. Kostprisen for  
udviklingsprojekter omfatter omkostninger, herunder gager og afskrivnin-  
ger, der direkte kan henføres til udviklingsprojekterne, og som er nød-  
vendige for at færdiggøre projektet, regnet fra det tidspunkt, hvor udvik-  
lingsprojektet første gang opfylder kriterierne for indregning som et aktiv.

Renteomkostninger på lån til finansiering af fremstilling af immaterielle ak-  
tiver indregnes i kostprisen, hvis de vedrører fremstillingsperioden. Øvrige  
låneomkostninger resultatføres.

Færdiggjorte udviklingsprojekter afskrives lineært over den forventede  
brugstid. Afskrivningsperioden udgør maksimalt 5 år.

Udviklingsprojekter nedskrives til eventuel lavere genindvindingsværdi, jf.  
nedenfor. Igangværende udviklingsprojekter testes minimum én gang årligt  
for værdiforringelse.

Erhvervede immaterielle rettigheder i form af software og kundekartoteker  
måles til kostpris med fradrag af akkumulerede af- og nedskrivninger.

Der foretages lineære afskrivninger baseret på følgende vurdering af akti-  
vernes forventede brugstider:

Software	3-5 år
Kundekartoteker	10 år

Erhvervede immaterielle rettigheder nedskrives til eventuel lavere genind-  
vindingsværdi, jf. nedenfor.

### Materielle aktiver

Materielle aktiver måles til kostpris med fradrag af akkumulerede af- og  
nedskrivninger. Der afskrives ikke på grunde.

Kostprisen omfatter anskaffelsesprisen, omkostninger direkte tilknyttet  
anskaffelsen og omkostninger til klargøring af aktivet indtil det tidspunkt,  
hvor aktivet er klar til at blive taget i brug. For egenfremstillede aktiver  
omfatter kostprisen omkostninger, der direkte kan henføres til fremstil-  
lingen af aktivet, herunder materialer, komponenter, underleverandører og  
lønnere. For finansielt leasede aktiver udgør kostprisen den laveste værdi  
af dagsværdien af aktivet og nutidsværdien af de fremtidige leasingydelse.  
Renteomkostninger på lån til finansiering af fremstilling af materielle akti-  
ver indregnes i kostprisen, hvis de vedrører fremstillingsperioden. Øvrige  
låneomkostninger resultatføres.

Afskrivningsgrundlaget er aktivets kostpris fratrukket restværdien. Restvær-  
dien er det forventede beløb, som vil kunne opnås ved salg af aktivet i dag  
efter fradrag af salgsomkostninger, hvis aktivet allerede havde den alder  
og var i den stand, som aktivet forventes at være i efter afsluttet brugstid.  
Kostprisen på et samlet aktiv opdeles i mindre bestanddele, der afskrives  
hver for sig, hvis brugstiden er forskellig.

Der foretages lineære afskrivninger baseret på følgende vurdering af akti-  
vernes forventede brugstider:

Bygninger	40 år
Bygningsinstallationer	10 år
Produktionsanlæg og maskiner	5-10 år
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar	5-10 år
IT-anskaffelser	3-5 år

Indretning, lejede lokaler afskrives over lejeperioden, dog maksimalt 10 år.

Afskrivningsmetoder, brugstider og restværdier revurderes årligt.

Materielle aktiver nedskrives til genindvindingsværdi, hvis denne er lavere  
end den regnskabsmæssige værdi, jf. nedenfor.

# Noter

Nedskrivning af materielle og immaterielle aktiver samt kapitalandele i dattervirksomheder

De regnskabsmæssige værdier af materielle aktiver og immaterielle aktiver med bestemte brugstider samt kapitalandele i dattervirksomheder gennemgås på balancedagen for at fastsætte, om der er indikationer på værdiforringelse. Hvis dette er tilfældet, opgøres aktivets genindvindingsværdi for at fastslå behovet for eventuel nedskrivning og omfanget heraf.

For igangværende udviklingsprojekter og goodwill skønnes genindvindingsværdien årligt, uanset om der er konstateret indikationer på værdiforringelse.

Hvis aktivet ikke frembringer pengestrømme uafhængigt af andre aktiver, skønnes genindvindingsværdien for den mindste pengestrømsfrembringende enhed, som aktivet indgår i.

Genindvindingsværdien opgøres som den højeste værdi af aktivets henholdsvis den pengestrømsfrembringende enheds dagsværdi med fradrag af salgsmkostninger og kapitalværdien. Når kapitalværdien opgøres, tilbagediskonteres skønnede fremtidige pengestrømme til nutidsværdi ved at anvende en diskonteringsrate, der afspejler dels aktuelle markedsvurderinger af den tidsmæssige værdi af penge, dels de særlige risici, der er tilknyttet henholdsvis aktivet og den pengestrømsfrembringende enhed, og som der ikke er reguleret for i de skønnede fremtidige pengestrømme.

Hvis henholdsvis aktivets og den pengestrømsfrembringende enheds genindvindingsværdi er lavere end den regnskabsmæssige værdi, nedskrives den regnskabsmæssige værdi til genindvindingsværdien. For pengestrømsfrembringende enheder fordeles nedskrivningen således, at goodwill beløb nedskrives først, og dernæst fordeles et eventuelt resterende nedskrivningsbehov på de øvrige aktiver i enheden, idet det enkelte aktiv dog ikke nedskrives til en værdi, der er lavere end dets dagsværdi fratrukket forventede salgsmkostninger.

Nedskrivninger indregnes i resultatet. Ved eventuelle efterfølgende tilbageførsler af nedskrivninger som følge af ændringer i forudsætninger for den opgjorte genindvindingsværdi forhøjes henholdsvis aktivets og den pengestrømsfrembringende enheds regnskabsmæssige værdi til den korrigerede genindvindingsværdi, dog maksimalt til den regnskabsmæssige værdi, som aktivet eller den pengestrømsfrembringende enhed ville have haft, hvis nedskrivning ikke var foretaget. Nedskrivning af goodwill tilbageføres ikke.

## Kapitalandele i dattervirksomheder i moderselskabets årsregnskab

Kapitalandele i dattervirksomheder måles til kostpris i moderselskabets årsregnskab.

Hvis kostprisen overstiger kapitalandelenes genindvindingsværdi, nedskrives til denne lavere værdi, jf. afsnittet om nedskrivning ovenfor. Hvis der udloddes mere i udbytte, end der samlet set er indtjent i virksomheden siden moderselskabets erhvervelse af kapitalandelen, anses dette som en indikation på værdiforringelse, jf. afsnittet om nedskrivning ovenfor.

Ved salg af kapitalandele i dattervirksomheder opgøres fortjeneste eller tab som forskellen mellem den regnskabsmæssige værdi af de solgte kapitalandele og dagsværdien af salgsprouvent.

## Varebeholdninger

Varebeholdninger måles til kostpris, opgjort efter FIFO-metoden, eller nettorealisationsværdi, hvor denne er lavere.

Kostprisen for handelsvarer, råvarer og hjælpematerialer omfatter anskaffelsesprisen med tillæg af hjemtagelsesomkostninger. Kostprisen for fremstillede varer og varer under fremstilling omfatter omkostninger til råvarer, hjælpematerialer og direkte løn samt fordelte faste og variable indirekte produktionsomkostninger.

Variable indirekte produktionsomkostninger omfatter indirekte materialer og løn og fordeles baseret på forkalkulationer for de faktisk producerede varer. Faste indirekte produktionsomkostninger omfatter omkostninger til vedligeholdelse af og afskrivninger på de maskiner, fabriksbygninger og udstyr, der benyttes i produktionsprocessen, samt generelle omkostninger til fabriksadministration og ledelse. Faste produktionsomkostninger fordeles på baggrund af produktionsanlæggets normale kapacitet.

Nettorealisationsværdi for varebeholdninger opgøres som forventet salgspris med fradrag af færdiggørelsesomkostninger og omkostninger, der skal afholdes for at effektuere salget.

## Tilgodehavender

Tilgodehavender omfatter tilgodehavender fra salg af varer og tjenesteydelser samt andre tilgodehavender. Tilgodehavender indgår i kategorien udlån og tilgodehavender, der er finansielle aktiver med faste eller bestemte betalinger, som ikke er noteret på et aktivt marked, og som ikke er afledte finansielle instrumenter.

Tilgodehavender måles ved første indregning til dagsværdi og efterfølgende til amortiseret kostpris. Nedskrivninger foretages på såvel individuelt niveau som på porteføljeniveau ved anvendelse af en nedskrivningskonto.

## Entreprisekontrakter

Entreprisekontrakter måles til salgsværdien af det udførte arbejde fratrukket acontofaktureringer og forventede tab. Entreprisekontrakter er kendetegnet ved, at de producerede varer indeholder en høj grad af individualisering af hensyn til design. Desuden er det et krav, at der inden påbegyndelsen af arbejdet er indgået bindende kontrakt, der medfører bod eller erstatning ved senere ophævelse.

Salgsværdien måles på baggrund af færdiggørelsesgraden på balancedagen og de samlede forventede indtægter på den enkelte kontrakt. Færdiggørelsesgraden fastlægges på baggrund af en vurdering af det udførte arbejde, normalt beregnet som forholdet mellem de afholdte omkostninger og de samlede forventede omkostninger til den pågældende entreprise.

Når det er sandsynligt, at de samlede entrepriseomkostninger for en entreprisekontrakt vil overstige den samlede entreprisomsætning, indregnes det forventede tab på entreprisekontrakten straks som en omkostning og en hensat forpligtelse.

Når resultatet af en entreprisekontrakt ikke kan skønnes pålideligt, måles salgsværdien kun svarende til de medgæede omkostninger, i det omfang det er sandsynligt, at de vil blive genindvundet.

Entreprisekontrakter, hvor salgsværdien af det udførte arbejde overstiger acontofaktureringer og forventede tab, indregnes under tilgodehavender. Entreprisekontrakter, hvor acontofaktureringer og forventede tab overstiger salgsværdien, indregnes under forpligtelser.

Forudbetalinger fra kunder indregnes under forpligtelser.

Omkostninger i forbindelse med salgsarbejde og opnåelse af kontrakter indregnes i resultatopgørelsen i takt med, at de afholdes.



#### Periodeafgrænsningsposter

Periodeafgrænsningsposter indregnet under aktiver omfatter afholdte omkostninger, der vedrører efterfølgende regnskabsår. Periodeafgrænsningsposter måles til kostpris.

#### Udbytte

Udbytte indregnes som en forpligtelse på tidspunktet for vedtagelse på generalforsamlingen.

#### Reserve for egne aktier

Reserve for egne aktier indeholder anskaffelsessummer for selskabets beholdning af egne aktier. Udbytte fra egne aktier samt gevinst og tab ved salg af egne aktier indregnes direkte i overført resultat i egenkapitalen.

#### Pensionsforpligtelser o.l.

Ved bidragsbaserede pensionsordninger indbetales løbende faste bidrag til uafhængige pensionselskaber o.l. Bidragene indregnes i resultatopgørelsen i den periode, hvori medarbejderne har udført den arbejdsydelse, der giver ret til pensionsbidraget. Skyldige betalinger indregnes i balancen som en forpligtelse.

#### Prioritetsgæld

Prioritetsgæld måles på tidspunktet for lånoptagelse til dagsværdi fratrukket eventuelle afholdte transaktionsomkostninger. Efterfølgende måles prioritetsgæld til amortiseret kostpris. Dette betyder, at forskellen mellem provenuet ved lånoptagelsen og det beløb, der skal tilbagebetales, indregnes i resultatopgørelsen over låneperioden som en finansiel omkostning ved at anvende den effektive rentes metode.

#### Leasingforpligtelser

Leasingforpligtelser vedrørende finansielt leasede aktiver indregnes i balancen som forpligtelser og måles på det tidspunkt, hvor kontrakten indgås, til laveste værdi af dagsværdien af det leasede aktiv og nutidsværdien af de fremtidige leasingydelse.

Efter første indregning måles leasingforpligtelserne til amortiseret kostpris. Forskellen mellem nutidsværdien og den nominelle værdi af leasingydelserne indregnes i resultatopgørelsen over kontrakternes løbetid som en finansiel omkostning.

Leasingydelser vedrørende operationelle leasingaftaler indregnes lineært i resultatopgørelsen over leasingperioden.

#### Finansielle forpligtelser

Finansielle forpligtelser omfatter bankgæld og leverandørgæld mv.

Finansielle forpligtelser måles ved første indregning til dagsværdi fratrukket eventuelle transaktionsomkostninger. Efterfølgende måles forpligtelserne

til amortiseret kostpris ved at anvende den effektive rentes metode, således at forskellen mellem provenuet og den nominelle værdi indregnes i resultatopgørelsen som en finansiel omkostning over låneperioden.

Ikke finansielle forpligtelser måles til nettorealiseringsværdi.

#### Periodeafgrænsningsposter

Periodeafgrænsningsposter indregnet under forpligtelser omfatter modtagne indtægter, der vedrører efterfølgende regnskabsår. Periodeafgrænsningsposter måles til kostpris.

### Pengestrømsopgørelsen

Pengestrømsopgørelsen viser pengestrømme vedrørende drift, investeringer og finansiering samt likviditeten ved årets begyndelse og slutning.

Likviditetsvirkningen af køb og salg af virksomheder vises separat under pengestrømme vedrørende investeringsaktiviteter. I pengestrømsopgørelsen indregnes pengestrømme vedrørende købte virksomheder fra anskaffelsestidspunktet, og pengestrømme vedrørende solgte virksomheder indregnes frem til salgstidspunktet.

Pengestrømme vedrørende driftsaktiviteter præsenteres efter den indirekte metode og opgøres som driftsresultatet, reguleret for ikke-kontante driftsposter og ændringer i driftskapital samt betalte finansielle indtægter, finansielle omkostninger og selskabsskat.

Pengestrømme vedrørende investeringsaktiviteter omfatter betalinger i forbindelse med køb og salg af virksomheder og finansielle aktiver samt køb, udvikling, forbedring og salg mv. af immaterielle og materielle aktiver.

Pengestrømme vedrørende finansieringsaktiviteter omfatter ændringer i moderselskabets aktiekapital og omkostninger forbundet hermed, samt optagelse og indfrielse af lån, afdrag på rentebærende gæld, køb af egne aktier samt udbetaling af udbytte.

Pengestrømme i anden valuta end den funktionelle valuta indregnes i pengestrømsopgørelsen ved at anvende gennemsnitlige valutakurser for månederne, medmindre disse afviger væsentligt fra de faktiske valutakurser på transaktionstidspunkterne. I sidstnævnte tilfælde anvendes de faktiske valutakurser for de enkelte dage.

Likvider omfatter likvide beholdninger fratrukket kortfristet bankgæld, der indgår som en integreret del af likviditetsstyringen.

# Noter

## Hoved- og nøgletal

Hoved- og nøgletal er defineret og beregnet i overensstemmelse med Finansforeningens "Anbefalinger & Nøgletal" samt IAS 33 "Earnings per share".

### Hovedtal

Beregning af resultat pr. aktie og resultat pr. aktie, udvandet er specificeret i note 13.

*Nettoarbejdskapital* (NWC) er defineret som værdien af varebeholdninger, tilgodehavender og øvrige driftsmæssige omsætningsaktiver fratrukket leverandørgæld og andre kortfristede driftsmæssige forpligtelser. Likvide beholdninger indgår ikke i nettoarbejdskapitalen.

*Nettorentebærende gæld* er defineret som rentebærende forpligtelser fratrukket rentebærende aktiver, herunder likvide beholdninger.

### Nøgletal

### Beregningsformel

### Nøgletal udtrykker

**Driftsindtjening, EBITDA-margin (%)**

$$= \frac{\text{Resultat før af- og nedskrivninger (EBITDA)} \times 100}{\text{Nettoomsætning}}$$

Virksomhedens driftsmæssige rentabilitet forstået som virksomhedens evne til at skabe overskud af de driftsmæssige aktiviteter

**Overskudsgrad, EBIT-margin (%)**

$$= \frac{\text{Resultat før finansielle poster (EBIT)} \times 100}{\text{Nettoomsætning}}$$

Virksomhedens driftsmæssige rentabilitet forstået som virksomhedens evne til at skabe overskud af de driftsmæssige aktiviteter før finansielle poster

**Afkast af investeret kapital inkl. goodwill (%)**

$$= \frac{\text{Resultat før finansielle poster (EBIT)} \times 100}{\text{Gennemsnitlig investeret kapital inkl. goodwill}}$$

Det afkast, som virksomheden genererer af investorerens midler gennem de driftsmæssige aktiviteter

**Afkast af investeret kapital ekskl. goodwill (%)**

$$= \frac{\text{Resultat før finansielle poster (EBIT)} \times 100}{\text{Gennemsnitlig investeret kapital ekskl. goodwill}}$$

Det afkast, som virksomheden genererer af investorerens midler gennem de driftsmæssige aktiviteter

**Egenkapitalens forrentning**

$$= \frac{\text{Årets resultat} \times 100}{\text{Gennemsnitlige egenkapital}}$$

Virksomhedens evne til at generere afkast til moderselskabets aktionærer, når der tages højde for virksomhedens kapitalgrundlag

**Finansiell gearing**

$$= \frac{\text{Nettorentebærende gæld}}{\text{Egenkapital}}$$

Virksomhedens finansielle gearing forstået som virksomhedens følsomhed over for udsving i renteniveau mv.

**Egenkapitalandel ekskl. minoriteter**

$$= \frac{\text{Egenkapitalandel, ekskl. minoriteter} \times 100}{\text{Balancesum}}$$

Virksomhedens soliditet

**Egenkapitalandel inkl. minoriteter**

$$= \frac{\text{Egenkapitalandel, inkl. minoriteter} \times 100}{\text{Balancesum}}$$

Virksomhedens soliditet

**Indre værdi pr. aktie.**

$$= \frac{\text{Egenkapitalandel, ekskl. minoriteter}}{\text{Antal aktier ultimo}}$$

Værdien af egenkapital pr. aktie iflg. selskabets årsrapport

**Cash flow pr. aktie.**

$$= \frac{\text{Cash flow fra driftsaktiviteter}}{\text{Gennemsnitlig. antal udvandede aktier}}$$

Det cash flow fra driftsaktivitet, som virksomheden genererer pr. aktie

## 2. Væsentlige regnskabsmæssige skøn, forudsætninger og vurderinger

Mange regnskabsposter kan ikke måles med sikkerhed, men alene skønnes. Sådanne skøn omfatter vurderinger på baggrund af de seneste oplysninger, der er til rådighed på tidspunktet for regnskabsafslæggelsen. Det kan være nødvendigt at ændre tidligere foretagne skøn på grund af ændringer af de forhold, der lå til grund for skønnet, eller på grund af supplerende information, yderligere erfaring eller efterfølgende bevisenheder.

### Væsentlige regnskabsmæssige skøn og vurderinger

I forbindelse med anvendelsen af den i note 1 beskrevne regnskabspraksis har ledelsen foretaget regnskabsmæssige skøn, eksempelvis omkring værdiansættelse af goodwill, værdiansættelse af udviklingsomkostninger, værdiansættelse af varelager og værdiansættelse af debitorer, fordeling af købesummer ved virksomhedsovertagelser samt værdiansættelse af kapitalandele i dattervirksomheder i moderselskabets regnskab.

Forudsætninger og usikkerheder omkring væsentlige skøn er beskrevet nedenfor. Det vurderes herudover ikke, at der er foretaget skøn, som har betydelig indflydelse på årsrapporten, ligesom der ikke vurderes at være væsentlig usikkerhed forbundet med de foretagne skøn.

#### Ændring i regnskabsmæssige skøn

Der er ikke i regnskabsåret foretaget væsentlige ændringer i regnskabsmæssige skøn.

#### Væsentlige forudsætninger og usikkerheder

Indregning og måling af aktiver og forpligtelser er ofte afhængig af fremtidige begivenheder, hvorom der hersker en vis usikkerhed. I den forbindelse er det nødvendigt at forudsætte et hændelsesforløb eller lignende, der afspejler ledelsens vurdering af det mest sandsynlige hændelsesforløb. I årsrapporten for 2017, såvel som i tidligere år, er særligt følgende forudsætninger og usikkerheder væsentlige at bemærke, idet de har haft betydelig indflydelse på de i årsrapporten indregnede aktiver og forpligtelser og kan nødvendiggøre korrektioner i efterfølgende regnskabsår, såfremt de forudsatte hændelsesforløb ikke realiseres som forventet:

#### Genindvindingsværdi for goodwill

Vurdering af nedskrivningsbehov på indregnede goodwillbeløb kræver opgørelse af kapitalværdier for de pengestrømsfrembringende enheder, hvortil goodwillbeløbene er fordelt. Opgørelse af kapitalværdien fordrer et skøn over forventede fremtidige pengestrømme i den enkelte pengestrømsfrembringende enhed samt fastlæggelse af en rimelig diskonteringsfaktor. Den regnskabsmæssige værdi af goodwill udgør DKK 183,7 mio. pr. 31. december 2017. For nærmere beskrivelse af anvendte diskonteringsfaktorer mv. henvises til note 14. De udførte nedskrivningstest viser, at kapitalværdien af de pengestrømsfrembringende enheder er betydeligt højere end bogført værdi af de til enhederne knyttede aktiver.

#### Aktiverede udviklingsprojekter

Der er foretaget nedskrivningstest på udvalgte udviklingsprojekter, som kommercielt er i en tidlig fase. Nedskrivningstesten er baseret på en diskonteringsrente på 9,1 % før skat og 7,5 % efter skat og en forventet omsætning og indtjening fra projekterne. Den regnskabsmæssige værdi af udviklingsprojekter udgør 9,3 mio. kr.

#### Varebeholdninger

Der er foretaget nedskrivning på varelagerbeholdninger på basis af omsætningshastigheder, defekte varer mv. Der har ikke været væsentlige ændringer til skøn i året.

#### Tilgodehavender

Koncernen har foretaget individuelle nedskrivninger af tilgodehavender på basis af skøn over debitorernes bonitet. Tabsrisikoen på debitorer er begrænset, idet debitorerne i al væsentlighed er kreditforsikret.

#### Køb af virksomhed

Ved overtagelse af virksomheder skal den overtagne virksomheds identificerbare aktiver, forpligtelser og eventualforpligtelser indregnes efter overtagelsesmetoden til dagsværdi. De væsentligste aktiver er sædvanligvis goodwill, materielle og immaterielle aktiver, tilgodehavender og varebeholdninger. For en stor del af de aktiver og forpligtelser, der overtages, findes der ingen effektive markeder, som kan anvendes til at fastsætte dagsværdien. Dette gælder især for overtagne immaterielle aktiver. De metoder, der typisk anvendes, tager udgangspunkt i nutidsværdien af forventede fremtidige nettopengestrømme relateret til aktivet, eller kostprismetoden, der eksempelvis tager udgangspunkt i genanskaffelsesprisen. Ledelsen foretager derfor skøn i forbindelse med opgørelse af dagsværdien for de overtagne aktiver, forpligtelser og eventualforpligtelser. Afhængig af postens art kan opgørelsen af dagsværdi være behæftet med usikkerhed og muligvis blive genstand for efterfølgende regulering.

Dagsværdien af de identificerbare aktiver, forpligtelser og eventualforpligtelser fremgår af note 41, Køb af dattervirksomheder i 2017, hvoraf også fremgår metoderne til opgørelse af dagsværdierne for købene foretaget i 2017.

#### Kapitalandele i dattervirksomheder i moderselskabets regnskab

Vurdering af nedskrivningsbehov på kapitalandele i dattervirksomheder kræver opgørelse af kapitalværdier for de enkelte dattervirksomheder. Opgørelse af kapitalværdien fordrer et skøn over forventede fremtidige pengestrømme i de enkelte virksomheder samt fastlæggelse af en rimelig diskonteringsfaktor. Der er i forbindelse med værdiansættelsen anvendt samme diskonteringsfaktor som i nedskrivningstesten for goodwill. Der henvises til note 14. De udførte tests viser værdier som overstiger regnskabsmæssig værdi af de enkelte kapitalandele.

# Noter

MODERSELSKAB			KONCERN	
2016	2017	Beløb DKK 1.000	2017	2016
		<b>3. Produktionsomkostninger</b>		
0	0	Vareforbrug	1.003.835	828.714
0	0	Nedskrivning på varebeholdninger	1.477	1.990
0	0	Tilbageførte nedskrivninger på varebeholdninger	-1.169	-375
0	0	Personaleomkostninger	272.791	222.965
<b>0</b>	<b>0</b>		<b>1.276.934</b>	<b>1.053.294</b>
		Tilbageførsel af nedskrivninger på varebeholdninger vedrører salg af nedskrevne beholdninger.		
		<b>4. Andre driftsindtægter</b>		
4.532	4.506	Husleje	1.076	298
0	0	Gevinst ved salg af langfristede aktiver	689	1.421
0	0	Tilskud	624	0
<b>4.532</b>	<b>4.506</b>		<b>2.389</b>	<b>1.719</b>
		<b>5. Udviklingsomkostninger</b>		
1.863	1.405	Afholdte forsknings- og udviklingsomkostninger	2.574	3.397
0	0	Heraf regnskabsmæssigt aktiveret	-1.169	-1.505
<b>1.863</b>	<b>1.405</b>	<b>Omkostningsført i regnskabsåret</b>	<b>1.405</b>	<b>1.892</b>
		Udviklingsomkostningerne vedrører væsentligst lønomkostninger.		
		<b>6. Personaleomkostninger</b>		
10.227	12.288	Lønninger og gager	416.569	334.991
242	292	Pensionsbidrag, bidragsbaseret ordning	29.666	22.376
117	86	Andre omkostninger til social sikring	25.232	19.877
650	948	Andre personaleomkostninger	21.520	16.698
210	251	Aktiebaseret vederlæggelse	251	210
0	0	Refusion fra offentlige myndigheder	-6.169	-5.005
<b>11.446</b>	<b>13.865</b>		<b>487.069</b>	<b>389.147</b>
		Personaleomkostninger er fordelt således:		
0	0	Produktionsomkostninger	272.791	222.965
11.446	13.865	Personaleomkostninger	214.278	166.182
<b>11.446</b>	<b>13.865</b>		<b>487.069</b>	<b>389.147</b>
<b>7</b>	<b>7</b>	<b>Gennemsnitligt antal medarbejdere</b>	<b>1.852</b>	<b>1.559</b>

## 6. Personaleomkostninger (fortsat)

### Vederlag til ledelsen

Medlemmer af moderselskabets direktion og bestyrelse er vederlagt således:

KONCERN				
Beløb DKK 1.000	Bestyrelse		Direktion	
	2017	2016	2017	2016
Bestyrelseshonorar	1.400	1.250	-	-
Udvalgshonorar	50	50	-	-
Gager og lønninger	0	0	6.828	5.791
Aktiebaseret vederlæggelse	0	0	0	0
	<b>1.450</b>	<b>1.300</b>	<b>6.828</b>	<b>5.791</b>

MODERSELSKAB				
Beløb DKK 1.000	Bestyrelse		Direktion	
	2017	2016	2017	2016
Bestyrelseshonorar	1.400	1.250	-	-
Udvalgshonorar	50	50	-	-
Gager og lønninger	0	0	6.468	5.431
Aktiebaseret vederlæggelse	0	0	0	0
	<b>1.450</b>	<b>1.300</b>	<b>6.468</b>	<b>5.431</b>

Selskabet har indgået bidragsbaserede pensionsordninger med hovedparten af de ansatte i Danmark.

I henhold til de indgåede aftaler indbetaler selskabet et månedligt beløb til uafhængige pensionselskaber.

MODERSELSKAB			KONCERN	
2016	2017	Beløb DKK 1.000	2017	2016
242	292	Resultatførte bidrag til bidragsbaserede pensioner	29.666	22.376

# Noter

## 7. Aktiebaseret vederlæggelse

### Egenkapitalordninger, moderselskab og koncern

Med det formål at knytte direktion og andre ledende medarbejdere til koncernen har SP Group A/S etableret følgende aktiebaserede vederlæggelsesordninger:

#### Warrantordning 2017

Der er i 2017 etableret en incitamentsordning for selskabets direktion og 37 ledende medarbejdere. Ordningen er baseret på warrants. Der blev udstedt i alt 70.000 stk., hvoraf direktionen blev tildelt 10.000 stk., og de resterende blev tildelt ledende medarbejdere.

Tildelingen er begrundet i et ønske om at knytte de ledende medarbejdere tættere til koncernen.

Udnyttelseskursen er fastsat til kurs 775 pr. aktie à nom. DKK 10 med tillæg af 7,5 % p.a. regnet fra den 1. april 2017, og indtil udnyttelse faktisk sker. Udnyttelseskursen er fastsat ud fra børskursen umiddelbart før og efter offentliggørelsen af årsrapporten den 30. marts 2017. De udstedte warrants bortfalder uden differenceafregning, såfremt der ikke sker udnyttelse. Optjening sker løbende over perioden.

De udstedte warrants kan benyttes til at tegne aktier i selskabet i perioden 1. april 2020 og indtil 31. marts 2023. Alternativt kunne direktionen og de 37 ledende medarbejdere købe de udstedte warrants til markedspris som opgjort nedenfor mod kontant betaling. Tilbuddet om køb kunne benyttes frem til den 30. juni 2017. Direktionen og 19 ledende medarbejdere valgte at benytte denne mulighed.

Den skønnede dagsværdi af de udstedte warrants er opgjort til ca. TDKK 730 under forudsætning af, at de tildelte warrants udnyttedes i april 2020. Værdien er opgjort ved anvendelse af Black-Scholes-modellen. Værdiansættelsen er baseret på følgende forudsætninger:

Volatilitet	16 %
Risikofri rente	0,48 %
Aktiekurs	700

Den forventede volatilitet er fastsat på baggrund af skøn ud fra historiske tal.

#### Warrantordning 2016

Der er i 2016 etableret en incitamentsordning for selskabets direktion og 29 ledende medarbejdere. Ordningen er baseret på warrants. Der blev udstedt i alt 59.000 stk., hvoraf direktionen blev tildelt 10.000 stk., og de resterende blev tildelt ledende medarbejdere.

Tildelingen er begrundet i et ønske om at knytte de ledende medarbejdere tættere til koncernen.

Udnyttelseskursen er fastsat til kurs 390 pr. aktie à nom. DKK 10 med tillæg af 7,5 % p.a. regnet fra den 1. april 2016, og indtil udnyttelse faktisk sker. Udnyttelseskursen er fastsat ud fra børskursen umiddelbart før offentliggørelsen af årsrapporten den 30. marts 2016 og frem til den 27. april 2016. De udstedte warrants bortfalder uden differenceafregning, såfremt der ikke sker udnyttelse. Optjening sker løbende over perioden.

De udstedte warrants kan benyttes til at tegne aktier i selskabet i perioden 1. april 2019 og indtil 31. marts 2022. Alternativt kunne direktionen og de 29 ledende medarbejdere købe de udstedte warrants til markedspris som opgjort nedenfor mod kontant betaling. Tilbuddet om køb kunne benyttes frem til den 30. juni 2016. Direktionen og 12 ledende medarbejdere valgte at benytte denne mulighed.

Den skønnede dagsværdi af de udstedte warrants er opgjort til ca. TDKK 567 under forudsætning af, at de tildelte warrants udnyttedes i april 2019. Værdien er opgjort ved anvendelse af Black-Scholes-modellen. Værdiansættelsen er baseret på følgende forudsætninger:

Volatilitet	20 %
Risikofri rente	0,00 %
Aktiekurs	365

Den forventede volatilitet er fastsat på baggrund af skøn ud fra historiske tal.

#### Warrantordning 2015

Der er i 2015 etableret en incitamentsordning for selskabets direktion og 26 ledende medarbejdere. Ordningen er baseret på warrants. Der blev udstedt i alt 50.000 stk., hvoraf direktionen blev tildelt 10.000 stk., og de resterende blev tildelt ledende medarbejdere.

Tildelingen er begrundet i et ønske om at knytte de ledende medarbejdere tættere til koncernen.

Udnyttelseskursen er fastsat til kurs 255 pr. aktie à nom. DKK 10 med tillæg af 7,5 % p.a. regnet fra den 1. april 2015, og indtil udnyttelse faktisk sker. Udnyttelseskursen er fastsat ud fra børskursen umiddelbart før offentliggørelsen af årsrapporten den 26. marts 2015 og frem til den 27. april 2015. De udstedte warrants bortfalder uden differenceafregning, såfremt der ikke sker udnyttelse. Optjening sker løbende over perioden.

De udstedte warrants kan benyttes til at tegne aktier i selskabet i perioden 1. april 2018 og indtil 31. marts 2021. Alternativt kunne direktionen og de 26 ledende medarbejdere købe de udstedte warrants til markedspris som opgjort nedenfor mod kontant betaling. Tilbuddet om køb kunne benyttes frem til den 30. juni 2015. Direktionen og 9 ledende medarbejdere valgte at benytte denne mulighed.

Den skønnede dagsværdi af de udstedte warrants er opgjort til ca. TDKK 567 under forudsætning af, at de tildelte warrants udnyttedes i april 2018. Værdien er opgjort ved anvendelse af Black-Scholes-modellen. Værdiansættelsen er baseret på følgende forudsætninger:

Volatilitet	20 %
Risikofri rente	0,00 %
Aktiekurs	240

Den forventede volatilitet er beregnet ud fra selskabets aktiekurser de seneste måneder før den 22. april 2015.

#### Warrantordning 2014

Der er i 2014 etableret en incitamentsordning for selskabets direktion og 26 ledende medarbejdere. Ordningen er baseret på warrants. Der blev udstedt i alt 50.000 stk., hvoraf direktionen blev tildelt 10.000 stk., og de resterende blev tildelt ledende medarbejdere.

Tildelingen er begrundet i et ønske om at knytte de ledende medarbejdere tættere til koncernen.

Udnyttelseskursen er fastsat til kurs 280 pr. aktie à nom. DKK 10 med tillæg af 7,5 % p.a. regnet fra den 1. april 2014, og indtil udnyttelse faktisk sker. Udnyttelseskursen er fastsat ud fra børskursen umiddelbart før offentliggørelsen af årsrapporten den 27. marts 2014 og frem til den 29. april 2014. De udstedte warrants bortfalder uden differenceafregning, såfremt der ikke sker udnyttelse. Optjening sker løbende over perioden.

De udstedte warrants kan benyttes til at tegne aktier i selskabet i perioden 1. april 2017 og indtil 31. marts 2020. Alternativt kunne direktionen og de 26 ledende medarbejdere købe de udstedte warrants til markedspris som opgjort nedenfor mod kontant betaling. Tilbuddet om køb kunne benyttes frem til den 30. juni 2014. Direktionen og 10 ledende medarbejdere valgte at benytte denne mulighed.

Den skønnede dagsværdi af de udstedte warrants er opgjort til ca. TDKK 153 under forudsætning af, at de tildelte warrants udnyttes i april 2017. Værdien er opgjort ved anvendelse af Black-Scholes-modellen. Værdiansættelsen er baseret på følgende forudsætninger:

Volatilitet	13 %
Risikofri rente	0,38 %
Aktiekurs	263

Den forventede volatilitet er beregnet ud fra selskabets aktiekurser de seneste 6 måneder før den 22. april 2014.

#### Udvikling i året

Udviklingen i udestående warrants kan specificeres således:

Stk.	Antal	Gns.	Gns.	
	warrants	Antal	aftalekurs	aftalekurs
	2017	2016	2017	2016
Udestående warrants 01.01.	172.000	215.484	373	248
Tildelt i regnskabsåret	70.000	59.000	963	484
Udnyttet i regnskabsåret	-56.000	-102.484	300	164
Udløbet/udgået i regnskabsåret	0	0	-	-
	<b>186.000</b>	<b>172.000</b>	<b>614</b>	<b>373</b>
Antal styk der kan udnyttes 31.12.	7.000	13.000		

Af de udestående warrants er der tildelt 30.000 til direktionen og 156.000 stk. til ledende medarbejdere.

De på tildelingstidspunktet opgjorte dagsværdier for de udstedte warrants indregnes forholdsmæssigt i resultatopgørelsen som personaleomkostninger over perioden frem til udnyttelsestidspunktet.

MODERSELSKAB			KONCERN	
2016	2017	Beløb i DKK 1.000	2017	2016
		<b>Egenkapitalbaserede ordninger</b>		
210	251	Resultatført aktiebaseret vederlæggelse, egenkapitalordning	251	210

# Noter

MODERSELSKAB			KONCERN	
2016	2017	Beløb i DKK 1.000	2017	2016
		<b>8. Af- og nedskrivninger</b>		
78	21	Afskrivninger på immaterielle aktiver	9.174	8.260
3.231	2.811	Afskrivninger på materielle aktiver	72.303	61.182
<b>3.309</b>	<b>2.832</b>		<b>81.477</b>	<b>69.442</b>
		<b>9. Udbytte fra dattervirksomheder</b>		
29.779	42.210	Udbytte fra dattervirksomheder	-	-
<b>29.779</b>	<b>42.210</b>		<b>-</b>	<b>-</b>
		<b>10. Andre finansielle indtægter</b>		
0	3	Renter mv.	492	865
415	294	Renter fra tilknyttede virksomheder	-	-
<b>415</b>	<b>297</b>	<b>Renteindtægter fra finansielle aktiver, der ikke måles til dagsværdi via resultatet</b>	<b>492</b>	<b>865</b>
1.124	2.416	Valutakursreguleringer	0	876
<b>1.539</b>	<b>2.713</b>		<b>492</b>	<b>1.741</b>
		<b>11. Finansielle omkostninger</b>		
3.514	4.138	Renter mv.	12.810	11.318
1.222	83	Værdiregulering af sikringstransaktioner	83	1.222
1.114	1.309	Renter til tilknyttede virksomheder	-	-
<b>5.850</b>	<b>5.530</b>	<b>Renteomkostninger fra finansielle forpligtelser, der ikke måles til dagsværdi via resultatet</b>	<b>12.893</b>	<b>12.540</b>
2.456	1.079	Nedskrivning kapitalandele dattervirksomhed	-	-
753	13	Valutakursreguleringer	5.400	0
<b>9.059</b>	<b>6.622</b>		<b>18.293</b>	<b>12.540</b>



MODERSELSKAB			KONCERN	
2016	2017	Beløb i DKK 1.000	2017	2016
		<b>12. Skat af årets resultat</b>		
0	0	Aktuel skat	29.803	24.204
-2.988	-2.463	Ændring af udskudt skat	13.654	5.025
<b>-2.988</b>	<b>-2.463</b>		<b>43.457</b>	<b>29.229</b>
		Regnskabsårets aktuelle selskabsskat er for danske virksomheder beregnet ud fra en skatteprocent på 22,0 % (2016: 22,0 %). For udenlandske virksomheder er anvendt det pågældende lands aktuelle skatteprocent		
		<b>Skat af andre egenkapitalbevægelser</b>		
2.684	2.985	Skat vedrørende køb/salg af egne aktier	2.985	2.684
<b>2.684</b>	<b>2.985</b>		<b>2.985</b>	<b>2.684</b>
		<b>Skat af anden totalindkomst</b>		
		Værdiregulering af finansielle instrumenter indgået til sikring af fremtidige pengestrømme		
217	18		5.698	-4.192
<b>217</b>	<b>18</b>		<b>5.698</b>	<b>-4.192</b>
		Skat af poster indregnet i anden totalindkomst kan specificeres således:		
		Aktuel skat	545	-1.716
217	18	Ændring i udskudt skat	5.153	-2.476
<b>217</b>	<b>18</b>		<b>5.698</b>	<b>-4.192</b>
		<b>Afstemning af skatteprocent</b>		
-	-	Dansk skatteprocent	22,0	22,0
-	-	Effekt af forskelle i skatteprocenter for udenlandske virksomheder	2,7	2,1
-	-	Effekt af ændret selskabsskatteprocent i Danmark	0,0	-0,3
-	-	<b>Årets effektive skatteprocent</b>	<b>24,7</b>	<b>23,8</b>
		Skatteprocenten i moderselskabet er både i 2017 og 2016 væsentligt påvirket af skattefrie udbytter fra dattervirksomheder.		
		<b>Årets beregnede aktuelle skat er fordelt således:</b>		
		Danmark	8.044	3.000
		Polen	6.685	6.683
		USA	4.338	5.138
		Kina	2.689	2.262
		Letland	626	234
		Slovakiet	1.641	1.219
		Norge	23	0
		Sverige	2.411	2.632
		Holland	1.997	1.572
		Brasilien	1.349	1.464
			<b>29.803</b>	<b>24.204</b>

Den aktuelle skat i Danmark er påvirket af anvendelse af fremførbare skattemæssige underskud, herunder særligt fra 2004, 2008 og 2009. Der henvises i øvrigt til note 26.

# Noter

	KONCERN	
Beløb i DKK 1.000	2017	2016
<b>13. Resultat pr. aktie</b>		
Beregningsgrundlag af resultat pr. aktie er baseret på følgende grundlag:		
<b>Resultat til moderselskabets aktionærer</b>	<b>132.169</b>	<b>92.420</b>
Stk.	2017	2016
Gennemsnitligt antal udstedte aktier	2.278.000	2.242.000
Gennemsnitligt antal egne aktier	-44.925	-34.589
<b>Antal aktier anvendt til beregning af resultat pr. aktie</b>	<b>2.233.075</b>	<b>2.207.411</b>
<b>Udestående warrants gennemsnitlige udvandingseffekt</b>	<b>80.629</b>	<b>84.374</b>
<b>Antal aktier anvendt til beregning af udvandet resultat pr. aktie</b>	<b>2.313.704</b>	<b>2.291.785</b>

						KONCERN
Beløb i DKK 1.000	Software	Kunde- kartotek	Goodwill	Færdiggjorte udviklings- projekter	Igangværende udviklings- projekter	
<b>14. Immaterielle aktiver</b>						
Kostpris 01.01.2017	23.787	20.878	144.168	37.483	3.594	
Kursregulering	110	0	-1.745	-181	0	
Tilgang ved køb af virksomhed	0	27.000	43.133	0	0	
Tilgang	1.078	0	0	0	1.169	
Afgang	-1	0	0	-349	0	
<b>Kostpris 31.12.2017</b>	<b>24.974</b>	<b>47.878</b>	<b>185.556</b>	<b>36.953</b>	<b>4.763</b>	
Af- og nedskrivninger 01.01.2017	17.205	5.581	1.861	30.957	0	
Kursregulering	58	0	0	-181	0	
Årets afskrivninger	2.879	4.270	0	2.025	0	
Årets nedskrivninger	0	0	0	0	0	
Tilbageførsel ved afgang	-1	0	0	-349	0	
<b>Af- og nedskrivninger 31.12.2017</b>	<b>20.141</b>	<b>9.851</b>	<b>1.861</b>	<b>32.452</b>	<b>0</b>	
<b>Regnskabsmæssig værdi 31.12.2017</b>	<b>4.833</b>	<b>38.027</b>	<b>183.695</b>	<b>4.501</b>	<b>4.763</b>	
Kostpris 01.01.2016	23.579	18.928	140.889	37.798	2.848	
Kursregulering	-79	0	412	189	0	
Reklassificering	-689	0	0	689	0	
Tilgang ved køb af virksomhed	0	1.950	2.867	0	0	
Tilgang	1.003	0	0	759	1.019	
Afgang	-27	0	0	-1.952	-273	
<b>Kostpris 31.12.2016</b>	<b>23.787</b>	<b>20.878</b>	<b>144.168</b>	<b>37.483</b>	<b>3.594</b>	
Af- og nedskrivninger 01.01.2016	14.406	3.584	1.861	28.467	0	
Kursregulering	-29	0	0	170	0	
Årets afskrivninger	2.835	1.997	0	3.428	0	
Årets nedskrivninger	0	0	0	0	0	
Tilbageførsel ved afgang	-7	0	0	-1.108	0	
<b>Af- og nedskrivninger 31.12.2016</b>	<b>17.205</b>	<b>5.581</b>	<b>1.861</b>	<b>30.957</b>	<b>0</b>	
<b>Regnskabsmæssig værdi 31.12.2016</b>	<b>6.582</b>	<b>15.297</b>	<b>142.307</b>	<b>6.526</b>	<b>3.594</b>	

# Noter

Beløb i DKK 1.000	MODERSELSKAB	
	Software 2017	Software 2016
<b>14. Immaterielle aktiver (fortsat)</b>		
Kostpris 01.01.	1.052	1.052
Tilgang	0	0
<b>Kostpris 31.12.</b>	<b>1.052</b>	<b>1.052</b>
Af- og nedskrivninger 01.01.	1.024	946
Årets afskrivninger	21	78
<b>Af- og nedskrivninger 31.12.</b>	<b>1.045</b>	<b>1.024</b>
<b>Regnskabsmæssig værdi 31.12.</b>	<b>7</b>	<b>28</b>

## Goodwill

Goodwill opstået i forbindelse med virksomhedskøb o.l. fordeles på overtagelsestidspunktet til de pengestrøms frembringende enheder, som forventes at opnå økonomiske fordele af virksomhedssammenslutningen.

Den regnskabsmæssige værdi af goodwill er fordelt således på pengestrømsfrembringende enheder:

Alle beløb i DKK 1.000	KONCERN	
	2017	2016
Accoat A/S	9.823	9.823
Ulstrup Plast A/S	26.656	26.656
MM Composite A/S	40.368	0
Tinby Skumplast A/S	2.765	0
Øvrig Plast	104.083	105.828
	<b>183.695</b>	<b>142.307</b>

## 14. Immaterielle aktiver (fortsat)

### Goodwill

Goodwill testes for værdiforringelse minimum én gang årligt og derudover, hvis der er indikatorer på værdiforringelse. Den årlige test for værdiforringelse foretages sædvanligvis pr. 31. december.

Der er ikke foretaget nedskrivning på goodwill i 2017 eller 2016.

Genindvindingsværdien for de pengestrømsfrembringende enheder, som goodwillbeløbene vedrører, opgøres med udgangspunkt i en kapitalværdiberegning. De væsentligste usikkerheder er i den forbindelse knyttet til fastlæggelse af diskonteringsfaktorer og vækstrater samt forventningerne til afsætningen.

De fastlagte diskonteringsfaktorer afspejler markedsvurderinger af den tidsmæssige værdi af penge, udtrykt ved en risikofri rente, og de specifikke risici, der er knyttet til den pengestrømsfrembringende enhed.

De fastlagte salgspriser, produktionsomkostninger og vækstrater er baseret på historiske erfaringer samt forventninger til fremtidige markedsændringer. Omsætningen i de pengestrømsfrembringende enheder er fordelt på flere industrier og derfor ikke specielt afhængig af brancher eller enkeltkunder.

Til brug for beregning af kapitalværdien er anvendt de pengestrømme, der fremgår af det seneste ledelsesgodkendte budget for 2018 og prognoser for 2019 og 2020. For regnskabsår efter prognoseperioden er der sket ekstrapolation af pengestrømme for de seneste prognoseperioder korrigeret for en forventet vækstfaktor.

De væsentligste parametre anvendt ved beregning af genindvindingsværdier er følgende:

	2017	2016
Diskonteringsfaktor efter skat	7,5 %	7,5 %
Diskonteringsfaktor før skat	9,1 %	9,0 %
Vækstfaktor i terminalperioden	2,0 %	2,0 %

Ovenstående parametre er anvendt for alle 5 pengestrømsfrembringende enheder, da der ikke vurderes at være væsentlige forskelle i de parametre, som øver indflydelse på kapitalværdien i de enkelte pengestrømsfrembringende enheder.

### Øvrige immaterielle aktiver

Bortset fra goodwill anses alle immaterielle aktiver for at have bestemmelige brugstider, som aktiverne afskrives over, jf. beskrivelsen af anvendt regnskabspraksis.

# Noter

					KONCERN
Beløb i DKK 1.000	Grunde og bygninger	Produktions-anlæg og maskiner	Andre anlæg mv.	Indretning, lejede lokaler	Materielle aktiver under udførelse
<b>15. Materielle aktiver</b>					
Kostpris 01.01.2017	250.158	787.521	101.667	32.001	30.172
Kursregulering	-189	4.136	132	823	931
Reklassificering	-289	0	18	271	0
Tilgang ved køb af virksomhed	0	31.252	1.725	2.358	0
Tilgang	44.154	124.162	9.795	3.476	79.033
Afgang	0	-19.786	-1.709	-1.198	-78.279
<b>Kostpris 31.12.2017</b>	<b>293.834</b>	<b>927.285</b>	<b>111.628</b>	<b>37.731</b>	<b>31.857</b>
Af- og nedskrivninger 01.01.2017	102.897	516.684	75.398	20.054	0
Kursregulering	-2	825	44	372	0
Reklassificering	9	0	0	-9	0
Årets afskrivninger	6.943	54.007	8.512	2.841	0
Tilbageførsel ved afgang	0	-15.531	-1.307	-1.171	0
<b>Af- og nedskrivninger 31.12.2017</b>	<b>109.847</b>	<b>555.985</b>	<b>82.647</b>	<b>22.087</b>	<b>0</b>
<b>Regnskabsmæssig værdi 31.12.2017</b>	<b>183.987</b>	<b>371.300</b>	<b>28.981</b>	<b>15.644</b>	<b>31.857</b>
Heraf finansielt leasede aktiver 31.12.2017	0	69.080	494	0	0
Kostpris 01.01.2016	224.984	764.510	92.640	30.275	15.993
Kursregulering	135	-8.059	-379	-937	-282
Tilgang ved køb af virksomhed	9.011	22.623	2.474	19	1.811
Tilgang	16.028	65.700	9.320	3.337	34.284
Afgang	0	-57.253	-2.388	-693	-21.634
<b>Kostpris 31.12.2016</b>	<b>250.158</b>	<b>787.521</b>	<b>101.667</b>	<b>32.001</b>	<b>30.172</b>
Af- og nedskrivninger 01.01.2016	96.154	490.917	70.560	18.701	0
Kursregulering	0	-5.747	-240	-613	0
Årets afskrivninger	6.743	44.642	7.221	2.576	0
Tilbageførsel ved afgang	0	-13.128	-2.143	-610	0
<b>Af- og nedskrivninger 31.12.2016</b>	<b>102.897</b>	<b>516.684</b>	<b>75.398</b>	<b>20.054</b>	<b>0</b>
<b>Regnskabsmæssig værdi 31.12.2016</b>	<b>147.261</b>	<b>270.837</b>	<b>26.269</b>	<b>11.947</b>	<b>30.172</b>
Heraf finansielt leasede aktiver 31.12.2016	0	44.685	274	0	0

MODERSELSKAB		
Beløb i DKK 1.000	Grunde og bygninger	Andre anlæg mv.
<b>15. Materielle aktiver (fortsat)</b>		
Kostpris 01.01.2017	99.204	4.078
Tilgang	243	61
<b>Kostpris 31.12.2017</b>	<b>99.447</b>	<b>4.139</b>
Af- og nedskrivninger 01.01.2017	18.972	3.696
Årets afskrivning	2.578	233
<b>Af- og nedskrivninger 31.12.2017</b>	<b>21.550</b>	<b>3.929</b>
<b>Regnskabsmæssig værdi 31.12.2017</b>	<b>77.897</b>	<b>210</b>
Heraf finansielt leasede aktiver pr. 31.12.2017	0	0
Kostpris 01.01.2016	83.905	3.822
Tilgang	15.299	256
<b>Kostpris 31.12.2016</b>	<b>99.204</b>	<b>4.078</b>
Af- og nedskrivninger 01.01.2016	16.210	3.227
Årets afskrivninger	2.762	469
<b>Af- og nedskrivninger 31.12.2016</b>	<b>18.972</b>	<b>3.696</b>
<b>Regnskabsmæssig værdi 31.12.2016</b>	<b>80.232</b>	<b>382</b>
Heraf finansielt leasede aktiver pr. 31.12.2016	0	0

# Noter

	MODERSELSKAB	
Beløb i DKK 1.000	2017	2016
<b>16. Kapitalandele i dattervirksomheder</b>		
Kostpris 01.01.	716.861	677.599
Tilgang	107.804	39.262
<b>Kostpris 31.12.</b>	<b>824.665</b>	<b>716.861</b>
Nedskrivninger 01.01.	253.720	251.264
Årets nedskrivninger	1.079	2.456
<b>Nedskrivninger 31.12.</b>	<b>254.799</b>	<b>253.720</b>
<b>Regnskabsmæssig værdi 31.12.</b>	<b>569.866</b>	<b>463.141</b>

Nedskrivningen vedrører kapitalandelen i SP Extrusion A/S. Selskabet har været underskudsgivende i etableringsfasen 2013-2017. Nutidsværdien af forventede nettopengestrømme fra driften af virksomheden forventes ikke at modsvare den regnskabsmæssige værdi af kapitalandelene pr. 31. december 2017, som udgør DKK 17,0 mio. før nedskrivninger. Kapitalandelene er afledt heraf nedskrevet til nytteværdien på DKK 3,0 mio. Nedskrivningen er indregnet under finansielle omkostninger i moderselskabet. Efter nedskrivningen modsvarer dagsværdien pr. 31. december 2017 den regnskabsmæssige indre værdi i selskabet. Ledelsen venter overskud i selskabet fra 2017, men selskabet er stadig i en etableringsfase.

Kapitalandele i dattervirksomheder direkte ejet af moderselskabet omfatter:

	Hjemsted	Ejerandel		Andel af stemmerettigheder		Aktivitet
		2017	2016	2017	2016	
SP Moulding A/S	Danmark	100 %	100 %	100 %	100 %	Produktion og salg af sprøjtetøbte emner
Ulstrup Plast A/S	Danmark	100 %	100 %	100 %	100 %	Produktion og salg af sprøjtetøbte emner
MedicoPack A/S	Danmark	100 %	100 %	100 %	100 %	Produktion og salg af blæsestøbte emner
Gibo Plast A/S	Danmark	100 %	100 %	100 %	100 %	Produktion og salg af vakuumformede emner
Accoat A/S	Danmark	100 %	100 %	100 %	100 %	Produktion og salg af belægningservice
Ergomat A/S	Danmark	100 %	100 %	100 %	100 %	Produktion og salg af ergonomiløsninger
Tinby A/S	Danmark	100 %	100 %	100 %	100 %	Produktion og salg af polyuretan produkter
TPI Polytechnik B.V.	Holland	100 %	100 %	100 %	100 %	Salg af ventilationskomponenter
Brdr. Bourghardt AB	Sverige	100 %	100 %	100 %	100 %	Produktion og salg af Telene produkter
MM Composite A/S	Danmark	100 %	-	100 %	-	Produktion og salg af komposit produkter
SP Extrusion A/S	Danmark	100 %	100 %	100 %	100 %	Produktion og salg af ekstruderede produkter
SP Moulding Denmark A/S	Danmark	100 %	100 %	100 %	100 %	Salg af plastemner og -teknologier
SP Technology ApS	Danmark	100 %	100 %	100 %	100 %	Salg af plastemner og -teknologier
SP R&D A/S	Danmark	100 %	-	100 %	-	Udviklingselskab
SPG Ejendomme 1 ApS	Danmark	100 %	-	100 %	-	Ejendomsselskab
SPG Ejendomme 2 ApS	Danmark	100 %	-	100 %	-	Ejendomsselskab

I note 44 er vist en oversigt over samtlige selskaber i koncernen.



Beløb i DKK 1.000	2017	2016
<b>17. Kapitalandele i associerede virksomheder</b>		
Kostpris 01.01.	0	0
Tilgang ved køb af virksomhed	1.894	0
<b>Kostpris 31.12.</b>	<b>1.894</b>	<b>0</b>
Reguleringer 01.01	0	0
Valutakursreguleringer	-201	0
Andel af resultat	-53	0
<b>Reguleringer 31.12.</b>	<b>-254</b>	<b>0</b>
<b>Regnskabsmæssig værdi 31.12.</b>	<b>1.640</b>	<b>0</b>

Kapitalandele i associerede virksomheder omfatter:

	Hjemsted	Ejerandel %		Andel af stemmerettigheder %		Aktivitet
		2017	2016	2017	2016	
Mt. Pl. Building II L.L.C.	USA	33 1/3	-	33 1/3	-	Ejendoms-selskab

2016	2017	Beløb i DKK 1.000	2017	2016
		<b>18. Varebeholdninger</b>		
0	0	Råvarer og hjælpematerialer	177.160	133.975
0	0	Varer under fremstilling	16.149	9.019
0	0	Fremstillede varer og handelsvarer	142.901	139.578
<b>0</b>	<b>0</b>		<b>336.210</b>	<b>282.572</b>
0	0	Regnskabsmæssig værdi af varebeholdninger indregnet til nettorealisationsværdi	5.328	13.607
		<b>19. Tilgodehavender fra salg og tjenesteydelser</b>		
0	0	Årets nedskrivninger indregnet i resultatopgørelsen	173	345
		Der foretages nedskrivninger af tilgodehavender, hvis værdien ud fra en individuel vurdering af de enkelte debitors betalingssevne er forringet, f.eks. ved manglende betaling, betalingsstandsning, konkurs e.l. (objektiv indikation på værdiforringelse). Nedskrivninger foretages til opgjort nettorealisationsværdi. Der henvises i øvrigt til note 37.		
		Den regnskabsmæssige værdi af tilgodehavender nedskrevet til nettorealisationsværdi baseret på en individuel vurdering udgør TDKK 0 (2016: TDKK 0).		
		Forfaldne, ikke-nedskrevne tilgodehavender:		
70	21	Forfaldne med op til 1 måned	41.864	34.763
27	0	Forfaldne mellem 1 og 3 måneder	3.222	5.329
0	0	Forfaldne over 3 måneder	1.239	1.609
<b>97</b>	<b>21</b>		<b>46.325</b>	<b>41.701</b>

# Noter

2016	2017	Beløb i DKK 1.000	2017	2016
		<b>20. Entreprisekontrakter</b>		
0	0	Salgsværdi af entrepriskontrakter	26.340	20.887
0	0	Acontofaktureringer	-27.175	-17.368
<b>0</b>	<b>0</b>		<b>-835</b>	<b>3.519</b>
		der indregnes således:		
0	0	Entreprisekontrakter (aktiver)	6.084	9.758
0	0	Entreprisekontrakter (forpligtelser)	-6.919	-6.239
<b>0</b>	<b>0</b>		<b>-835</b>	<b>3.519</b>
0	0	Forudbetalinger fra kunder vedrørende ikke-påbegyndte entrepriser	0	0
0	0	Tilbageholdte betalinger	0	0
0	0	Salgsværdi af årets produktion på entrepriskontrakter	37.180	40.700

## 21. Andre tilgodehavender

Der er ikke forbundet særlige kreditrisici med tilgodehavenderne, og der er i lighed med sidste år ikke indregnet nedskrivninger af disse. Ingen af tilgodehavenderne er forfaldne. De forfalder i 2018.

## 22. Likvide beholdninger

Koncernens og moderselskabets likvide beholdninger består primært af indeståender i kreditværdige banker. Der vurderes således ikke at være nogen særlig kreditrisiko tilknyttet de likvide beholdninger.

## 23. Aktiekapital

Aktiekapitalen består af 2.278.000 aktier. Aktierne er fuldt indbetalte. Aktierne er ikke opdelt i klasser.

Der er ikke knyttet særlige rettigheder til aktierne.

Beløb i DKK	Udstedte aktier			
	Antal stk.		Nom. værdi	
	2017	2016	2017	2016
01.01	2.278.000	2.224.000	22.780.000	22.240.000
Kapitalforhøjelse	0	54.000	0	540.000
<b>31.12</b>	<b>2.278.000</b>	<b>2.278.000</b>	<b>22.780.000</b>	<b>22.780.000</b>

Kapitalforhøjelsen i 2016 på nominelt DKK 540.000 blev gennemført den 5. september 2016 til kurs 132,98 for 5.000 stk. og kurs 171,10 for 49.000 stk.

Omkostningerne til kapitalforhøjelsen udgjorde DKK 0,1 mio. Kapitalforhøjelsen blev gennemført for at honorere warranter.

Beløb i DKK	Egne aktier					
	Antal stk.		Nom. værdi		% af aktiekapitalen	
	2017	2016	2017	2016	2017	2016
01.01.	46.359	22.819	463.590	228.190	2,0 %	1,0 %
Erhvervet	53.133	73.024	531.330	730.240	2,3 %	3,2 %
Solgt	-56.000	-49.484	-560.000	-494.840	-2,5 %	-2,2 %
<b>31.12.</b>	<b>43.492</b>	<b>46.359</b>	<b>434.920</b>	<b>463.590</b>	<b>1,9 %</b>	<b>2,0 %</b>

Erhvervelserne i 2016 og 2017 er foretaget med henblik på delvis afdækning af eksisterende warrantprogrammer og køb af minoritetsandele.

Salget i 2016 og 2017 vedrører udnyttelse af warrantprogrammer.

### Kapitalstyring

Koncernen vurderer løbende behovet for tilpasning af kapitalstrukturen for at afveje det højere afkastkrav på egenkapital over for den øgede usikkerhed, som er forbundet med fremmedkapital. Egenkapitalens andel af de samlede aktiver udgjorde 35,5 % ved udgangen af 2017 (2016: 35,7 %). Målsætningen for soliditetsgraden er 25-45 %. Kapitalen styres for koncernen som helhed.

Det er SP Group A/S' politik, at aktionærene skal opnå et afkast af deres investering i form af kursstigning og udbytte. Det er ambitionen, at resultatet pr. aktie over en 5-årig periode i gennemsnit stiger med 20 % p.a. Udbetaling af udbytte skal ske under hensyntagen til fornøden konsolidering af egenkapitalen som grundlag for koncernens fortsatte ekspansion. For 2017 udbetales 10 kr. pr. aktie svarende til ca. 17 % af årets resultat som udbytte. I de seneste år har udbytte udgjort mellem 15 % og 20 % af overskuddet efter skat og minoriteter.

# Noter

				KONCERN
	Reserve for valuta- kursregu- leringer	Reserve for aktie- baseret veder- læggelse	Reserve for sikrings- transak- tioner	I alt
Beløb i DKK 1.000				
<b>24. Andre reserver</b>				
Reserve 01.01.2016	9.190	1.042	11.208	21.440
Valutakursregulering, udenlandske virksomheder	-4.805	0	0	-4.805
Indregning af aktiebaseret vederlæggelse	0	210	0	210
Aktiebaseret vederlæggelse, ordninger udnyttet	0	-603	0	-603
Salg af warrants	0	269	0	269
Værdireguleringer af finansielle instrumenter indgået til sikring af fremtidige pengestrømme, netto	0	0	-18.051	-18.051
<b>Reserve 31.12.2016</b>	<b>4.385</b>	<b>918</b>	<b>-6.843</b>	<b>-1.540</b>
Valutakursregulering, udenlandske virksomheder	-2.687	0	0	-2.687
Indregning af aktiebaseret vederlæggelse	0	251	0	251
Aktiebaseret vederlæggelse, ordninger udnyttet	0	-153	0	-153
Salg af warrants	0	448	0	448
Værdireguleringer af finansielle instrumenter indgået til sikring af fremtidige pengestrømme, netto	0	0	24.426	24.426
<b>Reserve 31.12.2017</b>	<b>1.698</b>	<b>1.464</b>	<b>17.583</b>	<b>20.745</b>

				MODERSELSKAB
		Reserve for aktie- baseret veder- læggelse	Reserve for sikrings- transak- tioner	I alt
Beløb i DKK 1.000				
Reserve 01.01.2016		1.042	-765	277
Indregning af aktiebaseret vederlæggelse		210	0	210
Aktiebaseret vederlæggelse, ordninger udnyttet		-603	0	-603
Salg af warrants		269	0	269
Værdireguleringer af finansielle instrumenter indgået til sikring af fremtidige pengestrømme, netto		0	700	700
<b>Reserve 31.12.2016</b>		<b>918</b>	<b>-65</b>	<b>853</b>
Indregning af aktiebaseret vederlæggelse		251	0	251
Aktiebaseret vederlæggelse, ordninger udnyttet		-153	0	-153
Salg af warrants		448	0	448
Værdireguleringer af finansielle instrumenter indgået til sikring af fremtidige pengestrømme, netto		0	65	65
<b>Reserve 31.12.2017</b>		<b>1.464</b>	<b>0</b>	<b>1.464</b>

Reserve for valutakursregulering indeholder alle kursreguleringer, der opstår ved omregning af regnskaber i anden funktionel valuta end danske kroner.

Reserve for aktiebaseret vederlæggelse indeholder den akkumulerede værdi af optjent ret til aktieoptionsordninger (egenkapitalordninger) målt til egenkapitalinstrumenternes dagsværdi på tildelingstidspunktet og indregnet over den periode, hvor medarbejderne opnår retten til aktieoptionerne. Reserven opløses, i takt med at medarbejderne udnytter den optjente ret til at erhverve aktier, eller optionerne udløber uden udnyttelse.

Reserve for sikringstransaktioner omfatter den akkumulerede nettoændring i dagsværdien af sikringstransaktioner, der opfylder kriterierne for sikring af fremtidige betalingsstrømme, og hvor den sikrede transaktion endnu ikke er realiseret.

KONCERN								
Beløb i DKK 1.000	Bankgæld		Finansieringsinstitutter		Finansielle leasingforpligtelser (minimums leasingydelse)		Anden langfristet gæld	
	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016
<b>25. Langfristede forpligtelser</b>								
De langfristede forpligtelser forfalder til betaling således:								
Inden for 1 år fra balancedagen	43.312	37.273	24.309	11.474	15.139	9.460	27.282	1.938
Mellem 1 og 2 år fra balancedagen	37.356	31.326	24.340	8.943	12.746	9.831	22.744	18.062
Mellem 2 og 3 år fra balancedagen	25.356	25.378	24.367	7.591	11.494	7.694	40.230	10.928
Mellem 3 og 4 år fra balancedagen	18.815	13.378	24.394	7.627	8.417	5.637	0	0
Mellem 4 og 5 år fra balancedagen	3.189	6.837	24.420	7.665	5.055	4.162	0	0
Efter 5 år fra balancedagen	0	195	76.015	42.147	706	0	0	0
	<b>128.028</b>	<b>114.387</b>	<b>197.845</b>	<b>85.447</b>	<b>53.557</b>	<b>36.784</b>	<b>90.256</b>	<b>30.928</b>
Forpligtelser er indregnet således i balancen:								
Kortfristede forpligtelser	43.312	37.273	24.309	11.474	15.139	9.460	27.282	1.938
Langfristede forpligtelser	84.716	77.114	173.536	73.973	38.418	27.324	62.974	28.990
	<b>128.028</b>	<b>114.387</b>	<b>197.845</b>	<b>85.447</b>	<b>53.557</b>	<b>36.784</b>	<b>90.256</b>	<b>30.928</b>
Dagsværdi	128.028	114.387	199.502	87.487	53.557	36.784	90.256	30.928

Dagsværdien for fastforrentet gæld er opgjort til nutidsværdien af fremtidige afdrags- og rentebetalinger ved anvendelse af den aktuelle markedsrente.

Anden langfristet gæld omfatter nutidsværdien af forventet earn-out betaling og gældsbreve i forbindelse med overtagelse af virksomheder i 2015, 2016 og 2017.

#### Gældsforpligtelser fra finansieringsaktivitet

Bankgæld, finansieringsinstitutter og finansielle leasingforpligtelser	Primo	Pengestrømme	Ikke-kontante ændringer			Ultimo
			Virksomhedsopkøb	Leasing	Valuta mv.	
Bankgæld	114.387	11.217	0	0	2.424	128.028
Finansieringsinstitutter	85.447	112.398	0	0	0	197.845
Finansielle leasingforpligtelser	36.784	-6.503	0	23.276	0	53.557
Anden langfristet gæld	30.928	-2.667	60.683	0	1.312	90.256
	<b>267.546</b>	<b>114.445</b>	<b>60.683</b>	<b>23.276</b>	<b>3.736</b>	<b>469.686</b>

# Noter

MODERSELSKAB						
Beløb i DKK 1.000	Bankgæld		Finansieringsinstitutter		Anden langfristet gæld	
	2017	2016	2017	2016	2017	2016
<b>25. Langfristede forpligtelser (fortsat)</b>						
De langfristede forpligtelser forfalder til betaling således:						
Inden for 1 år fra balancedagen	42.556	36.495	19.091	3.617	27.281	1.938
Mellem 1 og 2 år fra balancedagen	36.600	30.548	19.101	3.643	22.744	18.062
Mellem 2 og 3 år fra balancedagen	24.600	24.600	19.115	3.666	40.230	10.928
Mellem 3 og 4 år fra balancedagen	18.058	12.600	19.127	3.692	0	0
Mellem 4 og 5 år fra balancedagen	3.000	6.058	19.144	3.716	0	0
Efter 5 år fra balancedagen	0	0	41.344	22.449	0	0
	<b>124.814</b>	<b>110.301</b>	<b>136.922</b>	<b>40.783</b>	<b>90.255</b>	<b>30.928</b>
Forpligtelser er indregnet således i balancen:						
Kortfristede forpligtelser	42.556	36.495	19.091	3.617	27.281	1.938
Langfristede forpligtelser	82.258	73.806	117.831	37.166	62.974	28.990
	<b>124.814</b>	<b>110.301</b>	<b>136.922</b>	<b>40.783</b>	<b>90.255</b>	<b>30.928</b>
Dagsværdi	124.814	110.301	137.969	40.783	90.255	30.928

Dagsværdien for fastforrentet gæld er opgjort til nutidsværdien af fremtidige afdrags- og rentebetalinger ved anvendelse af den aktuelle markedsrente.

Anden langfristet gæld omfatter nutidsværdien af forventet earn-out betaling og gældsbreve i forbindelse med overtagelse af virksomheder i 2015, 2016 og 2017.

## Gældsforpligtelser fra finansieringsaktivitet

Bankgæld, finansieringsinstitutter og finansielle leasingforpligtelser	Primo	Pengestrømme	Ikke-kontante ændringer		
			Virksomhedsopkøb	Valuta mv.	Ultimo
Bankgæld	110.301	14.514	0	-1	124.814
Finansieringsinstitutter	40.783	96.139	0	0	136.922
Anden langfristet gæld	30.928	-2.668	60.683	1.312	90.255
	<b>182.012</b>	<b>107.985</b>	<b>60.683</b>	<b>1.311</b>	<b>351.991</b>

MODERSELSKAB			KONCERN	
Udskudte skatte- aktiver	Udskudte skatte- forpligtelser	Beløb i DKK 1.000	Udskudte skatte- aktiver	Udskudte skatte- forpligtelser
<b>26. Udskudt skat</b>				
7.484	0	Udskudt skat 01.01.2016	3.792	19.397
0	0	Valutakursregulering	-103	-35
0	0	Tilgang virksomhedsovertagelse	3.428	855
0	0	Andre reguleringer, reklassifikation skyldig skat primo	643	643
2.988	0	Ændring i udskudt skat indregnet i resultatopgørelsen	-1.195	3.829
-217	0	Ændring i udskudt skat indregnet i anden totalindkomst	1.398	-1.078
2.684	0	Ændring i udskudt skat indregnet i egenkapitalen	0	-2.684
-10.068	0	Overførsel, dattervirksomheder	0	0
<b>2.871</b>	<b>0</b>	<b>Udskudt skat 31.12.2016</b>	<b>7.963</b>	<b>20.927</b>
0	0	Valutakursregulering	-523	-122
0	0	Tilgang virksomhedsovertagelse	0	7.562
-2.871	-2.871	Andre reguleringer, reklassifikation skyldig skat primo	0	0
0	-2.463	Ændring i udskudt skat indregnet i resultatopgørelsen	-2.525	11.556
0	18	Ændring i udskudt skat indregnet i anden totalindkomst	-254	4.899
0	-2.985	Ændring i udskudt skat indregnet i egenkapitalen	0	-2.985
0	9.308	Overførsel, dattervirksomheder	-829	-829
<b>0</b>	<b>1.007</b>	<b>Udskudt skat 31.12.2017</b>	<b>3.832</b>	<b>41.008</b>

MODERSELSKAB			KONCERN	
2016	2017	Beløb i DKK 1.000	2017	2016
		Udskudt skat er indregnet således i balancen:		
2.871	0	Udskudte skatteaktiver	3.832	7.963
0	-1.007	Udskudte skatteforpligtelser	-41.008	-20.927
<b>2.871</b>	<b>-1.007</b>		<b>-37.176</b>	<b>-12.964</b>

Koncernens skatteaktiver vedrører primært skattemæssige underskud i SP Moulding (Suzhou) Co. Ltd. i Kina, samt skattemæssige merværdier i enkelte danske og svenske dattervirksomheder. Skatteaktivet forventes udnyttet inden for 3 år.

Der er ikke skatteaktiver eller skatteforpligtelser, der ikke er indregnet i balancen.

# Noter

							KONCERN
Beløb i DKK 1.000	01.01.	Indregnet i resultat- opgørelsen	Indregnet i anden total- indkomst	Indregnet på egen- kapitalen	Indregnet ved køb af virksomhed	Kursregu- leringer mv.	31.12.
<b>26. Udskudt skat (fortsat)</b>							
<b>2017</b>							
Immaterielle aktiver	8.797	32	0	0	6.660	0	15.489
Materielle aktiver	15.072	1.744	0	0	902	0	17.718
Varebeholdninger	2.332	607	0	0	0	0	2.939
Tilgodehavender	-687	80	0	0	0	0	-607
Forpligtelser	-439	-316	0	0	0	0	-755
Værdiregulering af afledte finansielle instrumenter	-1.270	5.303	0	0	0	0	4.033
Fremførbare skattemæssige underskud	-10.841	-2.854	5.153	-2.985	0	9.886	-1.641
	<b>12.964</b>	<b>4.596</b>	<b>5.153</b>	<b>-2.985</b>	<b>7.562</b>	<b>9.886</b>	<b>37.176</b>
<b>2016</b>							
Immaterielle aktiver	11.944	-3.147	0	0	0	0	8.797
Materielle aktiver	14.061	2.590	0	0	-1.579	0	15.072
Varebeholdninger	2.692	-109	0	0	-251	0	2.332
Tilgodehavender	-607	-80	0	0	0	0	-687
Forpligtelser	-555	856	0	0	-740	0	-439
Værdiregulering af afledte finansielle instrumenter	3.086	-2.754	-1.602	0	0	0	-1.270
Fremførbare skattemæssige underskud	-15.016	7.669	-874	-2.684	0	64	-10.841
	<b>15.605</b>	<b>5.025</b>	<b>-2.476</b>	<b>-2.684</b>	<b>-2.570</b>	<b>64</b>	<b>12.964</b>
							MODERSELSKAB
Beløb i DKK 1.000	01.01.	Indregnet i resultat- opgørelsen	Indregnet i anden total- indkomst	Indregnet på egen- kapitalen	Indregnet ved køb af virksomhed	Overførsel, dattervirk- somheder	31.12.
<b>2017</b>							
Immaterielle aktiver	6	-5	0	0	0	0	1
Materielle aktiver	1.055	347	0	0	0	0	1.402
Forpligtelser	-90	-306	0	0	0	0	-396
Fremførbare skattemæssige underskud	-3.842	-2.499	18	-2.985	0	9.308	0
	<b>-2.871</b>	<b>-2.463</b>	<b>18</b>	<b>-2.985</b>	<b>0</b>	<b>9.308</b>	<b>1.007</b>
<b>2016</b>							
Immaterielle aktiver	23	-17	0	0	0	0	6
Materielle aktiver	788	267	0	0	0	0	1.055
Forpligtelser	-110	20	0	0	0	0	-90
Fremførbare skattemæssige underskud	-8.185	-3.258	217	-2.684	0	10.068	-3.842
	<b>-7.484</b>	<b>-2.988</b>	<b>217</b>	<b>-2.684</b>	<b>0</b>	<b>10.068</b>	<b>-2.871</b>



MODERSELSKAB			KONCERN	
2016	2017	Beløb i DKK 1.000	2017	2016
		<b>27. Leverandørgæld</b>		
615	753	Gæld til leverandører for leverede varer og tjenesteydelser	155.810	148.624
		Den regnskabsmæssige værdi svarer til forpligtelsernes dagsværdi.		
		<b>28. Hensatte forpligtelser (garantiforpligtelser)</b>		
0	0	Hensatte forpligtelser pr. 01.01	8.756	0
0	0	Tilgang ved virksomhedskøb	0	3.197
0	0	Tilgang	1.764	5.751
0	0	Afgang	-4.644	-192
0	0	<b>Hensatte forpligtelser pr. 31.12</b>	<b>5.876</b>	<b>8.756</b>
		Hensatte garantiforpligtelser vedrører solgte emner, hvor der har været konstateret mangler. Forpligtelsen er opgjort med udgangspunkt i forventede udbedringsomkostninger. Omkostningerne forventes primært afholdt i løbet af 2018.		
		<b>29. Anden gæld</b>		
		Regnskabsposten indeholder skyldige poster vedrørende løn, A-skat, sociale bidrag, feriepenge, afledte finansielle instrumenter, moms og afgifter mv.		
		Feriepengeforpligtelse repræsenterer koncernens forpligtelser til at udbetale løn ved medarbejdernes afholdelse af ferie, som de pr. balancedagen har optjent ret til at afholde i efterfølgende regnskabsår.		
		<b>30. Pantsætninger</b>		
		Prioritetsgæld DKK 98 mio. (heraf DKK 37 mio. i moderselskab) er sikret ved pant i ejendomme. Pantet omfatter herudover det til ejendommene hørende udstyr.		
		Til sikkerhed for bankgæld og finansieringsinstitutter er endvidere udstedt skadesløsbrev med pant i fast ejendom samt tinglyst ejerpantebreve med sekundær hæftelse, i alt nom. DKK 60 mio. (2016: DKK 60 mio.).		
79.836	77.501	Regnskabsmæssig værdi af pantsatte ejendomme	173.611	137.739
0	0	Regnskabsmæssig værdi af pantsatte driftsmidler	0	6.930
		Bankgæld er sikret ved pant i kapitalandele i moderselskabets danske dattervirksomheder.		
298.288	298.288	Regnskabsmæssig værdi af pantsatte aktier (kostpris)	-	-

# Noter

MODERSELSKAB			KONCERN	
2016	2017	Beløb i DKK 1.000	2017	2016
		<b>31. Operationelle leasingforpligtelser</b>		
		For årene 2018 – 2025 er der indgået operationelle leasingaftaler vedrørende ejendomme. Kontrakterne har faste leasingydelse, der årligt pristalreguleres. De fremtidige minimumsleasingydelse i henhold til uopsigelige leasingaftaler fordeler sig således:		
0	0	Inden for 1 år fra balancedagen	22.620	23.477
0	0	Mellem 1 og 5 år fra balancedagen	48.389	45.221
0	0	Efter 5 år fra balancedagen	8.965	5.441
<b>0</b>	<b>0</b>		<b>79.974</b>	<b>74.139</b>
<b>1.387</b>	<b>0</b>	Minimumsleje ydelser indregnet i årets resultatopgørelse	<b>31.035</b>	<b>21.332</b>
		For årene 2018 – 2022 er der indgået operationelle leasingaftaler vedrørende driftsmidler og biler. De fremtidige minimumsleasingydelse i henhold til uopsigelige leasingaftaler fordeler sig således:		
267	366	Inden for 1 år fra balancedagen	4.157	4.367
274	239	Mellem 1 og 5 år fra balancedagen	3.369	6.036
0	0	Efter 5 år fra balancedagen	140	0
<b>541</b>	<b>605</b>		<b>7.666</b>	<b>10.403</b>
<b>270</b>	<b>364</b>	Minimumsleasingydelse indregnet i årets resultatopgørelse	<b>3.924</b>	<b>3.228</b>
		Samlet kan leje- og leasingforpligtelse opgøres således:		
267	366	Inden for 1 år fra balancedagen	26.777	27.844
274	239	Mellem 1 og 5 år fra balancedagen	51.758	51.257
0	0	Efter 5 år fra balancedagen	9.105	5.441
<b>541</b>	<b>605</b>		<b>87.640</b>	<b>84.542</b>
<b>0</b>	<b>0</b>	Aftaler vedrørende køb af maskiner til fremtidig levering	<b>20.000</b>	<b>25.000</b>

MODERSELSKAB			KONCERN	
2016	2017	Beløb i DKK 1.000	2017	2016
		<b>32. Kautions- og eventualforpligtelser</b>		
		Moderselskabet har sammen med dattervirksomheder indgået engagement med pengeinstitutter, hvor moderselskabet hæfter for det samlede træk på kassekreditter.		
144.035	182.033	Bankgæld i dattervirksomheder		
		Moderselskabet har over for dattervirksomhedernes engagement med finansieringsinstitutter afgivet selvskyldnerkaution, garanti eller hæfter solidarisk.		
45.093	33.152	Kaution, garanti og hæftelse		
		Moderselskabet hæfter tillige solidarisk for dattervirksomheders leasingforpligtelser.		
44.788	70.094	Minimumsleasingydelser		
		Moderselskabet har på vegne af dattervirksomhed afgivet betalingsgaranti over for leverandør på TDKK 3.192 (2016: TDKK 892).		
		Moderselskabet er sambeskattet med øvrige danske virksomheder i SP Group A/S koncernen. Som administrationselskab hæfter selskabet ubegrænset og solidarisk med de øvrige danske virksomheder i sambeskatningen for danske selskabsskatter og kildeskatter på udbytter, renter og royalties indenfor sambeskatningskredsen. De sambeskattede virksomheders samlede kendte nettoforpligtelse over for SKAT udgør ca. DKK 2,2 mio. pr. 31. december 2017 (31. december 2016: DKK 0,0 mio.).		
		<b>33. Ændring i nettoarbejds kapital</b>		
0	0	Ændring i varebeholdninger	20.908	11.561
-17.291	29.837	Ændring i tilgodehavender	-20.595	12.905
-10.001	-39.361	Ændring i leverandørgæld mv.	34.391	-8.474
<b>-27.292</b>	<b>-9.524</b>		<b>43.704</b>	<b>15.992</b>
		<b>34. Likvider</b>		
7.843	1.797	Likvide beholdninger	75.605	53.725
-79.768	-17.423	Kortfristet bankgæld	-205.298	-224.818
<b>-71.925</b>	<b>-15.626</b>		<b>-129.693</b>	<b>-171.093</b>
		<b>35. Honorar til moderselskabets generalforsamlingsvalgte revisor</b>		
		I eksterne omkostninger er indeholdt honorar til moderselskabets generalforsamlingsvalgte revisor med:		
		<b>EY</b>		
200	330	Lovpligtig revision	2.114	1.632
0	0	Andre erklæringer med sikkerhed	0	36
132	101	Skatte- og momsmæssig rådgivning	301	315
767	546	Andre ydelser	769	895
<b>1.099</b>	<b>977</b>		<b>3.184</b>	<b>2.878</b>
		Skatte- og momsmæssig rådgivning omfatter gennemgang af bilag til selvangivelsen, TP dokumentation samt generel rådgivning vedrørende moms og skattemæssige spørgsmål. Andre ydelser omfatter væsentligst udførelse af aftalte arbejdsopgaver i forbindelse med køb af virksomheder.		

# Noter

## 36. Nærtstående parter

### Nærtstående parter med kontrol over koncern og moderselskab

Der er ingen nærtstående parter med bestemmende indflydelse på SP Group A/S. Aktionærer, som ejer mere end 5 % af kapitalen, fremgår af note 40.

For en oversigt over dattervirksomheder henvises til koncernoversigten, note 44.

### Transaktioner med nærtstående parter, koncern

Koncernen har i tidligere år lejet en produktionsejendom fra et selskab, hvor medlemmer af koncernens direktion og bestyrelse indirekte er aktionærer. Lejen i 2015 udgjorde TDKK 1.387. Lejeaftalen, som har løbet siden 2009, er uopsigelig frem til 2021 (sale and lease-back arrangement). Koncernen er i lejeperioden berettiget til at tilbagekøbe ejendommen til den oprindelige salgspris. Koncernen har valgt at udnytte denne option og tilbagekøbt ejendommen pr. 1. januar 2016 for DKK 15 mio. Koncernen har ikke haft yderligere transaktioner med nærtstående parter i 2016 og 2017 ud over vederlag til bestyrelse og direktion, jf. note 6. Transaktioner med associeret virksomhed omfatter leje af ejendom med en samlet årlige leje på ca. DKK 1,7 mio.

### Transaktioner med nærtstående parter, moderselskab

Beløb i DKK 1.000	Leje- indtægter	Leje- udgifter	Salg af varer og tjeneste- ydelser	Køb af varer og tjeneste- ydelser	Rente- indtægter	Rente- omkost- ninger	Tilgode- havender	Gæld
<b>2017</b>								
Fra dattervirksomheder	4.506	98	8.340	120	294	1.309	53.302	130.193
<b>2016</b>								
Fra dattervirksomheder	4.532	129	8.787	120	415	1.114	25.275	93.416

Herudover har SP Group A/S modtaget udbytter fra dattervirksomheder med TDKK 42.210 (2016: TDKK 29.799).

Transaktioner med dattervirksomheder er elimineret i koncernregnskabet i overensstemmelse med den anvendte regnskabspraksis.

Lejeindtægter vedrører moderselskabets udlejning af ejendomme til dattervirksomheder. Lejen er fastsat på et markedsbaseret grundlag.

Salg af tjenesteydelser vedrører assistance ydet til datterselskaber. Koncerninternt køb og salg sker til kostpris med tillæg af en markedsbaseret avance.

Der er ikke stillet sikkerhed eller garantier for mellemværender på balancedagen ud over det i note 30 anførte. Såvel tilgodehavender som gæld vil blive afviklet ved kontant betaling. Der er ikke realiseret tab på tilgodehavender hos nærtstående parter eller foretaget nedskrivning af sådanne til imødegåelse af sandsynlige tab.

### Vederlag til bestyrelse og direktion

Der henvises til note 6 for oplysninger om vederlag ydet til koncernens bestyrelse og direktion.

MODERSELSKAB			KONCERN	
2016	2017	Beløb i DKK 1.000	2017	2016
<b>37. Finansielle risici og finansielle instrumenter</b>				
<b>Kategorier af finansielle instrumenter</b>				
0	0	Afledte finansielle instrumenter indgået til sikring af fremtidige pengestrømme (indgår i Andre tilgodehavender)	22.664	0
<b>0</b>	<b>0</b>	<b>Finansielle aktiver anvendt som sikringsinstrument</b>	<b>22.664</b>	<b>0</b>
0	0	Deposita	917	381
119	21	Tilgodehavender fra salg og tjenesteydelser	173.914	165.600
25.275	53.302	Tilgodehavender hos dattervirksomheder	-	-
45	1.681	Andre tilgodehavender	40.399	13.072
7.843	1.797	Likvide beholdninger	75.605	53.725
<b>33.282</b>	<b>56.801</b>	<b>Udlån, tilgodehavender og likvide beholdninger</b>	<b>290.835</b>	<b>232.778</b>
83	0	Afledte finansielle instrumenter indgået til sikring af fremtidige pengestrømme	0	8.418
<b>83</b>	<b>0</b>	<b>Finansielle forpligtelser anvendt som sikringsinstrument</b>	<b>0</b>	<b>8.418</b>
190.069	142.237	Bankgæld	333.326	339.205
40.783	136.922	Finansieringsinstitutter	197.845	85.447
0	0	Finansielle leasingforpligtelser	53.557	36.784
30.928	90.255	Anden langfristet gæld	90.256	30.928
615	753	Leverandørgæld	155.810	148.624
93.416	130.193	Gæld til dattervirksomheder	-	-
<b>355.811</b>	<b>500.360</b>	<b>Finansielle forpligtelser, der måles til amortiseret kostpris</b>	<b>830.794</b>	<b>640.988</b>

Dagsværdien af de finansielle instrumenter svarer til den regnskabsmæssige værdi, både i moderselskab og koncern, bortset fra at dagsværdien af finansielle forpligtelser er DKK 1,7 mio. højere i koncernen (2016: DKK 2,0 mio. højere) og DKK 1,0 mio. højere i moderselskabet (2016: DKK 1,7 mio. højere). Dagsværdien af finansielle forpligtelser er opgjort på basis af tilbagediskonteringsmodeller, dvs. på niveau 1, bankgæld og finansielle leasingforpligtelser på niveau 2 og afledte finansielle instrumenter på niveau 2.

Nedenfor vises moderselskabets og koncernens valuta- og renterisici. En nærmere beskrivelse af de enkelte risici, herunder koncernens politik for styring af finansielle risici og følsomhedsbestemmelser, fremgår af ledelsesberetningen.

#### Valutarisici

Koncernen er eksponeret for valutakursudsving.

Der er overordnet en god balance mellem indtægter og udgifter. Ca. 78 % af salget afregnes således i DKK eller EUR, og ca. 60 % af de faste koncernomkostninger afholdes i DKK eller EUR. Den væsentligste kommercielle valutarisiko er indirekte og knytter sig til kundernes afsætning uden for Europa. Indkøb sker ligeledes primært i DKK og EUR.

26 % af koncernens finansiering er optaget i EUR, og den øvrige gæld er primært optaget i DKK. Et udsving på 1 % i EUR-kursen over for DKK kan derfor påvirke resultatet med op til ca. DKK 1,3 mio.

Med henblik på at afdække valutarisikoen på fremtidige varesalg i EUR fra de polske virksomheder og salg i USD fra flere af koncernens virksomheder, er der i overensstemmelse med koncernens valutapolitik, som er godkendt af bestyrelsen, indgået afledte finansielle kontrakter, som afdækker en andel af valutarisikoen på disse salg i en periode på op til 4 år.

Pr. 31. december 2017 er der således indgået aftale om salg af EUR mod PLN for DKK 450 mio. (2016: DKK 520 mio.) og USD mod DKK for DKK 0 mio (2016: DKK 44 mio.).

Som følge af koncernens anvendelse af afledte finansielle instrumenter til afdækning af koncernens eksponering relateret til forventede salgstransaktioner, er koncernens egenkapital positivt påvirket ved indregning af den effektive del af ændringerne i sikringsinstrumenternes dagsværdi på reserven for pengestrømsikring med sammenlagt netto DKK 30,1 mio. før skat og DKK 24,4 mio. efter skat.

# Noter

					KONCERN
Beløb i DKK 1.000	Likvider	Tilgodehavender	Forpligtelser	Heraf afdækket	Nettoposition
<b>37. Finansielle risici og finansielle instrumenter (fortsat)</b>					
EUR	23.983	90.337	-204.888	0	-90.568
PLN	14.096	24.510	-34.545	0	4.061
USD	26.500	23.112	-20.394	0	29.218
CAD	1.402	1.075	-228	0	2.249
SEK	2.749	10.293	-20.351	0	-7.309
NOK	176	0	-3.340	0	-3.164
RMB	11.947	22.960	-17.766	0	17.141
CHF	902	882	0	0	1.784
GBP	298	733	0	0	1.031
BRL	1.839	269	-364	0	1.744
<b>31.12.2017</b>	<b>83.892</b>	<b>174.171</b>	<b>-301.876</b>	<b>0</b>	<b>-43.813</b>
EUR	17.590	83.700	-129.209	0	-27.918
PLN	11.828	5.826	-24.627	0	-6.973
USD	10.893	23.949	-14.032	0	20.810
CAD	1.251	862	-258	0	1.855
SEK	2.767	13.320	-21.770	0	-5.683
NOK	1.201	0	-8.980	0	-7.779
RMB	8.749	17.854	-12.326	0	14.277
CHF	4.338	1.022	0	0	5.360
GBP	255	171	-1	0	425
BRL	1.456	1.247	-278	0	2.425
<b>31.12.2016</b>	<b>60.328</b>	<b>147.951</b>	<b>-211.481</b>	<b>0</b>	<b>-3.202</b>
					MODERSELSKAB
Beløb i DKK 1.000	Likvider	Tilgodehavender	Forpligtelser	Heraf afdækket	Nettoposition
EUR	0	0	-14.137	0	-14.137
PLN	0	0	-388	0	-388
USD	1.734	0	0	0	1.734
SEK	0	0	151	0	151
<b>31.12.2017</b>	<b>1.734</b>	<b>0</b>	<b>-14.374</b>	<b>0</b>	<b>-12.640</b>
EUR	3.232	0	-17.850	0	-14.618
PLN	3.547	0	0	0	3.547
USD	0	0	-847	0	-847
SEK	-75	0	0	0	-75
<b>31.12.2016</b>	<b>6.704</b>	<b>0</b>	<b>-18.697</b>	<b>0</b>	<b>-11.993</b>

### 37. Finansielle risici og finansielle instrumenter (fortsat)

#### Renterisici

Renterisici stammer især fra den rentebærende nettogæld, dvs. prioritetsgæld og bankgæld fratrukket likvide midler. Ved udgangen af året beløb den rentebærende nettogæld sig til DKK 509 mio. 58 % af gælden var variabelt forrentet. En stigning i det generelle renteniveau på et procentpoint vil medføre en stigning i koncernens renteomkostninger før skat på ca. DKK 3,0 mio.

SP Group har fokus på at øge pengestrømmene fra driften, så den nettorentebærende gæld kan nedbringes, og koncernen selv kan finansiere investeringer via driften. Gælden søges også nedbragt ved at sælge ikke-værdiskabende aktiver og aktiviteter.

Renterisiko på finansielle aktiver og forpligtelser kan beskrives således med angivelse af rentetilpasnings- eller udløbstidspunkter, afhængig af hvilket tidspunkt der indtræffer først, og effektive rentesatser.

KONCERN						
Beløb i DKK 1.000	Rentetilpasnings- eller udløbstidspunkt			I alt	Heraf fastforrentet	Effektiv rente
	Inden for 1 år	Mellem 1 og 5 år	Efter 5 år			
Bankindestående	75.605	0	0	75.605	0	1,0 %
Finansieringsinstitutter	-7.683	-190.162	0	-197.845	0	1,1 %
Finansielle leasingforpligtelser	-31.134	-22.423	0	-53.557	0	1,7 %
Bankgæld	-333.326	0	0	-333.326	0	1,3 %
<b>31.12.2017</b>	<b>-296.538</b>	<b>-212.585</b>	<b>0</b>	<b>-509.123</b>	<b>0</b>	
Bankindestående	53.725	0	0	53.725	0	1,0 %
Finansieringsinstitutter	-24.934	-60.513	0	-85.447	0	1,3 %
Finansielle leasingforpligtelser	-17.039	-19.745	0	-36.784	0	1,8 %
Bankgæld	-339.205	0	0	-339.205	0	1,3 %
<b>31.12.2016</b>	<b>-327.453</b>	<b>-80.258</b>	<b>0</b>	<b>-407.711</b>	<b>0</b>	
MODERSELSKAB						
Beløb i DKK 1.000	Rentetilpasnings- eller udløbstidspunkt			I alt	Heraf fastforrentet	Effektiv rente
	Inden for 1 år	Mellem 1 og 5 år	Efter 5 år			
Bankindestående	1.797	0	0	1.797	0	0,0 %
Finansieringsinstitutter	-8.630	-128.292	0	-136.922	0	1,2 %
Bankgæld	-142.237	0	0	-142.237	0	1,3 %
<b>31.12.2017</b>	<b>-149.070</b>	<b>-128.292</b>	<b>0</b>	<b>-277.362</b>	<b>0</b>	
Bankindestående	7.843	0	0	7.843	0	0,0 %
Finansieringsinstitutter	-19.963	-20.820	0	-40.783	0	1,4 %
Bankgæld	-190.069	0	0	-190.069	0	1,3 %
<b>31.12.2016</b>	<b>-202.189</b>	<b>-20.820</b>	<b>0</b>	<b>-223.009</b>	<b>0</b>	

# Noter

## 37. Finansielle risici og finansielle instrumenter (fortsat)

### Kreditrisici

Den primære kreditrisiko i selskabet er relateret til tilgodehavender fra salg. SP Group overvåger løbende systematisk kundernes og samarbejdspartneres kreditværdighed. Til delvist at afdække kreditrisici anvendes kreditforsikring og salg af fakturaer. Koncernen har ikke unormale kreditrisici på én enkelt kunde eller samarbejdspartner. Kunderne og samarbejdspartnerne er normalt velrenommerede selskaber, som kommer fra mange forskellige brancher og lande, hvilket mindsker den samlede kreditrisiko. Den maksimale kreditrisiko for finansielle aktiver er afspejlet i de regnskabsmæssige værdier, der indgår i balancen.

MODERSELSKAB			KONCERN	
2016	2017	Beløb i DKK 1.000	2017	2016
		Forfaldne ikke-nedskrevne tilgodehavender:		
70	21	Forfaldne med op til 1 måned	41.864	34.763
27	0	Forfaldne mellem 1 og 3 måneder	3.222	5.329
0	0	Forfaldne over 3 måneder	1.239	1.609
<b>97</b>	<b>21</b>		<b>46.325</b>	<b>41.701</b>



### 37. Finansielle risici og finansielle instrumenter (fortsat)

#### Likviditetsrisici

Det er koncernens målsætning at have et tilstrækkeligt likviditetsberedskab til kontinuerligt at kunne disponere hensigtsmæssigt i tilfælde af uforudsete udsving i likviditetstrækket. Det er ledelsens opfattelse, at selskabet fortsat har et forsvarligt kapitalberedskab i forhold til selskabets drift og tilstrækkelig likviditet til at opfylde selskabets nuværende og fremtidige forpligtelser. Selskabet har et langvarigt, godt og konstruktivt samarbejde med sine finansielle samarbejdspartnere. Dette forventes at kunne fortsætte. Koncernen har ikke i regnskabsåret eller sammenligningsåret forsømt eller misligholdt låneaftaler. Koncernen har opgjort likviditetsberedskabet til DKK 200 mio. ultimo 2017.

Forfaldstidspunktet for finansielle forpligtelser er specificeret nedenfor. De specificerede beløb repræsenterer de beløb, der forfalder til betaling inkl. renter baseret på aktuelle rentesatser.

				KONCERN
Beløb i DKK 1.000	Inden for 1 år	Mellem 1 og 5 år	Efter 5 år	I alt
<b>2017</b>				
<b>Ikke-afledte finansielle forpligtelser</b>				
Bankgæld	248.610	84.716	0	333.326
Finansieringsinstitutter	24.309	97.521	76.015	197.845
Finansielle leasingforpligtelser	15.139	37.712	706	53.557
Anden langfristet gæld	27.282	62.974	0	90.256
Leverandørgæld	155.810	0	0	155.810
Renter	8.752	17.038	8.470	34.260
	<b>479.902</b>	<b>299.961</b>	<b>85.191</b>	<b>865.054</b>
<b>2016</b>				
<b>Ikke-afledte finansielle forpligtelser</b>				
Bankgæld	262.091	76.919	195	339.205
Finansieringsinstitutter	11.474	31.826	42.147	85.447
Finansielle leasingforpligtelser	9.460	27.324	0	36.784
Anden langfristet gæld	1.938	28.990	0	30.928
Leverandørgæld	148.624	0	0	148.624
Renter	7.387	5.196	5.594	18.177
	<b>440.974</b>	<b>170.255</b>	<b>47.936</b>	<b>659.165</b>
<b>Afledte finansielle instrumenter</b>				
Afledte finansielle instrumenter indgået til sikring af de fremtidige pengestrømme	828	7.590	0	8.418
	<b>441.802</b>	<b>177.845</b>	<b>47.936</b>	<b>667.583</b>

# Noter

## 37. Finansielle risici og finansielle instrumenter (fortsat)

Beløb i DKK 1.000	MODERSELSKAB			
	Inden for 1 år	Mellem 1 og 5 år	Efter 5 år	I alt
<b>2017</b>				
<b>Ikke-afledte finansielle forpligtelser</b>				
Bankgæld	59.979	82.258	0	142.237
Finansieringsinstitutter	19.091	76.487	41.344	136.922
Anden langfristet gæld	27.281	62.974	0	90.255
Leverandørgæld	753	0	0	753
Renter	5.061	12.321	4.015	21.397
	<b>112.165</b>	<b>234.040</b>	<b>45.359</b>	<b>391.564</b>
<b>2016</b>				
<b>Ikke-afledte finansielle forpligtelser</b>				
Bankgæld	116.263	73.806	0	190.069
Finansieringsinstitutter	3.617	14.717	22.449	40.783
Anden langfristet gæld	1.938	28.990	0	30.928
Leverandørgæld	615	0	0	615
Renter	4.339	4.050	3.452	11.841
	<b>126.772</b>	<b>121.563</b>	<b>25.901</b>	<b>274.236</b>
<b>Afledte finansielle instrumenter</b>				
Afledte finansielle instrumenter indgået til sikring af de fremtidige pengestrømme	3.327	83	0	3.410
	<b>130.099</b>	<b>121.646</b>	<b>25.901</b>	<b>277.646</b>

Afledte finansielle instrumenter måles i henhold til en anerkendt værdiansættelsesmetode, hvor alle væsentlige data er baseret på observerbare markedsdata, dvs. niveau 2. Koncernen har herudover ikke aktiver og forpligtelser, der måles til dagsværdi.

## 38. Salg af finansielle aktiver

Som led i kredit- og risikostyringen har koncernen, i lighed med tidligere år, solgt udvalgte tilgodehavender fra varesalg. Koncernens fortsatte involvering er begrænset til administration af de solgte tilgodehavender samt en begrænset garanti vedrørende risikoen for forsinket betaling. Koncernen har dermed alene bibeholdt ubetydelige risici. Salget har ikke påvirket resultatopgørelsen.

### 39. Segmentoplysninger for koncernen

#### Geografiske segmenter

Idet Belægning udgør under 10 % af den samlede forretning og aktiviteten styres som en del af den samlede forretning, er der ikke længere tale om et selvstændigt segment. Koncernen har derfor kun ét segment, og der foretages derfor ikke længere rapportering omkring forretningsmæssige segmenter.

Koncernens aktiviteter er primært lokaliseret i Danmark, det øvrige Europa, Americas, Asien, Australien og Afrika. Nedenstående opgørelse viser koncernens varesalg fordelt på geografiske markeder.

Beløb i DKK 1.000	2017	2016
Danmark	718.621	745.227
Øvrige Europa	725.247	497.817
Americas	209.843	144.389
Asien (inkl. Mellemøsten)	198.228	121.744
Australien	12.846	7.366
Afrika	19.359	2.501
	<b>1.884.144</b>	<b>1.519.044</b>
Varesalg	1.846.964	1.478.344
Salgsværdi af årets produktion på entreprisekontrakter	37.180	40.700
	<b>1.884.144</b>	<b>1.519.044</b>

Nedenstående tabel specificerer de regnskabsmæssige værdier og årets tilgange af materielle og immaterielle langfristede aktiver fordelt på geografiske områder ud fra aktivernes fysiske placering.

Beløb i DKK 1.000	Langfristede aktiver		Tilgang af immaterielle og materielle langfristede aktiver	
	2017	2016	2017	2016
Danmark	594.257	453.876	94.133	47.937
Norge	73	73	49	0
Sverige	23.834	24.756	3.576	2.075
Letland	5.792	5.010	1.383	29
Slovakiet	14.672	12.029	4.895	8.675
Holland	19.662	29.030	1.916	2.509
Polen	170.788	110.550	73.307	46.492
Nordamerika	30.203	18.451	1.828	279
Kina	13.200	13.377	3.353	1.547
Brasilien	1.496	1.984	148	0
	<b>873.977</b>	<b>669.136</b>	<b>184.588</b>	<b>109.543</b>

# Noter

## 40. Aktionærforhold

SP Group A/S har medio marts 2018 registreret følgende aktionærer med mere end 5 % af aktiekapitalens stemmerettigheder eller pålydende værdi:

Schur Finance A/S, Horsens (20,5 %)

Frank Gad (inkl. nærtstående), Frederiksberg (16,0 %)

Arbejdsmarkedets Tillægspension, Hillerød (6,2 %)

## 41. Køb af dattervirksomheder i 2017

Koncernen har den 6. januar 2017 overtaget alle aktierne i det danske selskab **LM Skumplast A/S** som er producent af plastprodukter.

Dagsværdien af aktiver og forpligtelser pr. overtagelsestidspunktet er fordelt således (i TDKK):

Materielle aktiver	2.093
Kundekartotek	2.000
Varebeholdninger	990
Tilgodehavender fra salg	775
Likvide beholdninger	1.619
Udskudt skat	-862
Leverandørgæld	-867
Selskabsskat	-45
Anden gæld	-2.151
<b>Overtagne nettoaktiver</b>	<b>3.552</b>
Goodwill	2.648
<b>Samlet købsvederlag</b>	<b>6.200</b>
Kontant købsvederlag	4.340
Gældsbrief	1.860
<b>Samlet købsvederlag</b>	<b>6.200</b>

EBITDA udgjorde ca. DKK 0,5 mio. i seneste regnskabsår i den overtagne virksomhed.

Købsvederlaget udgør TDKK 6.200, hvoraf TDKK 4.340 er betalt kontant. Der er udstedt gældsbrief på TDKK 1.860 som forfalder i 2018.

Det udstedte gældsbrief på TDKK 1.860 er indregnet til dagsværdien på overtagelsestidspunktet.

Købsomkostninger udgør DKK 0,1 mio., som er omkostningsført i 2017.

Efter indregning af identificerbare aktiver, forpligtelser og eventualforpligtelser til dagsværdi er goodwill i forbindelse med overtagelsen opgjort til TDKK 2.648. Goodwill repræsenterer den forventede værdi af synergier og knowhow ved sammenlægningen med SP Group. Goodwill er ikke skattemæssigt afskrivningsberettiget.

#### 41. Køb af dattervirksomheder i 2017 (fortsat)

Koncernen har den 21. marts 2017 overtaget alle aktierne i det danske selskab **MM Composite A/S**, som er producent af komposit produkter.

Dagsværdien af aktiver og forpligtelser pr. overtagelsestidspunktet er fordelt således (i TDKK):

Materielle aktiver	33.036
Kundekartotek	25.000
Finansielle aktiver	2.690
Varebeholdninger	22.740
Ordrebeholdninger	1.700
Tilgodehavender fra salg	21.516
Likvide beholdninger	4.471
Udskudt skat	-8.102
Leasinggæld	-4.239
Bankgæld	-3.214
Leverandørgæld	-21.486
Periodeafgrænsningsposter	-1.700
Selskabsskat	-3.111
Anden gæld	-5.985
<b>Overtagne nettoaktiver</b>	<b>63.316</b>
Goodwill	40.367
<b>Samlet købsvederlag</b>	<b>103.683</b>
Kontant købsvederlag	43.000
Gældsbreve	26.759
Betinget købsvederlag	33.924
<b>Samlet købsvederlag</b>	<b>103.683</b>

EBITDA udgjorde ca. DKK 13,5 mio. i seneste regnskabsår i den overtagne virksomhed.

Købsvederlaget udgør TDKK 103.683, hvoraf TDKK 43.000 er betalt kontant. Der er udstedt gældsbreve på TDKK 26.759, som forfalder i perioden 2017 - 2020. Herudover er der et betinget købsvederlag på TDKK 33.924.

De udstedte gældsbreve på TDKK 26.759 er indregnet til dagsværdien på overtagelsestidspunktet. Det udiskonterede beløb udgør TDKK 28.000.

Det betingede købsvederlag på TDKK 33.924 er indregnet til dagsværdien på overtagelsestidspunktet og med det maksimale beløb, der kan komme til udbetaling, idet det forventes, at betingelserne for den fremtidige indtjening opfyldes. Det udiskonterede beløb udgør TDKK 35.000.

Købsomkostninger udgør DKK 0,9 mio., som er omkostningsført i 2017.

Efter indregning af identificerbare aktiver, forpligtelser og eventualforpligtelser til dagsværdi er goodwill i forbindelse med overtagelsen opgjort til TDKK 40.367. Goodwill repræsenterer den forventede værdi af synergier og knowhow ved sammenlægningen med SP Group. Goodwill er ikke skattemæssigt afskrivningsberettiget.

# Noter

## 42. Køb af aktivitet og dattervirksomheder i 2016

Koncernen har den 14. juli 2016 overtaget alle aktierne i det danske selskab **MedicoPack A/S**, som er producent af blæsestøbte plastprodukter.

Omsætningen for den tilkøbte virksomhed indgår i omsætningen for 2016 med ca. DKK 47 mio. og med et resultat før skat på ca. DKK 5 mio.

Den samlede omsætning for 2016 i den tilkøbte virksomhed udgør ca. DKK 100 mio. og med et resultat før skat på ca. DKK 3 mio.

Dagsværdien af aktiver og forpligtelser pr. overtagelsestidspunktet er fordelt således (i TDKK):

Materielle aktiver	14.472
Varebeholdninger	15.435
Tilgodehavender fra salg	17.432
Andre tilgodehavender	895
Udskudt skatteaktiv	2.954
Likvide beholdninger	16.717
Leverandørgæld	-8.162
Gæld til sælger	-18.000
Anden gæld	-10.670
<b>Overtagne nettoaktiver</b>	<b>31.073</b>
Goodwill	0
<b>Samlet købsvederlag</b>	<b>31.073</b>
Kontant købsvederlag	17.000
Gældsbreve	14.073
<b>Samlet købsvederlag</b>	<b>31.073</b>

Købsvederlaget udgør TDKK 31.073, hvoraf TDKK 17.000 er betalt kontant med tillæg af overtagne likvider og bankgæld TDKK 16.717. Der er udstedt gældsbreve på TDKK 14.073. Købsvederlaget er fast.

De udstedte gældsbreve på TDKK 14.073 er indregnet til dagsværdien på overtagelsestidspunktet. Det udiskonterede beløb udgør TDKK 14.800. Gældsbrevene afvikles i 2018 og 2019.

Købsomkostninger udgjorde DKK 1,0 mio., som er omkostningsført i 2016.

I overtagne aktiver indgår tilgodehavender fra salg med en dagsværdi på TDKK 17.432. Dette svarer til det kontraktlige tilgodehavende bruttobeløb på overtagelsesdagen, som er indgået efter kort kredittid.

## 42. Køb af aktivitet og dattervirksomheder i 2016 (fortsat)

Koncernen har den 15. oktober 2016 overtaget plastaktiviteten i det danske selskab **Aasum Plast & Metal A/S**.

Omsætningen for den tilkøbte aktivitet indgår i omsætningen for 2016 med ca. DKK 2 mio. og med et resultat før skat på ca. DKK 0 mio.

Den samlede omsætning for 2016 i den tilkøbte aktivitet udgør ca. DKK 9 mio. og med et resultat før skat på ca. DKK 0 mio.

Dagsværdien af aktiver og forpligtelser pr. overtagelsestidspunktet er fordelt således (i TDKK):

Materielle aktiver	1.600
Kundekartotek	300
Varebeholdninger	600
Overtagne nettoaktiver	2.500
Goodwill	1.000
<b>Samlet købsvederlag</b>	<b>3.500</b>

Købsvederlaget udgør TDKK 3.500.

Købsomkostninger udgjorde DKK 0,1 mio., som er omkostningsført i 2016.

# Noter

## 42. Køb af aktivitet og dattervirksomheder i 2016 (fortsat)

Koncernen har den 21. november 2016 overtaget alle aktierne i det norske selskab **Plexx AS**, som er producent af vakuumformede plastprodukter.

Omsætningen for den tilkøbte virksomhed indgår i omsætningen for 2016 med ca. DKK 7 mio. og med et resultat før skat på ca. DKK 1 mio.

Den samlede omsætning for 2016 i den tilkøbte virksomhed udgør ca. DKK 70 mio. og med et resultat før skat på ca. DKK 2 mio.

Dagsværdien af aktiver og forpligtelser pr. overtagelsestidspunktet er fordelt således (i TDKK):

Materielle aktiver	19.866
Kundekartotek	1.650
Varebeholdninger	11.442
Tilgodehavender fra salg	15.624
Andre tilgodehavender	3.053
Likvide beholdninger	3.111
Udskudt skat	-856
Leasinggæld	-4.469
Bankgæld	-4.069
Leverandørgæld	-13.852
Selskabsskat	-265
Anden gæld	-8.767
<b>Overtagne nettoaktiver</b>	<b>22.468</b>
Goodwill	1.867
<b>Samlet købsvederlag</b>	<b>24.335</b>
Kontant købsvederlag	19.450
Gældsbreve	4.885
<b>Samlet købsvederlag</b>	<b>24.335</b>

Købsvederlaget udgør TDKK 24.335, hvoraf TDKK 19.450 er betalt kontant med fradrag af overtagne likvider og bankgæld TDKK 958. Der er udstedt gældsbreve på TDKK 4.885. Købsvederlaget er fast.

De udstedte gældsbreve på TDKK 4.885 er indregnet til dagsværdien på overtagelsestidspunktet. Det udiskonterede beløb udgør TDKK 5.010 og forfaldt i 2017.

Købsomkostninger udgjorde DKK 0,7 mio., som er omkostningsført i 2016.

I overtagne aktiver indgår tilgodehavender fra salg med en dagsværdi på TDKK 15.624. Dette svarer til det kontraktlige tilgodehavende bruttobeløb på overtagelsesdagen, som er indgået efter kort kredittid.

Efter indregning af identificerbare aktiver, forpligtelser og eventualforpligtelser til dagsværdi er goodwill i forbindelse med overtagelsen opgjort til TDKK 1.867. Goodwill repræsenterer den forventede værdi af synergier og knowhow ved sammenlægningen med SP Group. Goodwill er ikke skattemæssigt afskrivningsberettiget.

## 43. Begivenheder efter regnskabsårets afslutning

Der er ikke fra balancedagen og frem til offentliggørelsen af denne årsrapport indtruffet væsentlige begivenheder, der ikke allerede er indarbejdet eller oplyst i denne årsrapport, og som ændrer ved vurderingen af koncernens eller moderselskabets finansielle stilling.



## 44. Selskabsoversigt pr. 31. december 2017

SP Group A/S	Danmark	DKK	Nom. selskabs-	
			kapital ('000)	Ejerandel
			<b>22.780</b>	
SP Moulding A/S	Danmark	DKK	50.000	100 %
SP Medical Sp. z o.o.	Polen	PLN	1.000	100 %
SP Moulding Poland Sp. z o.o.	Polen	PLN	1.100	100 %
Sander Tech ApS	Danmark	DKK	80	100 %
SP International A/S	Danmark	DKK	5.600	100 %
SP Moulding (Suzhou) Co., Ltd.	Kina	USD	4.080	100 %
Ulstrup Plast A/S	Danmark	DKK	1.590	100 %
Ulstrup Plast s.r.o.	Slovakiet	EUR	7	100 %
MedicoPack A/S	Danmark	DKK	20.000	100 %
Gibo Plast A/S	Danmark	DKK	30.000	100 %
Gibo Sp. z o.o.	Polen	PLN	3.005	100 %
Gibo Inc.	USA	USD	0	100 %
Plexx AS	Norge	NOK	3.541	100 %
Opido AB	Sverige	SEK	100	100 %
PlexxOpido Sp. z o.o.	Polen	PLN	200	100 %
Accoat A/S	Danmark	DKK	10.000	100 %
Accoat do Brasil	Brasilien	BRL	392	100 %
Ergomat A/S	Danmark	DKK	10.000	100 %
Ergomat Sp. z o.o.	Polen	PLN	2.005	100 %
Ergomat-Nederland B.V.	Holland	EUR	75	100 %
Ergomat Sweden AB	Sverige	SEK	100	60 %
Ergomat Inc.	USA	USD	360	100 %
Ergomat Canada Inc.	Canada	CAD	0	100 %
Tinby A/S	Danmark	DKK	10.000	100 %
Tinby Denmark A/S	Danmark	DKK	500	100 %
Tinby Skumplast A/S	Danmark	DKK	500	100 %
Tinby Sp. z o.o.	Polen	PLN	50	100 %
Tinby Co., Ltd	Kina	USD	210	100 %
Tinby Inc.	USA	USD	100	100 %
TPI Polytechniek B.V.	Holland	EUR	113	100 %
Bröderna Bourghardt AB	Sverige	SEK	100	100 %
Baltic Rim, SIA	Letland	EUR	3	100 %
MM Composite A/S	Danmark	DKK	500	100 %
MM Composite Inc.	USA	USD	0	100 %
Mt. Pl. Building II L.L.C.	USA	USD	0	33 1/3 %
SP Extrusion A/S	Danmark	DKK	6.000	100 %
SP Moulding Denmark A/S	Danmark	DKK	500	100 %
SP Technology ApS	Danmark	DKK	200	100 %
SP R&D A/S	Danmark	DKK	1.000	100 %
SPG Ejendomme 1 ApS	Danmark	DKK	81	100 %
SPG Ejendomme 2 ApS	Danmark	DKK	125	100 %

I 2017 er købt 100 % af aktierne i LM Skumplast A/S, der efterfølgende har ændret navn til Tinby Skumplast A/S

I 2017 er købt 100 % af aktierne i MM Composite A/S

I 2017 er købt 100 % af aktierne i LNS 1 ApS, der efterfølgende har ændret navn til SPG Ejendomme 1 ApS

I 2017 er købt 100 % af aktierne i Brofrihed ApS, der efterfølgende har ændret navn til SPG Ejendomme 2 ApS

I 2017 er TPI Polytechniek ApS overdraget til SP Group A/S og omdannet til et A/S

I 2017 er stiftet selskabet SP R&D A/S

I 2017 er stiftet selskabet Gibo Inc.

I 2017 er stiftet selskabet PlexxOpido Sp. z o.o.

I 2018 er stiftet selskabet Accoat Sp. z o.o.

## **SP Group A/S**

Snavevej 6-10  
DK-5471 Søndersø  
Telefon: 70 23 23 79  
Telefax: 70 23 23 52

Hjemmeside: [www.sp-group.dk](http://www.sp-group.dk)  
E-mail: [info@sp-group.dk](mailto:info@sp-group.dk)

CVR-nr.: 15 70 13 15